Нацыянальная
ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА

№ 12 (170)
20 сакавіка 1996 года
Выходзіць са снежня 1992 г.
Кошт у розніцу 5000 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА ✲ NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

Реформирование экономики:
от латания дыр к разумному развитию

Сегодня одна из ключевых проблем развития белорусской экономики состоит в том, что недостаточно развита система управления ею. Проявляется это в следующем.

В республике до сих пор нет общенациональной доступно изложенной концепции экономических реформ, признанной и поддержанной большинством населения. Конечно, нельзя сказать, что в стране вообще нет разработок, определяющих стратегию социально-экономического развития. Такие разработки, как правило, осуществляются различными политическими партиями и движениями, выступающими с разных идеологических платформ и имеющими конкретные политические цели. С научной точки зрения такие программы, как правило, недостаточно разработаны, страдают отсутствием комплексного, всестороннего подхода к решению социально-экономических проблем и отличаются явной предвзятостью.

С другой стороны — существуют серьезные документы, разработанные на межведомственной основе с привлечением ведущих ученых, экспертов-профессионалов. Как ни странно, большинство таких разработок многие месяцы пылится на полках кабинетов исполнительной власти. Имею в виду, в частности, Программу социально-экономического развития страны на период до 2000 года, разработанную на основании указа Президента. До сих пор эта программа так и не получила какого-либо официального статуса.

Отсутствие общенациональной стратегии реформ, общедоступной, понятной и поддержанной большинством граждан приводит к определенной размытости экономических преобразований в Беларуси, к возникновению серьезных противоречий. У народа нет достаточно сильных стимулов для занятия эффективным трудом. Если неизвестно, куда мы идем, какую экономику стремимся создать — возникает соблазн заняться решением сиюминутных проблем, латанием дыр в хозяйстве, словом, вещами весьма далекими от настоящего реформирования экономики, направленного на улучшение жизни большинства населения, укрепление и процветание государства.

Почему так происходит? Не в последнюю очередь, видимо, и потому, что в нашей стране в силу ряда обстоятельств изменилась роль тех органов исполнительной власти, которые призваны в значительной мере отвечать как за выработку долгосрочной стратегии экономических реформ, так и за ее осуществление.

Здесь можно выделить две проблемы. Первая состоит в том, что за последнее время снизилось значение Кабинета Министров как организующего центра реформ. Это в определенной степени закономерно в связи с переходом к президентской форме правления. Однако чрезмерное изъятие у Кабинета Министров функций по стратегическому и оперативному управлению экономикой может привести к достаточно серьезным и долговременным негативным последствиям в развитии хозяйственной системы страны.

Мировой опыт свидетельствует о том, что в подавляющем числе стран правительство наделено необходимой полнотой власти, нужными ресурсами и организационными механизмами воздействия на экономические процессы. В такой ситуации оно вполне правомерно отвечает за состояние экономики, ход и темпы реформирования и несет полную ответственность за все неудачи. Задача главы государства в этом случае состоит, во-первых, в подборе руководителя Кабинета и ключевых министров, во-вторых, в контроле за соответствием проводимых преобразований Основному закону страны — Конституции — и, в-третьих, в принятии превентивных мер в случае серьезных провалов в экономической сфере.

Вторая проблема — резкое снижение статуса Министерства экономики как штаба реформ, центра, разрабатывающего их стратегию. Сегодня Минэкономики — всего лишь рекомендательно-оперативный орган, пожелания которого, в особенности в части стратегии и тактики реформирования, являются далеко не обязательными. Понимая недопустимость такого положения, Президент страны в сентябре 1995г. издал Указ "О мерах по улучшению руководства экономикой", в соответствии с которым была повышена роль и ответственность министерства в разработке и реализации экономической политики и координации деятельности других органов управления хозяйством. Однако всякая декларация нуждается в подкреплении практическими мерами.

Сложно координировать усилия разных ведомств, если для этого нет адекватных полномочий. Так, министр экономики не является, как это было раньше, вице-премьером правительства. Как при этом рядовой член правительства может "координировать" деятельность, например, Министерства финансов, первое лицо которого входит в Коллегию Кабинета Министров?

Сегодня все чаще можно услышать мнение о том, что в такой стране, как наша, излишне иметь и Министерство финансов, и Министерство экономики. Хотелось бы предостеречь политиков, одержимых реорганизационным зудом, от поспешных, непродуманных решений в этом направлении.

Если нам нужна общенациональная идея реформирования экономики, то, естественно, этим кто-то должен заниматься. Таким органом может быть лишь Министерство экономики, поскольку оно одно лишено каких-либо узкофункциональных и региональных привязанностей. Оно одно обладает комплексным, сбалансированным подходом к решению народнохозяйственных проблем. Оно одно заинтересовано в балансе интересов различных хозяйственных субъектов. Минфин в этом плане обладает одним, но весьма существенным недостатком — доминированием финансовых, а точнее, фискальных интересов.

(Окончание на 3 стр.)

Президент подписал законы...

На днях Президент страны подписал четыре налоговых закона, принятых первой сессией Верховного Совета. Таким образом, с 1.04.96г. вводятся в действие изменения и дополнения в законы "О государственной пошлине", "О налоге за пользование природными ресурсами (экологический налог)", "О признании утратившими силу законодательных актов Республики Беларусь по налогу на топливо", "О сборе на содержание государственной пожарной службы". Некоторые из них мы публикуем на стр.15.

Как только все налоговые законы будут подписаны, редакция "НЭГ" планирует совместно с журналом "Человек и экономика" издать "Налоги-96" отдельным выпуском.

Следите за информацией в "Нацыянальнай эканамічнай газеце"!

НАЛОГИ-96:
о новом — на семинаре

Редакция "НЭГ", Союз налогоплательщиков Беларуси и агентство экономической информации "Экоинформ" 27 марта и 3 апреля проводят очередные семинары по разъяснению нового налогового законодательства. Каждому участнику семинара будет выдан пакет документов, включающий новое налоговое законодательство, последние документы по бухучету и книга Игоря Ковалевича "Бартер".

Семинары пройдут
в актовом зале института Белпроект
(Минск, пр-т Машерова,23, корп.1, 2-й этаж) с 10 до 17 часов.
Вход по копиям платежек.

Стоимость участия одного человека — 399 тысяч рублей (с пакетом документов и обедом). Деньги переводятся на р/с 3012003532009 в "Белвнешэкономбанке", код 0226, получатель — "Экоинформ".

Телефоны для справок: (0172) 31-70-56,
26-97-87,
23-06-47.

Напоминаем: некоторые телефонные номера в Минске стали семизначными. В этом случае перед шестизначным номером надо набирать "2".

В редакцию поступил 2-й том сборника "Бухгалтерский учет и контроль в Республике Беларусь".

Он называется "Себестоимость" и включает в себя общие и отраслевые положения, определяющие порядок отнесения затрат на себестоимость.

Подписавшихся на шеститомник просим получить эту книгу.

Тем, кто собирается оформить подписку, напоминаем: наши реквизиты и цены указаны на последней странице газеты в "Книжном киоске" НЭГ".

ОТ СРЕДЫ

СОБЫТИЯ
ФАКТЫ
МНЕНИЯ

ДО СРЕДЫ

У КАБІНЕЦЕ МІНІСТРАЎ

Выплата зарплаты пад пільнай увагай

Кабінет Міністраў Беларусі, каб забяспечыць зварот крэдытаў, выдадзеных на выплаты зарплаты, дазволіў прымаць у заклад асноўныя фонды дзяржаўных прадпрыемстваў, накіроўваць у першачарговым парадку выручку ад рэалізацыі прадукцыі, іншыя паступленні на рахункі прадпрыемстваў для пагашэння крэдытаў, якія былі прадастаўлены банкамі для выплаты пратэрмінаванай зарплаты.

Таксама выказана просьба паскорыць разгляд хадатайстваў міністэрстваў, ведамстваў, прадпрыемстваў наконт выдачы крэдытаў, каб пагасіць запазычанасць па зарплаце. Пры заключэнні крэдытных дагавораў банкі павінны мець на ўвазе, што такія крэдыты павінны быць вернуты да 20 красавіка, а працэнтная стаўка па іх павінна набліжацца да памеру стаўкі рэфінансавання. Акрамя таго, ёсць дазвол выдаваць гэтыя крэдыты пры наяўнасці запазычанасці фонду сацыяльнай аховы і па страхавых плацяжах.

Дзмітрый ЛЕТКАВЕЦ

ПРАВО

Библиотека для деловых людей

Улица Володарского, 8. Теперь, наверное, этот столичный адрес будут знать не только юристы всей республики, но и представители ее деловых кругов. Ведь именно здесь, в здании Высшего хозяйственного суда, открылась международная юридическая библиотека.

Событие по нынешним временам весьма неординарное, связанное к тому же с огромными организационными и материальными издержками. Львиную долю расходов по созданию библиотеки взяли на себя Белорусский фонд Сороса и республиканский Союз юристов. Исполнительный директор фонда Питер Берн и президент Союза юристов Беларусь Владимир Бойко считают: отечественным субъектам хозяйствования, законодателям, правоведам не обойтись без знаний мирового торгового (коммерческого) права.

Чем богата библиотека? Здесь собраны необходимые для осуществления внешнеэкономической деятельности своды законов международного права: более 800 томов по торговому (коммерческому) праву США, бизнесу во Франции, деловым операциям в ФРГ. Широкой общественности республики станут также доступны гражданский кодекс Италии, законодательство и право потребителей Америки, документы по хозяйственному праву России и других стран.

В библиотеке также имеются материалы, подготовленные американскими учеными-правоведами. В них содержится анализ отечественного уголовного, гражданского, административного, хозяйственного права. В случае необходимости квалифицированные специалисты помогут посетителям перевести текст с английского языка.

Кроме знакомства с обширной юридической литературой, в планах работы библиотеки — организация юридических чтений, встреч с отечественными и зарубежными специалистами в области права.

Валентин БОРИСЕВИЧ, пресс-секретарь Высшего хозяйственного суда

КОНТАКТЫ

Пора в Лейпциг

В городе ярмарок открывается новая выставочная территория

Современнейшая выставочная территория из пяти павильонов будет торжественно открыта в Лейпциге 12 апреля 1996 года. Сделает это президент ФРГ Роман Герцог. В церемонии примет участие премьер-министр Чехии Вацлав Клаус, ряд высоких официальных лиц из других стран и самой Германии.

Три года назад началось строительство нового комплекса. И вот через каких-то 20 дней первые посетители поражающего воображение архитектурой выставочного ансамбля смогут увидеть здесь первые экспонаты. Ими станут автомобили и все, что связано с транспортом — как легковым, так и грузовым: автопринадлежности, заправки, оборудование для ремонта, складов и т.д., и т.д. В двух экспозициях — "Автомобиль интернациональ" и "Транспорт + Логистика'96" — свои товары выставят свыше 400 фирм из 21 страны. Среди них такие всемирно известные, как "Мерседес-Бенц", "Вольво", "Неоплан", "Камей", "Грундиг", "Вебасто", "Сименс", "АББ", "Дойче Вагонбау" и десятки других.

Представительство Лейпцигской ярмарки в Минске организует специальный авиарейс (с 15 по 18 апреля) на эти ярмарки.

Справки по тел.: (0172) 769-929, 753-804, 202-400 до конца марта.

Александр ГОМАН

Югославские предприниматели находят партнеров

В ходе официального визита в нашу страну президента Союзной Республики Югославии З.Лилича сопровождала делегация предпринимателей. Они провели переговоры в Министерстве внешних экономических связей, ряде ведомств и организаций, посетили предприятия.

На переговорах в Министерстве промышленности рассматривались возможности установления прямых экономических и производственных связей между предприятиями двух стран.

Весьма результативными были посещения Министерства сельского хозяйства и продовольствия и кондитерской фабрики "Слодыч". Стороны оговорили возможность создания на базе фабрики совместного предприятия по производству печенья как одного из видов детского питания с использованием югославской технологии и последующей реализацией готовой продукции как на внутреннем, так и на российском рынках.

Югославские представители проявили интерес к закупкам в Беларуси пиломатериалов, арматуры, стального профиля, кирпича, других стройматериалов, а также калийных удобрений, мочевины и сульфата аммония. Кроме того, в концерне "Белхимнефтепром" обсуждался вопрос о возможной организации совместного производства полиуретана в Беларуси (данный материал ПО "Атлант" для своих нужд закупает за рубежом).

Основная цель приезда в Беларусь руководителей предприятия "Сутеска", производящего медоборудование, — поиск потенциальных партнеров для организации совместного производства. В ходе переговоров с руководством Республиканской производственно-торговой фирмы "Белмедтехника" югославскому представителю рекомендованы два белорусских предприятия аналогичного профиля — завод "Гродноторгмаш" и витебский завод "Монолит". Достигнута договоренность о продолжении контактов, обмене интересующей стороны информацией.

Встречи членов делегации предпринимателей СРЮ с руководителями министерств, Белорусской торгово-промышленной палаты, внешнеторговых фирм и объединений нашей страны показали большую заинтересованность югославских бизнесменов в установлении прочных деловых отношений со своими белорусскими коллегами.

Ответный визит — новые проекты

Беларусь посетили председатель комитета Среднего запада Америки Т.Майнер, вице-президент компании "Comcast" Б.Гибсон, президент корпорации "MaraTech" Л.Кейн, президент "MaraTech, Int." Н.Панкрац и президент "Investors Guaranty Corgs" И.Левитан.

Один из рассматриваемых проектов — строительство в Беларуси первоклассных гостиниц. Реализовать его готовы такие ведущие в данной области американские компании, как "Мариот" и "Холидей Инн". В Министерстве жилищно-коммунального хозяйства было предложено несколько вариантов по созданию отелей класса "Мариот" или "Холидей Инн" в Беларуси. Представители американских компаний проявили большой интерес к этим предложениям. Переговоры будут продолжены после их детального анализа.

Компании "Comcast" и "MaraTech" предложили свои услуги по созданию телекоммуникационной системы, охватывающей все сферы и включающей, в частности, создание беспроволочной цифровой связи, телефонной связи, кабельного и цифрового телевидения. По словам представителей данных компаний, существующие у них разработки могут продвинуть телекоммуникационные системы Беларуси на 40 лет вперед.

Компания "Comcast" (оборот — 3,5 млрд.долл.) является одной из ведущих в США в сфере телекоммуникаций. Она работает также в Южной Америке и Англии.

Совместно с "MaraTech" и при поддержке Госдепартамента США, министерства торговли США, Экспортно-импортного банка США, ОПИК, ЕБРР они планируют инвестировать в развитие телекоммуникационной системы Беларуси 70 млн.долл. в течение трех лет и 300 млн.долл. — в течение пяти лет. При эффективной реализации проекта объем инвестиций может возрасти до миллиарда. Кроме того, поддержка госучреждений США может иметь также важное политическое значение и помочь в привлечении иностранных инвестиций.

Премьер-министр М.Чигирь во время встречи с представителями этих компаний выразил готовность правительства оказать поддержку в реализации проекта, который, однако, необходимо более детально обсудить в Министерстве связи и телекоммуникаций.

ОФИЦИАЛЬНО

Об изменении порядка продажи и покупки иностранной валюты

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров Республики Беларусь N 187 от 14 марта 1996 г.

В соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 25 января 1996г. N 31* "О совершенствовании государственной денежно-кредитной политики" Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Установить, что:

не подлежит обязательной продаже иностранная валюта, направленная в течение 60 дней со дня ее поступления на приобретение технологического оборудования, используемого для собственного производства, а также на погашение кредитов, полученных на приобретение технологического оборудования, сырья, материалов, комплектующих изделий и энергоносителей, используемых для собственного производства, и уплату процентов за пользование этими кредитами;

юридические лица и предприниматели без образования юридического лица освобождаются от сбора в размере 10 процентов от суммы валютных средств, приобретенных на Межбанковской валютной бирже, при покупке валюты или обмене одного вида свободно конвертируемой валюты (российских рублей) на другой вид свободно конвертируемой валюты (российских рублей) для приобретения технологического оборудования, гербицидов и ядохимикатов, а также погашения полученных на эти цели кредитов и оплаты процентов за пользование ими.

2. Настоящее постановление ввести в действие с 20 марта 1996г.

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

** См. "НЭГ" N 5 за 31.01.96г., стр.4*

РЫНОК И ОБЩЕСТВО

Пострадавшие вкладчики уже кое-что получают

Проблема возвращения денег пострадавшим вкладчикам все еще далека от разрешения. Об этом шел разговор на очередном собрании Белорусского общественного объединения пострадавших вкладчиков (БООПВ).

Как заявил председатель его правления Игорь Клюев, несмотря на принципиальное согласие Президента республики на встречу с ним, "пробиться" к главе государства до сих пор не удается. Передавать же через чиновников бизнес-план Александру Лукашенко значит с самого начала обречь дело на неудачу, считает Клюев.

Прецедентов такого отношения к начатому предпринимателем предприятию по возвращению денег пострадавшим вкладчикам, по его словам, было уже немало. Например, стоило ему назвать в качестве одного из продуктов, закупать который могло бы БООПВ за границей, сахар, как тут же началась кампания против таких поставок. А когда в декабре Игорь Клюев предложил взять кредит для объединения от имени возглавляемой им фирмы "Белнационалсервис" с тем, чтобы за счет 5% отчислений из прибыли начать выплату денег пострадавшим вкладчикам, ему — старейшему клиенту Беларусбанка — отказали без всяких на то оснований.

А между тем Игорь Клюев уже выделил из прибыли своего предприятия 25 млн.рублей на выплату денег пострадавшим вкладчикам. Очередные 100 человек таким же образом получат свои вклады 19 марта с.г. Через две недели, как заявил председатель правления БООПВ, в магазине по улице Янки Мавра прошедшие сертификацию пострадавшие вкладчики смогут приобрести макароны и муку на 30-40% дешевле существующих на них цен.

Александр ТРОПИН

ТРАНСПОРТ

За границу — автобусом

Сегодня из столицы республики автобусом можно уехать в Россию, Украину, страны Балтии, Польшу. В скором времени регулярный автобусный маршрут открывается и в Германию.

Договоренность об этом между представителем немецкой пассажирской фирмы "Дойче-туринг" и руководством предприятия "Минскпассажиравтотранс" была достигнута во время недавнего пребывания в Минске группы бизнесменов из Германии. Сейчас идет подготовка соответствующей нормативно-правовой документации. Зарубежные партнеры, сообщил генеральный директор ПО "Минскпассажиравтотранс" Вячеслав Сикорский, даже обещают выделить минчанам в лизинг на этот маршрут комфортабельный автобус фирмы "Мерседес".

Татьяна СМИРНОВА

Реформирование экономики:
от латания дыр к разумному развитию

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

Уже сегодня ощущаются отрицательные последствия такой политики. Зачастую вопросы решаются не в пользу стимулирования производства, а в интересах увеличения сиюминутных поступлений в бюджет, что в конечном итоге оборачивается значительными убытками для народного хозяйства: падают объемы производства, "испаряются" оборотные средства, неудержимо растут неплатежи, больше становится убыточных предприятий и т.п. В конечном итоге страдает опять-таки государственный бюджет!

Кстати, мощные самостоятельные экономические ведомства имеются и в таких благополучных с экономической точки зрения странах, как Германия, Япония и др. Министерство экономики должно оставаться самостоятельным министерством, формирующим экономическую стратегию и тактику реформ. Но для этого необходимо:

— повысить роль руководителя министерства, придав ему статус вице-премьера правительства;

— изменить статус разрабатываемых в стране годовых прогнозов социально-экономического развития и среднесрочных программ. Они не должны считаться исключительно рекомендательными документами, а иметь механизм, побуждающий хозяйственные субъекты к выполнению намеченных целей. Речь идет не о возрождении Госплана, а о цивилизованном регулировании экономики, существующем во всех промышленно развитых странах мира. Интересно, что, например, в Японии, как и в бывшем СССР, разрабатывались (и разрабатываются) пятилетние планы. Принципиальное их отличие от советских состоит в том, что они всегда выполнялись;

— должна быть установлена четкая технология разработки прогнозов и программ. В качестве задающей должна выступать Концепция социально-экономического развития страны на длительную перспективу (15—20 лет). Ее необходимость обусловлена и глубоким кризисом экономики, и особенностями переходного периода, и инерционностью экономических процессов, и рядом других не менее важных причин. Это тот документ, в котором должны быть четко сформулированы цели и задачи реформ, последовательность и этапы их реализации, определена перспективная социально-экономическая модель общества, — словом, сказано о том, к чему в экономическом смысле мы намерены двигаться.

Следует подчеркнуть, что долгосрочным социально-экономическим прогнозированием занимаются практически все промышленно развитые страны мира. В качестве примера достаточно сослаться на работы таких всемирно известных прогностических организаций, как Линк, Международный центр экономического роста, Римский клуб, Департамент по международным экономическим и социальным вопросам Секретариата ООН, в которых они заглядывают далеко за грань XX века.

На базе такой долгосрочной концепции должна разрабатываться программа социально-экономического развития страны на пятилетний период. Ее главная задача — конкретизация стратегических установок в контексте ближайших пяти лет, разработка не только механизмов их реализации, но и вариантов ресурсного обеспечения.

И, наконец, годовые прогнозы социально-экономического развития — это детальный механизм реализации долго- и среднесрочных целей.

В этой цепочке прогнозирования развития экономики страны нет каких-то принципиально новых элементов. Но тем не менее ее реализация крайне затруднена, если не сказать практически невозможна. Дело в том, что отсутствует необходимая для этого законодательная база.

Для того чтобы четкая концепция реформ, наконец, появилась на свет, а эффективность прогнозов была бы максимальной, необходимо принятие Верховным Советом Закона "О государственном прогнозировании и программах социально-экономического развития Республики Беларусь". В этом законе должны найти отражение цели и содержание государственных прогнозов и программ социально-экономического развития, общий порядок их разработки, основные понятия, исполнители и механизм их взаимодействия.

Сегодня же дела обстоят так, что разрабатываемые среднесрочные программы немедленно забываются и оседают на полках НИИ и чиновничьих кабинетов в угоду сиюминутным потребностям. При этом забывается одно — чудес в экономике не бывает. Чтобы добиться хороших результатов в столь сложной системе, какой является хозяйство целой страны, необходимо потрудиться не один год, а, возможно, и не одно десятилетие. И не просто потрудиться, а очень направленно, исходя из стратегических интересов, целей и задач.

Владимир ШИМОВ,
первый заместитель министра экономики,
доктор экономических наук

ПРЕЗЕНТАЦИИ

Дом, который ты построишь

Как бы и чем бы ни была занята наша эмансипированная женщина, рискнем предположить, что для полноты счастья ей в первую очередь нужны заботливая, любящая семья, теплый, уютный дом, согласие и покой в жилище. Не случайно во многих языках мира понятие "мир" и ему подобные обозначаются изображением женщины с ребенком на руках в обрамлении символической крыши. Знающая об этом историк по образованию и специалист по международному туризму Наталия Алексеевна ПОРЖЕЦКАЯ, открывая два года назад свою научно-производственную выставочную компанию "АСУНТА", в качестве основных направлений ее деятельности определила именно эти — обустройство дома, поддержание в нем тишины, комфорта, покоя, создание условий проживания, достойных современной интеллигентной семьи, проживающей, можно сказать, в самом центре Европы. Выбор "ниши", как оказалось, был весьма удачным: не встретив со стороны других фирм практически никакой конкуренции, "АСУНТА" стремительно "ворвалась" на выставочный рынок республики, покорив партнеров по бизнесу изыществом и утонченностью стиля работы. Судите сами: экспозиции строительного профиля в Беларуси проводились и до нее, но никто прежде не потрудился посредством выставочного стенда акцентировать внимание общественности на том, как в интересах благополучия и духовности семьи облагородить создаваемое "гнездо", сотворить в нем соответствующий нравственный климат, сделать его интерьер максимально комфортным и притягательным (кстати, с 22 по 26 мая "АСУНТА" снова планирует провести выставку "Мир современной женщины"). Первой в республике она провела выставки о культуре жилища, о мире вещей, понятий и категорий, окружающих современную женщину, естественно, показав, насколько одухотворенным он должен быть в конце XX века. И даже преходящие темы в ее интерпретации обретают новый и во многом неожиданный поворот. Скажем, экспозиция "Свое дело", проведенная "АСУНТОЙ" в прошлом году, настолько заинтересовала наиболее инициативную и предприимчивую часть населения республики, что больше половины из тогдашних экспонентов сразу же пожелали "присутствовать" и в новой экспозиции, которая, к слову, состоится с 17 по 21 апреля нынешнего года и, как здесь надеются, наглядно продемонстрирует как и с чего надо начинать свой бизнес. Во всяком случае заявок на участие в ней уже сегодня с избытком. А вообще фирма меньше 80 экспонентов, как правило, не собирает, при этом каждого шестого — седьмого можно смело отнести к числу ее постоянных клиентов. Некоторые же компании — "Лесмашсервис", "ТЕХНОСАТ", "Забудова", "Ветразь" и другие — не пропустили ни одной выставки "АСУНТЫ".

"Клиент всегда прав" — еще один основополагающий постулат фирмы. Уже при формировании экспозиции экспонент сам выбирает место, где он хотел бы разместить свои экспонаты, а по завершении сотрудники фирмы проводят письменный опрос экспонентов об итогах работы. Дело, одним словом, поставлено так, что без заказа, без контракта участник, как правило, не остается. Эффективность работы, несомненно, повышают и организуемые в дни выставок специализированные семинары с участием как ведущих отечественных и зарубежных экспертов по данной теме, так и предприятий, и общественных организаций республики. Для того чтобы иметь максимально приближенное и объективное представление о хозяйственных субъектах, потенциальных участниках следующих экспозиций, фирма давно ведет о многих из них специальный банк данных.

Одним словом, если вы захотите создать свой неповторимый и давно желаемый дом со всеми его непременными атрибутами — выставочная компания "АСУНТА" всегда к вашим услугам. Ближайшее знакомство с нею может состояться 26 марта в минском Дворце спорта, где фирма открывает выставку как раз по интересующей вас теме — "Белорусский дом - 96". Более подробные сведения о ней можно узнать по телефонам: (0172) 22-00-95, 24-59-36.

СИТУАЦИИ

Весна. Возможны осложнения

Такого снежного "одеяла", как нынче, в республике давно не было: в иных местах его толщина около метра. На 40—70 см промерзли реки. Все это предвещает обильное весеннее половодье с многочисленными подтоплениями, интенсивный ледоход, а в конечном итоге — серьезный урон для экономики.

Наиболее широкие разливы рек, по словам председателя Комитета по гидрометеорологии МЧС страны Юрия Покумейко, ожидаются на Припяти, Немане, Вилии и в верховьях Березины. На всех реках будут заторы льда, которые не только обусловят резкие подъемы уровней воды, но и могут вызвать повреждения гидротехнических, мостовых и дорожных сооружений.

В связи с этим правительство намерено выделить различным службам опережающую дотацию в размере 15 млрд.рублей. Кроме того, в местные бюджеты заложены страховые фонды на общую сумму 28 млрд.рублей, разрабатывается вопрос о выделении Нацбанком кредита на закупку продуктов питания и предметов первой необходимости для районов, которые более всего могут пострадать от паводка. Будет приведена в "готовность N 1" спецтехника, заготовляется горючее, формируются подразделения саперов, которые должны будут взрывать образовавшиеся заторы.

Иван КЛИМКО

Ожидаемая высота подъема уровня воды на реках республики (см)

Река	Населенный пункт	Ожидаемая высота подъема	Средний уровень подъема	Высший уровень
			(на основе многолетних наблюдений)	
Неман	Столбцы	210	232	327
	Белица	340	356	597
	Мосты	435	330	794
	Гродно	390	375	893
Вилия	Михалишки	350	407	710
Щара	Слоним	140	211	339
Днепр	Смоленск	725	770	1045
	Орша	400	570	949
	Могилев	500	690	853
	Жлобин	260	411	514
	Речица	285	440	584
	Лоев	370	540	815
Березина	Борисов	180	266	321
	Березино	230	339	494
	Бобруйск	330	371	536
	Светлогорск	220	676	804
	Кричев	210	377	443
	Славгород	230	362	552
	Гомель	460	614	834
Припять	Черничи	310	515	610
	Петриков	390	791	933
	Мозырь	450	504	742
Птичь	Комарино	195	262	340
	Лучицы	130	330	392
Пина	Пинск	240	288	366
Ясельда	Сенин	130	178	234
Горынь	Речица	320	531	635
Уборть	Краснобережье	210	297	390
Зап.Двина	Велиж	520	515	795
	Сураж	590	769	1064
	Витебск	675	790	1268
	Улла	665	848	1329
	Полоцк	810	944	1318
	Верхнедвинск	860	925	1352
Улла	Бочейково	370	577	845
Дисна	Шарковщина	690	601	874

ИНФОРМИРУЕТ МИНЭКОНОМИКИ

Надо снижать ставки

По поручению правительства Министерство экономики совместно с МВЭС, Минфином, Минюстом и Минлесхозом рассмотрели вопрос снижения ставок рентной платы за экспорт древесины и изделий из нее.

Объем потребления лесоматериалов в республике в 1995 году по сравнению с 1994 годом сократился на 10% из-за резкого спада в производстве и строительстве. Экспорт круглых лесоматериалов в прошлом году, напротив, увеличился на 308 тыс.куб.метров, или на 70%. Однако среднемесячная поставка древесины на экспорт в сентябре—декабре по сравнению с январем—августом сократилась на 35% из-за введения высоких ставок рентной платы на экспорт древесины и снижения цен на рынках других стран. В результате возникли трудности с реализацией древесины на внешнем рынке.

Чтобы не допустить потери качества лесоматериалов, снижения доходов от экспорта, Минэкономики внесло в Кабинет Министров предложение по снижению ставок рентной платы за экспорт древесины и изделий из нее.

Михаил ФАЩИЛИН

ВЛАСТЬ И БИЗНЕС. Без любви и понимания

В спорах политиков и обывателей о причинах нашего кризиса чаще всего называются распад Союза и нарушение хозяйственных связей. Однако все большее число людей, в том числе и в высших эшелонах власти, начинают понимать, что эти факторы являются не причиной, а следствием кризиса. Глубинные же его корни — в неэффективной экономической системе, основанной на государственной и общественной собственности.

Но если известен диагноз, то, казалось бы, легко лечить и болезнь, то есть надо создавать условия для развития частного предпринимательства. О том, как сегодня власти способствуют развитию частного бизнеса в беседе с нашим корреспондентом размышляет известный в республике предприниматель Анатолий ТРУХАНОВИЧ.



— Для начала, Анатолий Иванович, несколько слов о том, как вы пришли в бизнес?

— Еще будучи студентом факультета прикладной математики БГУ понял, что только экономическая независимость делает человека по-настоящему свободным. Однако возможность убедиться в этом на практике представилась позже, с началом горбачевской перестройки, когда было принято постановление ЦК КПСС и Совмина о совместных предприятиях. Этот документ предоставлял очень большие права в использовании прибыли по собственному усмотрению в оплате своих работников, в том числе советских граждан. На отечественных же предприятиях все оставалось по-прежнему. Это и побудило меня оставить пост заместителя генерального директора Белмедбиопрома и уйти в СП.

Кое-чему там подучился и одним из первых в республике создал собственное малое предприятие. Мы занимались и занимаемся различными видами деятельности, под которые создано около двух десятков фирм.

— Одно из направлений вашего бизнеса — торговля лекарствами. При этом обращает на себя внимание тот факт, что в аптеках вашей фирмы можно купить лекарства дешевле, чем в государственных.

— Это говорит о преимуществе частного предприятия перед государственным. Убыточного бизнеса, как вы понимаете, не существует в природе. А дешевле у нас потому, что мы работаем в направлении поиска наиболее выгодных партнеров и делаем ставку не на высокие прибыли, а на высокий товарооборот. Чтобы не быть голословным, приведу такой пример. Сегодня одна наша аптека дает 44 миллиарда рублей торгового оборота в год, а вся государственная сеть (около 1200 аптек) — лишь 800 миллиардов.

— Факт, безусловно, впечатляющий. Исходя из изложенного вами можно было бы предположить, что государство должно быть заинтересовано в развитии частного бизнеса и всячески этому содействовать. А что получается на самом деле?

— Опыт развитых стран свидетельствует, что частная собственность гораздо эффективнее коллективной и государственной. Частник руководствуется принципом разумно экономить везде, где можно. Он старается лучше работать сам, требуя того же от своих сотрудников, и все время думает над улучшением производства, повышением его рентабельности. Такое отношение к делу абсолютно не присуще государственному служащему, ведь он ни за что не отвечает.

Скажем, государство, устанавливая высокую арендную плату за сдаваемые помещения, надеется за счет частного бизнеса пополнить свой бюджет. Но это заблуждение, потому что в стоимость товара будет включена стоимость аренды, а это значит, что деньги будут взяты из кармана простых граждан, покупателей моего товара. Разумнее было бы эту недвижимость продать тем, кто сможет ею с выгодой для себя и людей распорядиться, но государство на это не идет.

Логики в его поведении мало, и ее нет вовсе, когда оно отказывает своим гражданам в праве на труд только потому, что трудоустроить их хочет предприниматель.

Почти год уже простаивает слуцкий завод "Модуль". Около тысячи его работников не получают зарплату. Около года тому назад я хотел взять в аренду часть заводских площадей, которые мне по силам эффективно использовать, трудоустроить триста человек, а через полгода еще сто. Но мне говорили: бери весь завод и трудоустраивай всех рабочих, иначе, мол, президент не поймет. В итоге вместо четырехсот работающих была тысяча безработных.

— А в чем, по-вашему, причина столь непочтительного отношения со стороны государства к частному бизнесу?

— Она, на мой взгляд, в тех стереотипах, которые сложились за 70 лет советской власти в массовом сознании и продолжают господствовать и сегодня, когда все частное считается вредным, антинародным, а государственное — благом. Между тем, замечу вам, в Англии, например, свыше 90% собственности — частная, и никто не расценивает это как зло, несправедливость...

Наши же советские стереотипы приводят к тем абсурдным ситуациям, о которых я говорил выше. Но ведь ясно, что без создания рабочих мест, без эффективного использования имеющегося потенциала, без привлечения иностранных инвестиций нам не выбраться из болота кризиса. И лучше частника с этой задачей никто не справится. Надо только не мешать ему работать и не дискредитировать республику как потенциальный регион для инвестиций. А что мы видим сегодня?

Формально я имею право свободно открыть предприятие и заняться бизнесом. Но пока преодолеешь все бюрократические барьеры, рыночная конъюнктура может измениться и нужда в моем предприятии отпадет. Попробуйте, к примеру, взять в статуправлении код своего предприятия. Находитесь по инстанциям до одури. Вам лично этот код ни к чему. Он нужен госструктурам для контроля за вами, но платить за это будете вы. Причем вам надо пять копий, а дадут всего одну. Остальные пойдете заверять к нотариусу. А почему властям не продумать перерегистрацию так, чтобы было легче нам, налогоплательщикам?

И это — система. Она породила требование об увеличении уставного фонда предприятий, рождает идею их перерегистрации, переселений, загоняя нас ежедневно в десятки очередей: к юристам, в исполкомы, сберкассы... Видя такое отношение к предпринимательским структурам со стороны государства, потенциальный инвестор обойдет нашу страну десятой дорогой. И уже обходит. В начале своей деятельности, четыре года назад, мне удалось привлечь 1 миллион долларов иностранных инвестиций. Потом появились более масштабные проекты сотрудничества с деловыми кругами Америки, но сегодня они тормозятся именно в силу неопределенности экономического курса страны.

Притчей во языцех уже стало несовершенство налогового законодательства как одного из препятствий на пути развития частного бизнеса. Говорю с полной ответственностью, что при мало-мальски значительных оборотах фирмы, при занятии несколькими видами деятельности, да еще связанной с экспортно-импортными операциями, избежать нарушений невозможно. Хотя, по большому счету, какое это нарушение, если где-то ты переплатил в бюджет, а где-то недоплатил, но общая сумма выплаты сбалансирована. Так нет же — за недоплату с тебя сдерут три шкуры в виде штрафа. Фактически изымут средства из производства, сократив рабочие места, повысив безработицу. И все это пойдет на содержание контрольно-карательных органов. Создается впечатление, что власти хотят создать армию сыщиков и контролеров, чтобы выловить всех нечестных людей. Но ведь это утопия.

Исследования, проведенные ФБР еще в тридцатых годах, показали, что каждый контролирующий чиновник — это потенциальный взяточник и источник коррупции. Разве не служит косвенным подтверждением этому выводу то, что вы не увидите ни одного таможенника, который курил бы не "Мальборо" при своих-то 80-ти долларах зарплаты.

— По-вашему, власти неверно расставляют акценты в стремлении пополнить бюджет? Закручивают гайки вместо создания нормальных условий для частного бизнеса?

— К сожалению. А между тем есть колоссальное поле деятельности для властей, где можно принести реальную, а не мнимую пользу для своего народа.

Сегодня, например, Россия продает нам медикаменты с 20% НДС, а в Литву — без него. Казалось бы, должно быть наоборот, ведь мы находимся в едином таможенном пространстве. Вот куда власти надо направить усилия, тем более, что без российского импорта нам не обойтись. Только в прошлом году оттуда было завезено лекарств на сумму 15 миллионов долларов. Вот где можно помочь своим гражданам.

Или еще пример. Головной болью для правительства являлись долги за поставку российского газа. Абсолютно убежден, что задолженность можно было бы свести к минимуму, если бы Белтрансгаз активнее шел на сотрудничество с частными фирмами в вопросах поставки газа и проведения взаимозачетов с российскими поставщиками. Это не голословное утверждение. Только за январь месяц текущего года моя фирма осуществила взаимозачет по газу на сумму в 10 миллионов долларов. Но сделано это было с помощью российской частной фирмы, а не белорусской, а, следовательно, налоги от этой сделки пошли в бюджет России, а не Беларуси.

Подобного рода аномалии становятся возможными лишь тогда, когда и в массовом сознании, и в сознании руководителей государства прочно сидит доминанта неприятия частного предпринимательства, частной собственности вообще. Да, существовало мнение и выдавалось за научно установленный факт, что все беды человечества проистекают от частной собственности. Однако жизнь показала, что отсутствие последней — это большее зло, чем ее наличие. В общем, если государственная политика не изменится и не будет широко проводиться приватизация, что только и может дать мощный импульс развитию экономики, то еще большего ухудшения жизни людей не избежать.

Беседовал Виктор ГАЦКОЙ

СЛУЖЕБНАЯ ПЕРЕПИСКА

Судебное решение для банков не указ?

Рыночные отношения, которые налаживаются в СНГ, в том числе в нашей республике, предполагают ориентацию каждого участника хозяйственных связей на потребителя. Потребитель — король, потребитель — прежде всего. Точно так же они предполагают взаимную ответственность перед партнером, уважение его деловых интересов. Но это все по теории, по логике здравого смысла. А на практике, как свидетельствуют многочисленные судебные тяжбы, нашим предприятиям сплошь и рядом не возвращают деньги за поставленную в ближнее зарубежье продукцию, банки не удовлетворяют принципиальные интересы пострадавшей в финансовом плане стороны.

Так, по крайней мере, отмечалось в письме заместителя генерального директора ПО "Беларуськалий" А.Башуры в адрес Высшего хозяйственного суда Республики Беларусь. Вот строки из запроса:

"*Наше объединение предъявляет большое количество исковых заявлений в арбитражные суды Российской Федерации. Однако при исполнении решений судов возникают трудности взыскания денежных сумм с ответчика. Все приказы вместе с платежными требованиями российские банки возвращают без удовлетворения, мотивируя это тем, что мы обязаны сообщить полные банковские реквизиты ответчика (корр. счет, РКЦ и т.п.). Однако наши запросы о реквизитах остаются в основном без ответов, поэтому исполнить приказы судов не представляется возможным, в связи с чем объединение несет убытки.*

Просим сообщить, как происходит взыскание денежных сумм по решениям арбитражных судов Российской Федерации в отношении ответчиков, находящихся на территории России, если истец находится на территории Республики Беларусь и в безакцептном порядке списать долг не имеет возможности".

Скажите, в какой нормальной стране мира может происходить подобное? Безусловно, правовым неувязкам в отношениях между государствами ближнего зарубежья нужно положить конец. Но как это сделать? Тем более, что проблемы куда глубже, чем может показаться на первый взгляд: и разный уровень рыночных преобразований, и отсутствие или, порой, иное толкование законодательных актов...

Председатель Высшего хозяйственного суда Республики Беларусь Владимир Бойко направил в адрес Высшего арбитражного суда Российской Федерации письмо. Вот строки, характеризующие суть статьи закона и подсказывающие выход из законодательного тупика.

"В Арбитражном процессуальном кодексе Российской Федерации в ст. 102 "Форма и содержание искового заявления",— подчеркнул Владимир Бойко,— не предусмотрено обязательное указание сторонами полных банковских реквизитов, а другой возможности их узнать у белорусской стороны нет.

В связи с этим Высший хозяйственный суд Республики Беларусь просит дать разъяснение арбитражным судам Российской Федерации об обязательном указании в решении суда полных банковских реквизитов ответчиков, находящихся на территории Российской Федерации".

Этот факт и ряд других мер, предпринятых белорусской стороной, свидетельствует о том, что здесь заинтересованы в реализации совместно с зарубежными коллегами эффективных правовых норм против самоуправства, неисполнения судебных решений, которые разрушают финансовое благополучие предприятий. Отрадно, что наиболее сложные хозяйственно-процессуальные споры уже разрешаются. Свидетельством тому только что полученный ответ председателя Высшего арбитражного суда России Вениамина Яковлева.

"*Уважаемый Владимир Васильевич! Затронутая в Вашем письме проблема, касающаяся невозможности взыскания с ответчика денежных средств по решению арбитражного суда вследствие непредставления банку данных о его счетах, нами рассмотрена.*

В целях оказания истцам помощи в решении указанного вопроса Высшим арбитражным судом Российской Федерации направлено председателям арбитражных судов субъектов Российской Федерации письмо, в котором им предложено оказывать заявителям в необходимых случаях содействие в установлении наименования счетов ответчиков."

Все это, вроде бы, в порядке вещей: письма-ответы, обычная ведомственная практика. Однако этот факт говорит и о том, что многие документы, которые были подготовлены в недалеком прошлом в той же России, сегодня просто не отвечают требованиям дня. Как, впрочем, и у нас. Посему письмо Вениамина Яковлева председателям арбитражных судов привожу полностью. Думаю, что оно не останется без внимания со стороны руководителей отечественных предприятий, которые, возможно, как и ПО "Беларуськалий", уже сталкивались с подобной проблемой.

Итак, "в связи с тем, что Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации не предусматривает указание в принимаемых арбитражными судами решениях и выдаваемых ими исполнительных листах наименования счетов ответчиков, с которых должно быть произведено взыскание денежных средств, истцы, расположенные на территории Российской Федерации и других государств, сталкиваются в отдельных случаях с отказом банков от исполнения судебных актов вследствие отсутствия в них полных сведений о счетах ответчиков.

Данная проблема при исполнении решений, принимаемых арбитражными (хозяйственными) судами других государств, отсутствует, поскольку их процессуальное законодательство предусматривает указание в судебных актах наименования счетов ответчиков.

В целях недопущения фактов отказа банков от исполнения решений арбитражных судов по указанным причинам прошу Вас оказывать возможное содействие в установлении наименования счетов ответчиков в тех случаях, когда истцы обращаются в ходе судебного разбирательства с просьбой оказать помощь в их установлении из-за невозможности получения таких данных самостоятельно.

В.Ф.ЯКОВЛЕВ".

Хорошо, когда проблемы, связанные с судебными тяжбами, решаются оперативно. В этом тоже эффективность правосудия.

Валентин БОРИСЕВИЧ,
пресс-секретарь Высшего хозяйственного суда

К реформам транспортники подъезжают на первой скорости

Министерство транспорта и коммуникаций завершило подготовительный этап реформирования отрасли. О некоторых новых принципах хозяйствования рассказывает министр Александр ЛУКАШОВ:

— Реформированию в первую очередь подлежит грузовой сектор. Прежде этот вид транспорта имел чисто технологическую направленность, т.е. был привязан к определенным отраслям народного хозяйства — строительству, промышленности, энергетическому комплексу, торговле и т.д. Только 10% его было сориентировано на международные перевозки. Теперь же, как известно, кроме дальнего, существует и ближнее зарубежье и доставка грузов, скажем, в Украину, Молдову, страны Балтии уже должна осуществляться по иным правилам и нормам.

Работа транспорта всегда и полностью зависит от грузодателей. Их в последние годы становится все меньше. Где-то невостребованный подвижной состав сократили, где-то нашли ему применение в соседних республиках... Но эти процессы тоже должны регулироваться и иметь под собой правовую основу.

Или проблема обновления парка. Если прежде о такой форме приобретения новых автомобилей, как лизинг, мы только могли слышать, то сейчас для ряда предприятий он уже стал реальностью. Правда, пока лизинг "работает" только на автомобили западноевропейских фирм. Почему бы не использовать этот опыт и с отечественными машиностроителями, а также с автозаводами ближнего зарубежья. Минский автозавод испытывает определенные трудности со сбытом своей продукции. А наши автохозяйства нуждаются в приобретении новых МАЗов, но не все могут их сразу же купить за полную стоимость. И для одной, и для другой стороны лизинг станет спасением. Но и этот процесс должен иметь прочные правовые основы. Сейчас Минтранс создает нормативно-правовую базу, которая будет охватывать все стороны деятельности отрасли.

Большую помощь нам оказывают специалисты отечественных ведомств, а также коллеги из России и Германии.

— Находящееся в структуре Минтранса речное хозяйство в силу своей специфики переживает нынешние времена намного труднее, чем, скажем, автомобилисты. Есть ли у него вообще перспективы?

— Наш речной флот имеет достаточно крепкий потенциал. Снизился спрос внутри республики, мы стали искать применение ему за границей. Речники охотно взялись за реализацию заказа калийщиков на доставку удобрений в порты Черноморского бассейна. На предстоящую навигацию предполагается увеличение таких заказов. А судостроители разработали проекты переоборудования судов чисто речного назначения для эксплуатации их в морских условиях. Значит, могут открыться перспективы выхода, например, на Дунай.

— Что ожидает пассажирский автотранспорт в условиях сокращения государственных дотаций?

— Пассажирский транспорт, как известно, приносит большие убытки. Трудно даже предположить, когда он сможет полностью окупать себя сам. Но искать варианты сокращения материальных потерь необходимо. Мы наметили ряд вариантов, используя которые можно несколько разрядить ситуацию. Так, Гомельский облисполком в минувшем году за счет внутренних резервов сумел найти средства для поддержки пассажирского транспорта. Стараемся распространить этот опыт и на остальные области.

Правительству республики направлено предложение о создании в его структуре мобильной тарифной комиссии, которая бы оперативно реагировала на все ценовые изменения и без проволочек устанавливала новые объективные расценки. В числе неотложных мер — усиление контроля за получением выручки на пассажирском транспорте.

Татьяна СМИРНОВА

Уровень и структура совокупной денежной массы в 1995 г.

Рублевая кредитная эмиссия, покупка иностранной валюты и валютное кредитование Национальным банком привели к росту за год совокупной денежной массы в 2,57 раза, в том числе за I квартал — на 39,8%, II квартал — на 45,3%, III квартал — на 11,5%, IV квартал — 13,4%, на конец года она составила 17,9 трлн.рублей. Потребительские цены за год выросли в 3,4 раза, т.е. один процент роста денежной массы инициировал 1,55% роста цен.

Более высокими темпами росла рублевая составляющая совокупной денежной массы. За истекший год она увеличилась в 3,9 раза, в том числе за I квартал — на 66,6%, за II квартал — на 72,4%, за III квартал — на 16,7%, за IV квартал — на 15,4%, денежная масса в иностранной валюте за год увеличилась на 46,1%.

Если по состоянию на 1.01.95г. денежная масса в инвалюте превышала рублевую на 17,2%, то с начала второго квартала установилась четкая тенденция к увеличению рублевой массы — на 1.07.95, 1.10.95, 1.01.96г. масса в иностранной валюте составила соответственно 53,6; 46,8; 44,3 процента от рублевой массы, что свидетельствует о повышении доверия к белорусскому рублю и уменьшении долларизации экономики республики в целом.

За 1995 год изменилась структура денежной массы. Денежные средства населения увеличились в 6,1 раза, в том числе в иностранной валюте в 3,8 раза и составили соответственно 8,5 и 1,4 трлн.рублей, тогда как средства субъектов хозяйствования увеличились в 1,6 раза, местных органов управления в 2,8 раза и составили соответственно 8,9 и 0,5 трлн.рублей.

Удельный вес денежных средств населения в денежной массе увеличился на 27,3 процентных пункта и составил 47,3% на 1.01.96 при 20% на 1.01.95. Наличные деньги на руках у населения на 1.01.96 составили 3,4 трлн.рублей, увеличились за год в 4,7 раза. Удельный вес наличных денег в обороте в общем объеме денежной массы увеличился по сравнению с началом года в 2 раза и составил 21,1%, в том числе в рублевой денежной массе 30,4% при 23,0% на 1.01.95.

Благодаря приемлемой для граждан депозитной политике, проводимой банками, склонность населения к сбережениям увеличилась на 2,3 пункта и составила 4,9%, в результате произошли позитивные изменения в структуре денежной массы, находящейся у населения.

Резко увеличились рублевые депозиты населения и соответственно их доли в совокупной денежной массе. Если на начало 1995 года они составляли 4,5%, то уже на 1.04 — 9,2%, на 1.07 — 17,7%, 1.10 — 18.7% и на 1.01.96 они занимают 20,7% в объеме СДМ. Срочные рублевые депозиты населения возросли в 17,8 раз, а их доля в денежной массе увеличилась за год с 1,2% до 8,2%, в результате более 1,4 трлн.рублей стали менее активными на потребительском рынке, что является одним из факторов снижения инфляции.

Удельный вес валютных депозитов населения в совокупной денежной массе увеличился всего на 2,5 процентных пункта и составил на 1.01.96 7,7%.

Удельный вес средств субъектов хозяйствования снизился за год на 27,6 пункта и составил 49,7% на 1.01.96 при 77,3% на 1.01.95.

Материал подготовлен отделом анализа кредитно-денежных отношений НБ РБ

Структура совокупной денежной массы в 1995 году (в %)

	Показатели	01.01.95	01.02	01.03	01.04	01.05	01.06	01.07	01.08	01.09	01.10	01.11	01.12	01.01.96	Отклонения за год
	СДМ (п.4+п.5)	**100**	**100**	**100**	**100**	**100**	**100**	**100**	**100**	**100**	**100**	**100**	**100**	**100**	
	рублевая	46,0	45,0	52,0	54,9	58,9	58,6	65,1	69,3	68,6	68,1	68,6	67,7	69,3	23,3
	инвалютная	54,0	55,0	48,0	45,1	41,1	41,4	34,9	30,7	31,4	31,9	31,4	32,3	30,7	-23,3
1.	**МО — наличн.деньги в обороте**	**10,6**	**9,7**	**11,5**	**12,8**	**18,5**	**16,4**	**18,6**	**18,0**	**19,1**	**20,1**	**18,6**	**20,1**	**21,1**	**10,5**
	в т.ч. на руках у населения	10,3	9,4	11,2	12,4	18,0	15,9	17,7	17,1	18,2	19,1	17,7	19,1	19,0	8,7
2.	**Депозиты населения — всего**	**9,7**	**12,0**	**14,7**	**15,9**	**18,8**	**19,5**	**22,7**	**23,1**	**24,3**	**24,2**	**25,0**	**26,8**	**28,4**	**18,6**
	рублевые	4,5	4,8	7,9	9,2	12,5	13,5	17,7	18,7	19,3	18,7	18,9	19,6	20,7	16,2
	инвалютные	5,2	7,2	6,8	6,7	6,3	5,9	5,0	4,5	5,0	5,5	6,1	7,1	7,7	2,5
2.1.	До востребования	4,2	3,7	4,3	6,2	8,0	8,9	9,8	9,6	9,7	9,9	11,2	12,0	13,2	9,1
2.2.	Срочные	5,6	8,3	10,4	9,7	10,7	10,6	12,9	13,6	14,7	14,3	13,8	14,8	15,1	9,6
3.	**Горячие деньги**	**13,6**	**11,4**	**14,4**	**17,6**	**25,1**	**24,0**	**26,8**	**26,2**	**27,3**	**28,3**	**28,2**	**30,3**	**31,5**	**17,9**
	(наличн.деньги на руках у населения + депозиты до востреб.)														
4.	**Денежные средства населения**	**20,0**	**21,4**	**25,9**	**28,3**	**36,7**	**35,4**	**40,4**	**40,3**	**42,5**	**43,3**	**42,7**	**45,8**	**47,3**	**27,3**
	рублевые	14,8	14,2	19,1	21,6	30,5	29,5	35,4	35,8	37,5	37,8	36,6	38,7	39,6	24,9
	инвалютные	5,2	7,2	6,8	6,7	6,3	5,9	5,0	4,5	5,0	5,5	6,1	7,1	7,7	2,5
5.	**Денежн.сред-ва субъект.хоз-я**	**77,3**	**73,3**	**69,6**	**68,1**	**59,3**	**61,0**	**57,1**	**56,7**	**53,5**	**52,1**	**51,4**	**49,3**	**49,7**	**-27,6**
	рублевые	28,6	25,5	28,4	29,6	24,5	25,5	27,2	30,4	27,1	25,8	26,1	24,1	26,7	-1,9
	инвалютные	48,7	47,8	41,2	38,4	34,9	35,5	29,9	26,3	26,4	26,3	25,3	25,2	23,0	-25,7
5.1.	До востребования	52,8	49,3	48,7	46,7	37,9	37,2	34,2	32,5	35,3	32,0	32,7	29,2	31,0	-21,7
5.2.	Срочные	24,2	23,7	20,6	20,9	20,9	23,3	22,0	23,3	17,3	19,1	17,8	19,1	16,6	-7,6
5.3.	В кассах	0,3	0,3	0,3	0,4	0,6	0,5	0,9	0,9	1,0	1,0	0,9	1,0	2,1	1,8
6.	**Денежные средства местных органов управления (рублевые)**	**2,7**	**5,3**	**4,5**	**3,6**	**3,9**	**3,6**	**2,5**	**3,1**	**4,0**	**4,6**	**5,9**	**4,9**	**3,0**	**0,3**
6.1.	До востребования	2,7	5,3	4,5	3,6	3,9	3,6	2,5	3,0	3,9	4,5	5,8	4,8	3,0	0,3
6.2	Срочные	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,1	0,0	0,0	0,0	

Темпы роста совокупной денежной массы и ее агрегатов в 1995 году

Показатели	январь	февр.	март	апрель	май	июнь	июль	август	сент.	октяб.	нояб.	декаб.	за год
СДМ (п.4+п.5+п.6)	**113,7**	**110,0**	**111,7**	**109,6**	**111,4**	**119,0**	**115,4**	**97,2**	**99,4**	**102,0**	**98,3**	**113,2**	**256,9**
рублевая	111,3	126,9	117,9	117,5	110,9	132,3	122,8	96,3	98,7	102,7	97,0	115,8	386,7
инвалютная	115,8	96,1	105,1	99,9	112,2	100,2	101,5	99,5	100,8	100,5	101,0	107,6	146,1
1. МО — наличн.деньги в обороте	**104,2**	**130,6**	**124,6**	**158,3**	**98,7**	**134,8**	**111,9**	**103,2**	**104,4**	**94,5**	**105,9**	**118,8**	**511,9**
в т.ч. на руках у населения	104,2	130,6	124,5	158,3	98,7	132,0	111,9	103,2	104,4	94,5	105,9	112,6	474,9
2. Депозиты населения — всего	**139,8**	**134,8**	**120,7**	**129,5**	**115,7**	**138,8**	**117,5**	**102,3**	**98,9**	**105,4**	**105,1**	**120,0**	**747,4**
рублевые	120,5	182,2	129,5	149,1	120,9	155,7	121,7	100,7	96,0	103,1	102,3	119,0	1177,8
инвалютные	156,3	103,4	110,4	102,7	105,5	100,2	102,6	109,1	110,1	113,2	113,8	122,6	377,5
2.1. До востребования	99,9	129,2	160,3	142,7	122,9	131,3	112,9	98,2	101,8	116,0	104,8	124,9	816,2
2.2. Срочные	169,5	137,3	104,3	121,1	110,4	145,0	121,0	105,2	97,0	98,1	105,3	116,0	696,1
3. Горячие деньги	**95,8**	**138,1**	**137,2**	**156,0**	**106,3**	**133,1**	**112,7**	**101,4**	**103,0**	**101,7**	**105,6**	**117,4**	**594,8**
наличн.деньги на руках у населения + депозиты до востреб-я)													
4. Денежные средства населения	**121,6**	**133,0**	**122,4**	**142,1**	**107,4**	**135,7**	**115,0**	**102,7**	**101,2**	**100,6**	**105,4**	**116,9**	**607,7**
рублевые	109,2	148,0	126,6	154,4	107,8	142,9	116,8	101,9	100,1	98,8	104,0	115,9	689,4
инвалютные	156,3	103,4	110,4	102,7	105,5	100,2	102,6	109,1	110,1	113,2	113,8	122,6	377,5
5. Денежн.сред-ва субъект.хоз-я	**107,9**	**104,5**	**109,2**	**95,5**	**114,5**	**111,5**	**114,5**	**91,9**	**96,7**	**100,6**	**94,3**	**114,0**	**165,2**
рублевые	101,8	122,3	116,5	90,5	116,0	127,1	129,0	86,7	94,4	103,4	90,8	125,1	240,2
инвалютные	111,5	94,9	104,2	99,4	113,4	100,3	101,3	97,8	99,1	97,8	98,0	103,4	121,2
5.1. До востребования	106,3	108,7	107,2	88,7	109,5	109,4	109,6	105,8	90,2	104,1	87,8	120,2	151,1
5.2. Срочные	111,5	95,3	113,8	109,5	124,0	112,5	122,3	72,1	109,6	95,1	105,7	98,1	175,7
5.3. В кассах	104,5	130,3	124,9	158,2	98,7	224,5	111,8	103,3	104,5	94,5	105,9	237,7	1710,0
6. Денежн.сред-ва местных органов управления — рублевые	**222**	**93,2**	**89,9**	**119**	**103**	**82,8**	**140**	**125**	**115**	**131**	**81,5**	**69,3**	**281,2**
6.1. До востребования	224,2	93,06	89,82	118,7	103	81,92	141,2	125,9	114,1	131,5	81,61	69,31	283,1
6.2. Срочные	52,2	141,7	117,6	95,0	152,6	220,7	95,3	78,7	177,1	78,8	59,7	75,0	130,4

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ОБОЗРЕНИЕ

Локомотив выдерживает курс

Как белорусским железнодорожникам удается держаться на плаву

ГРУСТНО читать сегодня белорусские газеты. Едва ли не каждый день наталкиваешься на безрадостную констатацию продолжающегося углубления кризиса в экономике. Простаивают или в лучшем случае работают два—три дня в неделю сотни предприятий. И как следствие, неуклонно снижается производство внутреннего валового продукта. Более того, даже то, что выпускается на заводах и фабриках, не находит сбыта не только за пределами республики, но и внутри нее из-за непомерно высокой себестоимости и, следовательно, отпускной цены. Отсюда и пустая государственная казна, эпидемия взаимных неплатежей, отсутствие средств на заработную плату, которую на протяжении нескольких месяцев не получает каждый десятый трудоспособный человек. Даже с содержанием системы здравоохранения и пенсионеров стали возникать проблемы.

И на этом, прямо скажем, невеселом фоне как-то даже с трудом верится, что есть в республике отрасли экономики, которые умудряются работать стабильно и рентабельно. К их числу относится, в частности, железная дорога. В минувшем году здесь получено 1,7 триллиона рублей чистой прибыли. И это при том, что на обязательные платежи в госбюджет потрачено 3 триллиона 594 миллиарда, что составляет 65 процентов всех доходных поступлений.

Из всех заработанных средств 568,7 миллиарда рублей вложено в ремонт пути, около 360 миллиардов — в восстановление и поддержание в исправном техническом состоянии грузовых и пассажирских вагонов и локомотивов. Это все то, без чего невозможно обеспечить безопасность движения поездов. Еще на 162,9 миллиарда закуплено 4 новых тепловоза, 6 дизель-поездов и одна электричка. И наконец, 483,5 миллиарда составили капиталовложения в расширение и реконструкцию крупнейших и жизненно важных для дороги производственных предприятий и объектов социальной сферы. Среди них Минское моторовагонное депо (ремонт электричек), Витебское — по ремонту цистерн, Могилевское локомотивное, базы капитального ремонта дизель- и электропоездов в Барановичах и Лиде, а также ряд других.

В том числе введена в эксплуатацию 1301 квартира на общую сумму 237 миллиардов рублей и более 58 миллиардов ушло на сооружение и ремонт ведомственных объектов здравоохранения, народного образования, а также на нужды коммунального хозяйства. В частности, закончено строительство санатория-профилактория в Барановичах, оснащенного новейшим оборудованием, детского сада на 140 мест в Осиповичах, введены в эксплуатацию пусковой комплекс детской поликлиники на 200 посещений в смену в Гомеле, внеплощадные сети канализации санатория-профилактория Минского отделения в Тальке и мясокомбинат в Фаниполе.

Кроме этого, дорога выделила из своей прибыли 15,4 миллиарда рублей на материальную помощь ветеранам и пенсионерам. А на нужды учреждений здравоохранения, включая доплату к основному заработку персонала и закупку импортного медицинского оборудования,— 45,1 миллиарда. Из того же источника изыскано еще 5 миллиардов на поддержку своих санаториев-профилакториев, а также учреждений культуры и спорта.

Из государственного бюджета дороге выделено только 4,2 миллиарда рублей, причем целевым назначением — на строительство второй очереди Минского вокзала. Насколько мизерна эта цифра, как говорится, видно невооруженным глазом. А между тем, например, в некоторых регионах Российской Федерации железнодорожникам выделяются средства из местных бюджетов на закупку подвижного состава для пригородного сообщения.

ЦИФРЫ, характеризующие результаты работы белорусской стальной магистрали, конечно же, производят сильное впечатление. Особенно в нынешней экономической ситуации, сложившейся в республике. Но в то же время воспринимаются они теми, кто с ними знаком, далеко не однозначно. У одних вызывают чувство удовлетворения. Дескать, слава Богу, что есть хоть какая-то сфера хозяйства (не считая, конечно, банкиров и коммерсантов), где дела идут нормально и люди, по крайней мере, не бедствуют. Другие недоумевают: как же так, железная дорога ведь только возит то, что производят предприятия, а большинство из них, что называется, в "полубессознательном состоянии". Так на чем же она зарабатывает? Ну а третьих экономика "железки" просто раздражает. Они уверены, что такое возможно только за счет "раздевания" клиентов, т.е. путем безбожного повышения цен на транспортные услуги. И вот уже в средствах массовой информации появляются высказывания, подобные тем, которые позволил себе недавно в "НЭГ" заместитель генерального директора производственного объединения "БелавтоМАЗ" Е.Селивончик: "Сегодня царит настоящий разбой на железной дороге... Мы уже вынуждены отказываться от ее услуг и искать коммерческие структуры в России, которые перевозят грузы гораздо дешевле".

Что тут сказать? Ну, во-первых, хозяйственнику такого уровня должно быть хорошо известно, что все российские железные дороги являются государственной собственностью. Другое дело, что их клиенты могут прибегать к услугам экспедиторских фирм, которые берут на себя все заботы по оформлению и контролю за своевременной доставкой грузов к месту назначения и договариваются с перевозчиками о цене, условиях, сроках и т.д. При этом они могут добиться каких-то скидок. Но размеры их все равно будут строго ограничены рамками существующего между всеми дорогами стран СНГ и Балтии соглашения о создании единого тарифного пространства. В соответствии с этим документом ставки на межгосударственные перевозки грузов определяются на базе международных транзитных тарифов, которые исчисляются в швейцарских франках и могут быть повышены на территории того или иного государства (с учетом экономической эффективности и себестоимости) не чаще чем два раза в год и лишь при условии уведомления об этом партнеров по соглашению не менее чем за два месяца до введения таких изменений.

Что касается внутриреспубликанских перевозок, как грузовых, так и пассажирских, то Белорусская дорога вообще не имеет права пересматривать тарифы на них без разрешения Комитета цен Министерства экономики. На этот счет есть специальное решение правительства. Кстати, в России такое право (во всяком случае в пассажирском сообщении) предоставлено начальникам дорог. В минувшем году, учитывая происходящие в республике инфляционные процессы, руководство белорусской магистрали пять раз обращалось в это ведомство с обоснованными просьбами о повышении тарифов на транспортировку грузов. Но трижды они были отклонены.

В то же время предприятиям Минэнерго предоставлялась 50-процентная скидка на ввоз мазута из-за пределов республики. Такую же льготу имели все клиенты (независимо от форм собственности), занимавшиеся доставкой угля, а также производственное объединение "Гранит" — на экспорт своего щебня. На 40% дешевле обходилась министерствам сельского хозяйства и хлебопродуктов доставка в республику зерна. А в результате если в феврале минувшего года местные грузовые перевозки принесли дороге 6,7 миллиарда рублей прибыли, то к концу декабря дали 160 миллиардов убытков. Сегодня они обходятся клиентам дороги в 6,2 раза дешевле, чем межгосударственные.

ЕЩЕ более сложная ситуация складывается с пассажирскими перевозками. Сегодня стоимость проезда по железной дороге в пригородном сообщении в два с лишним раза ниже, чем в автобусе. А в местном, т.е. в более дальнем, но тоже внутри республики — в 1,8 раза. Между тем, себестоимость и фондоемкость этого вида транспорта куда более значительны. В итоге расходы в первом случае покрываются доходами лишь на 41,6%, а во втором — на 76,1%.

Такой тарифной политики нет ни в одной стране как ближнего, так и дальнего зарубежья. Чтобы не быть голословными, обратимся опять же к конкретным цифрам. По состоянию на 24 января с.г. стоимость проезда одной пригородной зоны по железной дороге в Украине в десять раз выше, чем в Беларуси, в России — почти в два раза, в Литве — в 7 раз, в Латвии — в 2,5 раза. Провоз одной тонны груза на расстояние в один километр во внутриреспубликанском сообщении обходится у нас клиентам соответственно в 2,3, почти в 7 и в два раза дешевле (разница между двумя прибалтийскими государствами незначительная).

Думается, что этот расклад дает достаточно ясное представление о том, насколько правы те, кто обвиняет белорусских железнодорожников в "ограблении" своих клиентов во имя собственного благополучия и процветания и можно ли перевозить грузы и пассажиров дешевле с помощью коммерческих структур соседних государств.

Кстати, о процветании. Средняя зарплата на железной дороге в декабре минувшего года составила 1 миллион 138 тысяч рублей. В то время как в целом в транспортном комплексе — 1226 тысяч, в строительстве — 1362 тысячи, а в банковской сфере — 2097 тысяч. А ведь условия труда у железнодорожников с учетом разъездного и круглосуточного характера работ никак нельзя назвать более благоприятными, чем у других категорий работников, особенно зимой.

ТЕПЕРЬ несколько слов о том, как же все-таки Белорусская дорога умудряется выжить в этих условиях и при этом зарабатывать немалую прибыль. Тем более, если прибавить к уже сказанному, что предприятия республики так и не выплатили ей за выполненную работу около 150 миллиардов рублей. Причем почти сорок процентов этой суммы приходится на долю только двух: витебского производственного объединения "Доломит" и того же микашевичского "Гранита". Правда, еще 470 с лишним миллиардов задолжало дороге Министерство путей сообщения России, но здесь в какой-то степени выручают взаимозачеты путем поставок из этой страны материалов и оборудования, необходимых белорусским железнодорожникам. Аналогичным образом идут расчеты и с Латвией, которая также в немалом долгу перед нашей магистралью. Но здесь погашение идет главным образом в виде поставок новых дизель-поездов.

Так вот, несмотря на все эти "отягчающие обстоятельства" (а к ним надо еще добавить значительный спад общего объема перевозок) железнодорожный транспорт нашей республики все-таки в общем и целом работает рентабельно, во-первых, потому, что в структуре его грузооборота 34,5% составляют транзитные перевозки. Это даже чуть больше, чем внутриреспубликанские. А стоимость их намного выше. Эта статья доходов является, конечно, главной и наиболее весомой. И все-таки далеко не единственной.

Как известно, повышать рентабельность своего производства любое предприятие может двумя путями. Первый — это наращивание объемов выпускаемой продукции или оказания услуг. Тут у коллектива белорусской магистрали возможности хоть и ограничены общим спадом объемов перевозок, тем не менее они использованы максимально. Прежде всего за счет постоянного совершенствования технологии работы, ускорения оборачиваемости подвижного состава, улучшения других показателей.

Второй путь — снижение эксплуатационных расходов, т.е. издержек производства. Если учесть, что стоимость основных фондов дороги составляет ни много ни мало 41 триллион рублей, становится ясно, какое значение имеет рациональное их использование, достижение наибольшей эффективности с минимальными затратами.

Наибольший удельный вес здесь приходится на путевое хозяйство — 45,9%. До распада СССР практически все материалы, необходимые для поддержания его в надлежащем техническом состоянии, т.е. в безопасном для движения поездов, закупались за пределами республики. Однако в последние годы это стало слишком накладным делом из-за непомерного роста цен на них. В этих условиях выход был только один: организовать их производство (кроме рельсов, конечно) на белорусских предприятиях. И это было сделано. Естественно, для выполнения поставленной задачи специалистам магистрали потребовалось приложить немало усилий. В частности, в разработке технической документации, заключении договоров и т.д., но как бы там ни было, к изготовлению деревянных и железобетонных шпал, скреплений к ним, причем из более дешевых материалов, с использованием менее трудоемких и энергоемких технологий, чем у завозных, приступили Гомельский завод литья и нормалей, минские тракторный и подшипниковый, Светлогорский ЖБК, тот же "Гранит", некоторые предприятия оборонного комплекса. А в результате только в 1995 году за счет этого сэкономлено 49,3 миллиарда рублей.

По тем же самым причинам на дороге был взят курс на организацию капитального ремонта подвижного состава только собственными силами. Раньше львиная доля этой работы выполнялась на специализированных заводах России, Украины, стран Балтии. Здесь уже приводилась цифра капиталовложений в создание дополнительных производственных мощностей. А они включают в себя и освоение новых технологий, и закупку нового оборудования, и обучение персонала, и многое другое. Итог этой работы — снижение себестоимости ремонта в зависимости от вида вагонов и локомотивов в 5—15 раз. Экономический эффект — около 100 миллиардов рублей. Да к тому же благодаря этому на дороге и на промышленных предприятиях республики создано более 4 тысяч новых рабочих мест, что в нынешних условиях тоже немаловажно.

Всего же за счет неосновного вида деятельности, т.е. не связанного с перевозочным процессом (а сюда входит еще и выпуск товаров народного потребления), получено 581 миллиард рублей прибыли, что составляет 35% от балансовой. Кроме всего прочего это дало возможность избежать массового сокращения высококвалифицированного персонала. Несмотря на значительный спад объемов перевозок высвобождено всего 545 человек, что, кстати, тоже позволило сэкономить 12,2 миллиарда рублей.

НИ ДЛЯ кого также не секрет, что железная дорога является одним из самых крупных в хозяйственном комплексе республики потребителей топливно-энергетических ресурсов. И, конечно, здесь есть немало резервов экономии. Можно много рассказывать о том, что делается для их использования. Но не будем вдаваться в технические подробности — неспециалистам они вряд ли будут интересны. Скажем только, что в минувшем году за счет внедрения новаторских идей в этой сфере расходы на приобретение топлива и потребление электроэнергии сократились на 12,9 миллиарда рублей.

В нынешних экономических условиях, когда в Беларуси, как и во всех странах СНГ, в том числе и на железных дорогах, начинают складываться элементы рыночных отношений, становится актуальной проблема не только зарабатывания денег, но и правильных расчетов за проданную продукцию или оказанные услуги. Учитывая эту особенность сегодняшнего дня, на Белорусской дороге создано совместное белорусско-швейцарское предприятие "Трансрейл-БЧ". (БЧ — международный код нашей магистрали, что в буквальном переводе означает "Беларуская чыгунка" — примеч.авт.) В соответствии с полномочиями, полученными от учредителей, эта фирма контролирует и осуществляет централизованные расчеты и взимание платежей за перевозки грузов транзитом по территории республики. Укомплектование ее высококвалифицированными, инициативными кадрами способствовало тому, что только за 1995 год на счет дороги поступило с ее помощью 26,8 миллиона швейцарских франков, или 250 миллиардов белорусских рублей. Солидный вклад — 142 миллиарда — внесла в общую копилку и собственная экспедиторская фирма "Белинтертранс".

Оправдывает пока свое назначение и созданный недавно "Белжелдорбанк". За счет снижения ставок на обслуживание предприятий магистрали по сравнению со своим предшественником "Белпромстройбанком" путем грамотного размещения депозитов, а также в виде дивидендов он дал дороге 21,5 миллиарда рублей доходов.

И наконец, еще две составляющие рачительного хозяйствования стотысячного коллектива белорусский магистрали. За минувший год здесь продано и списано неэффективно используемого оборудования на 140 миллиардов рублей. Причем, как считают ее руководители, эта работа находится только в зачаточном состоянии.

Вот, собственно, те основные слагаемые экономической модели Белорусской железной дороги, которые характеризуют уровень компетентности ее специалистов и дают более или менее ясное представление о том, как и за счет чего ей удается и сполна выплачивать налоги, и относительно сносно удовлетворять свои производственные нужды, и своевременно выдавать своим труженикам заработную плату.

Даже этот краткий анализ хозяйственной деятельности дороги свидетельствует о том, что в условиях всеобщего экономического кризиса ее коллективу удается в целом благополучно сводить концы с концами. Тем не менее это ни в коей мере не дает оснований утверждать, что сегодняшние его потребности совпадают с имеющимися возможностями. Ведь если подходить с мерками нынешнего уровня мировой цивилизации, нужно всерьез вести речь и о повышении не менее чем вдвое скорости как пассажирского, так и грузового движения, и о совершенно ином уровне комфортабельности, а следовательно, и о коренном техническом переоснащении и подвижного состава, и путевого хозяйства, и обслуживающих подразделений. Не говоря уже о решении социальных проблем. И об этом не следует забывать всем тем, кто обращается к услугам этой отрасли.

Валерий ПЕРЗАШКЕВИЧ

? Справочное бюро "НЭГ" !

Зарплата строителей требует корректировки

В строительстве для заработной платы как элемента затрат установлен индекс к расценкам 1991 года, немногим превышающий тысячу. По моим подсчетам, учитываемая в текущих ценах месячная зарплата рабочего-строителя не превысит 350 тысяч рублей и никаким перевыполнением существующих норм выработки (максимально 20—30%) ее не дотянешь даже до стоимости потребительской корзины.

Совершенно очевидно, что в расчет зарплаты надо положить другие критерии:

а) сложившуюся среднюю заработную плату рабочих-строителей по регионам за истекший квартал или

б) среднюю заработную плату за истекший период по республике с введением повышающего коэффициента на условия труда.

Но и при этих условиях заработок рабочих-строителей государственных строительных организаций будет в 4—5 раз ниже сложившегося на рынке труда.

Для убедительности приведу пример:

Кладка наружных стен 9-этажного дома в ценах 1991 года стоила 8,13 рублей за 1 кубм с нормой трудозатрат 4,05 чел./час. В 1991 году рабочий в день, выполняя норму выработки, зарабатывал 16,26 рублей. Учитывая 20-процентное перевыполнение и наши приписки, заработок доходил до 25 рублей в день.

В январе 1996 года индекс изменения заработной платы, как элемента затрат, составил 1045,43. Следовательно, основная заработная плата рабочего составила: 16,23 Х 1045,43 = 17 тысяч рублей, что при 20-ти рабочих днях равно 340 тысячам рублей.

Р.А.СОСНА,
инженер малого предприятия "ЗОДЧИЙ"

Сегодня таких писем в Министерство архитектуры и строительства поступает достаточно много. И не согласиться с ними нельзя. Хотя справедливости ради следует заметить, что фактическая заработная плата рабочих-строителей не так уж и мала. В октябре прошлого года, например, по данным Минстата, средний заработок строителей составлял 952 тыс.руб., на конец года — где-то около 1200 тыс. В индексах, которые утверждает наше Министерство, заложены коэффициенты Единой тарифной сетки для работников бюджетной сферы. На предприятиях же применяют свою, оплачивая разницу за счет прибыли. Поэтому при низкой сметной зарплате на стройках получают относительно высокую фактическую.

И все же мы считаем, что устранить определенный перекос в этом просто необходимо. Поэтому работа в соответствующем направлении ведется. По заданию Министерства архитектуры и строительства Республиканский научно-технический центр по ценообразованию в строительстве разрабатывает новую методику начисления заработной платы работникам отрасли. О том, какой она будет, говорить пока преждевременно. Но следует отметить, что при условии увеличения зарплаты мы постараемся не повышать цену на строительство.

Людмила ЧЕПИКОВА,
зам.нач.управления экономических обоснований, цен и налогов Главного управления экономики Министерства архитектуры и строительства

Все зависит от стажа

Я работаю в медицинском учреждении бухгалтером централизованной бухгалтерии 2 года. В декабре 1994 г. вышло постановление Кабинета Министров N 231 "Об установлении надбавок к должностным окладам за выслугу лет отдельным категориям работников". Полагается ли мне надбавка за стаж, если до работы в больнице я работала в райкоме комсомола заведующей сектором учета и финансов (бухгалтером) 4 года и 5 лет экономистом в управлении сельского хозяйства?

Н.ГОРБАТКИНА,
г. Дубровно

В данном случае все зависит от стажа. В соответствии с Положением о порядке исчисления стажа работы работников областных и Минского городского центров по начислению и выплате пенсий и пособий, централизованных бухгалтерий при республиканских, местных органах управления и медицинских учреждений, утвержденном постановлением Министерства труда от 6 января 1995 г. N 3, в стаж работы для исчисления надбавки к должностному окладу за выслугу лет работникам централизованных бухгалтерий при местных органах управления и медицинских учреждений включается работа в органах государственной власти и управления. Следовательно, время работы экономистом в управлении сельского хозяйства следует включать в стаж работы для выплаты надбавки за выслугу лет.

Включение времени работы заведующей сектором учета и финансов райкома комсомола в стаж работы за выслугу лет законодательством не предусмотрено.

Дмитрий СКРИПЧЕНКО,
консультант Минтруда

Доплата за классность

Необходимо ли производить доплату за классность трактористам, работающим в системе райпо, осуществляющим перевозку продовольственных и промышленных товаров, брикета, строительных материалов?

Павел ЦУБЕР,
г. Житковичи

Нет. Действующим законодательством ежемесячные надбавки за классность предусмотрены только для трактористов-машинистов, работающих на тракторах всех марок, самоходных мелиоративных, дорожно-строительных и сельскохозяйственных машинах.

Основанием для начисления этих надбавок к заработной плате является свидетельство о присвоении квалификации тракториста-машиниста II и I классов с отметкой районной (городской) инспекции Гостехнадзора о выдаче удостоверения на право управления машинами соответствующих категорий.

Людмила ЛОБАЧ,
главный экономист Минтруда

Сначала продать, а потом купить

В "Национальной экономической газете" N 5 за 1996 г. был опубликован Указ Президента "О совершенствовании государственной денежно-кредитной политики". Пункт 3.2 касается случаев, когда иностранная валюта не подлежит обязательной продаже.

А как быть в том случае, когда валюту расходуем на погашение стоимости транспорта, приобретенного по лизингу:

— у отечественной лизинговой компании за счет валютного кредита;

— у иностранной лизинговой компании за счет получаемого дохода в валюте от автоперевозок?

Л.КАМИНСКАЯ,
зам.главного бухгалтера,
г. Минск

В соответствии с Указом Президента N 31 от 25.01.96 г. "О совершенствовании государственной денежно-кредитной политики" юридические лица должны продать на Межбанковской валютной бирже средства в иностранной валюте, зачисленные на их счета в белорусских или зарубежных банках. Уменьшение обязательной продажи на затраты, связанные с лизинговыми платежами, не предусмотрено.

То есть валюта должна быть продана, а потом куплена с уплатой 10% сбора в фонд поддержки экспортеров.

Управление денежно-кредитного и валютного регулирования Минфина РБ

Штат отделения связи

Начальники отделений связи на селе работают неполный рабочий день по 7,6, 5, и 4 часа с двумя выходными. Какая должна быть среднемесячная норма часов для расчета штата?

Р.КРАВЦОВА, г.п. Лиозно

Расчет штата отделения связи производится на основании утвержденных предприятием пооперационных нормативов и фактического объема работ. Для определения численности работников по нормативам полученное в результате расчета количество человеко-часов делится на установленную среднемесячную норму рабочего времени одного работника, которая не зависит от времени работы начальника отделения связи либо от иных условий. Режим работы отделения связи устанавливается с учетом имеющихся у населения потребностей в услугах связи и результатов расчета штата по нормативам.

Галина АСОСКОВА,
ведущий экономист Минтруда

❑Помощь на оздоровление

— Кому и как выплачивается единовременная материальная помощь на оздоровление в соответствии со статьями 23 (п.13) и 24 (п.3) Закона Республики Беларусь "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС"?

Е.СЕНЦОВ,
Могилевская обл.

— Выплата ее производится работающим в зонах первоочередного и последующего отселения, в зоне с правом на отселение при предоставлении ежегодного отпуска в размере месячной тарифной ставки (оклада), установленной согласно Единой тарифной сетке, действующей на дату ухода в отпуск.

Работникам, что в периоде, за который предоставляется отпуск, отработали в таких зонах менее года, размер этой помощи определяется исходя из государственной месячной тарифной ставки (оклада) пропорционально отработанному времени в указанных зонах.

Работающему на ставку и более выплата этой материальной помощи должна производиться в размере государственной месячной тарифной ставки (оклада).

Граждане, работающие на территории, не загрязненной радионуклидами, но проживающие в зонах первоочередного и последующего отселения, а также в зоне с правом на отселение, права на получение указанной материальной помощи на оздоровление не имеют.

Расходы на выплату этой материальной помощи возмещаются предприятиям, учреждениям и другим нанимателям местными финансовыми органами из бюджета за счет средств, выделяемых на ликвидацию последствий чернобыльской катастрофы.

Евгений ЕГЕРЕВ,
главный специалист Минтруда

КОНСУЛЬТИРУЕТ ЮРИСТ

Моя дочь усыновила ребенка непосредственно из родильного дома. На какие отпуска она имеет право?

Н.СВИСТУНОВА, г.Жодино

Судя по письму, ваша дочь усыновила ребенка в возрасте до трех месяцев. Следовательно, ей положен отпуск продолжительностью семьдесят календарных дней. Этот срок исчисляется со дня усыновления (удочерения). За время отпуска выплачивается пособие по государственному социальному страхованию.

Если ваша дочь пожелает воспользоваться правом на отпуск по уходу за ребенком, она должна подать заявление об этом по месту своей работы. Согласно ст.167 КЗоТ отпуск по уходу за ребенком предоставляется до достижения им возраста трех лет с выплатой за этот период ежемесячного государственного пособия.

* * *

Предупредил управляющего трестом, где я работаю, об увольнении по собственному желанию. За неделю до истечения месячного срока заболел, а меня уволили. Правильно ли это?

А.ТУМИЛОВИЧ, г.Брест

Не допускается увольнение работника по инициативе нанимателя в период временной нетрудоспособности, а также во время отпуска, за исключением случаев полной ликвидации предприятия, учреждения, организации, прекращения деятельности нанимателя.

Законодательством не предусмотрено и продление (увеличение) месячного срока предупреждения в связи с болезнью, отпуском и иными уважительными и неуважительными причинами.

Увольнение по ст.31 КЗоТ не является увольнением по инициативе нанимателя, поэтому здесь не применяются гарантии, предусмотренные в ч.3 ст.33 КЗоТ о недопустимости расторжения трудового договора в период временной нетрудоспособности и отпусков.

* * *

Был зарегистрирован в службе занятости, получал пособие по безработице. Срок его выплаты закончился, работу мне не нашли. Трудоустроился через месяц. Прервался ли у меня стаж для больничного?

Л.КРАВЦОВ, г.Клецк

Законодательство о занятости населения Республики Беларусь предусматривает, что в период получения безработным пособия по безработице его непрерывный трудовой стаж не прерывается (п.8 ст.18 закона о занятости населения Республики Беларусь).

С апреля 1994 года период получения пособия по безработице, а также время профессиональной подготовки, повышения квалификации и переподготовки безработных засчитывается в стаж работы для назначения трудовых пенсий.

Для того чтобы не прервался трудовой стаж для исчисления выплаты по временной нетрудоспособности безработному, у которого закончился срок получения пособия, необходимо трудоустроиться на следующий день после окончания этого срока.

Это правило не распространяется на женщин, зарегистрированных в качестве безработных, имеющих детей в возрасте до 14 лет или ребенка-инвалида в возрасте до 16 лет. Для этой категории граждан установлены гарантии по сохранению непрерывного трудового стажа при условии поступления на работу до достижения ребенком соответствующего возраста.

* * *

Работник нашего предприятия уже несколько месяцев находится под стражей. Производственная необходимость требует, чтобы на его место был принят другой. Как это сделать?

С.ЖУКОВСКАЯ, г.Лепель

Лица, совершившие преступления, могут быть уволены только после вступления в законную силу приговора суда, которым работник осужден, кроме случаев условного осуждения к лишению свободы, исправительным работам не по месту работы, либо к иному наказанию, исключающему возможность продолжения данной работы (п.7 ст.29 КЗоТ).

К числу таких наказаний относятся: лишение свободы, ссылка, высылка, лишение права занимать определенные должности или осуществлять определенную деятельность, увольнение от должности, а также условное осуждение к лишению свободы с обязательным привлечением на срок назначенного наказания к труду в местах, определенных органами, ведающими исполнением приговора.

Особенностью увольнения по п.7 ст.29 является то, что при назначении одной из указанных мер наказания наниматель обязан прекратить трудовой договор. Уведомления либо получения согласия профсоюза здесь не требуется.

В соответствии с п.10 Типовых правил внутреннего трудового распорядка днем увольнения считается последний день работы. Поэтому, если работник до вынесения приговора находился под стражей, увольнение его производится не с момента вынесения приговора, а с последнего дня работы.

Инесса ЧИСТЯКОВА,
зам.нач.юридического управления Минтруда

Die Repräsentanz der deutschen Wirtschaft in Minsk berät bundesdeutsche Unternehmen und ist ihnen bei der Kontaktaufnahme zu weißrussischen Partnern behilflich.
Aufgrund gestiegener Nachfrage und erweitertem Aufgabenbereich suchen wir zur sofortigen Einstellung:

- eine Referentin/Dolmetscherin
- einen Berater

Wenn Sie über eine Hochschulausbildung in einer Fremdsprache bzw. in einem Rechts-, Wirtschafts- oder Ingenieurstudium verfügen, zudem gute Deutschkenntnisse, Englischkenntnisse sowie PC-Kenntnisse haben und an einer vielseitigen, modernen und zukunftssicheren Tätigkeit interessiert sind, würden wir uns über die Zusendung Ihrer Bewerbungsunterlagen (Bewerbungsschreiben in deutscher Sprache, Lebenslauf, Lichtbild) sehr freuen.

Bewerbungen sind zu richten an: 220113 Minsk, Postfach 185

Бухгалтерские бланки

Платежное поручение (100 штук)	15 000 руб.
Платежное требование (100 штук)	15 000 руб.
Расходный кассовый ордер (100 штук)	12 000 руб.
Доверенность (100 штук)	14 000 руб.
Накладная (внутри предприятия) (100 штук)	16 000 руб.
Товарно-транспортная накладная (100 штук)	50 000 руб.
Накладная на сторону (самокопирующаяся) (100 штук)	60 000 руб.
Счет-фактура (100 штук)	15 000 руб.
Отрывные талоны (100 штук)	7 000 руб.
Путевой лист грузового автомобиля (100 штук)	8 000 руб.
Путевой лист легкового автомобиля (100 штук)	18 000 руб.
Товарный отчет	600 руб.
Авансовый отчет (100 штук)	18 000 руб.
Командировочное удостоверение (100 штук)	14 000 руб.

Бланки налоговых отчетов (НДС, налог на прибыль, акцизы, Фонд соцзащиты, пожарный, чрезвычайный, сельхозналог, Дорожный фонд, ДДУ, недвижимость, экология, ост.стоимость) 600 руб.

Желающие приобрести бланочную продукцию переводят указанные суммы на р/с 3012200030010 в филиале "Уручье" БелАПБ, код 930, получатель — ООО "ГАЛЕРАКС".
рассылка по РБ и доставка по Минску — 20.000 руб. В платежке укажите свой почтовый адрес и телефон.

Наш тел./факс 8(0172) 34-76-47. Адрес: г.Минск, ул.Октябрьская,5. Книжная ярмарка. Проезд — ст.метро "Первомайская".

АУКЦИОНЫ

по продаже объектов коммунальной собственности

МАЛАЯ ПРИВАТИЗАЦИЯ БЕЛАРУСЬ

ОРША: 26 МАРТА
2 МАГАЗИНА, 2 КАФЕ, БАР, 2 ЛАРЬКА, ЗДАНИЕ АТЕЛЬЕ.
Контактный тел. (02161) 2-15-55

ОФИЦИАЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ О ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ Республики Беларусь, Российской Федерации, Европейского Сообщества
Базы данных. Экспресс-информация. Тексты нормативных актов
220035, г. Минск, ул. Гвардейская, д.7, к.3
тел. 239-873, fax 267-279
РЦПИ
E-mail:rcpi@expert.belpak.minsk.by
BBS BERCLI, тел. 233-154

НАЛОГИ. БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ. АУДИТ		
"РТ-Бухучет"	26-54-07	Бухгалтерское обслуживание фирм и предпринимателей
"СВЖ Аудит"	30-71-86	Аудит, бухгалтерский учет, консультации
"Союз Аудит" 23-88-61, 23-72-33, 23-72-13		Аудиторские проверки финансово-хозяйственной деятельности
		Подтверждение правильности формирования уставного фонда СП и ИП
		Консультационное обслуживание в области ВЭД, бухучета и налогообложения, разгосударствления и приватизации
		Разработка учредительных документов и регистрация предприятий
		Предоставление необходимых нормативных документов
ПРАВОВЫЕ УСЛУГИ. БЕЗОПАСНОСТЬ		
ЗАО "Юрал-Сервис"	(8-0172) 20-04-59	Регистрация и перерегистрация ООО, ЗАО, ЧП, СП, ИП
ДИЗАЙН. ОПЕРАТИВНАЯ ПОЛИГРАФИЯ. ПЕЧАТИ И ШТАМПЫ		
ЗАО "Юрал-Сервис"	(8-0172) 20-04-59	Изготовление печатей, штампов, визиток, фирменных бланков.

1 строка — 35.000 руб. Размещение рекламы: факс (8-0172) 34-47-54

Кассовые аппараты

включенные в Гос. реестр
*
Полное комплексное и сервисное обслуживание
*
Подготовка всех документов для регистрации в налоговой испекции





"Саби-Пурта"
тел: (0172) 310 200
факс: (0172) 310 984

СЕЙФЫ

ФАЙЛОВЫЕ КАРТОТЕКИ
УНИЧТОЖИТЕЛИ ДОКУМЕНТОВ
RUSSA т.: (0172) 621279, 622228

БЕЗНАЛОГОВЫЕ ФИРМЫ, фонды, банки или страховые компании?

Банковские счета, бесплатная консультация и инфоматериалы
Законность и успех Вашего бизнеса!

НЕДВИЖИМОСТЬ
Испания (вид на жительство)
Франция США
Италия Англия



ИНВЕСТИЦИИ
в ведущие фонды мира (Quantum, Fidelity, Hanseed Gr.)
Возможность участия на разных биржах

Мир ждет вас!

Таллинн, тел.(0142)55-51-22, Москва, тел. (095)925-60-47, Рига, тел.(013) 728-63-56, Вильнюс, тел.(0122) 62-91-73, Киев, тел. (044) 268-74-63, Харьков, тел. (0572) 43-10-65.

Деньги делают деньги!

Минск, тел:(0172) 23-70-19, 20-33-65

ТУССОН
КОМПАНИЯ "ТУССОН" официальный представитель "OLIVETTI"

Время Брать Кассу!

OliBel CRF-1000
/по соглашению с OLIVETTI/

самый популярный и надежный кассовый аппарат

Включен в Госреестр.

Тел. в Минске 36-59-31, 36-42-88, 36-21-82, 35-64-83.
Факс 36-52-93.
Тел. сервис-центра в Минске 36-31-37.
Брест 5-99-37.
Витебск 36-20-49. Гомель 53-91-82.
Могилев 44-55-68. Гродно 44-30-91.

Оптовые скидки.
18 месяцев гарантии, сервисное обслуживание, обучение, расходные материалы. Минск, ул. Пулихова, 53,12 этаж.

БЕЛОРУССКО-ИТАЛЬЯНСКОЕ СОВМЕСТНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ
ЭКРАН VIDAMA

Представляет
МИНИПЕКАРНИ НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ
от 500 до 2000 кг/см
СОВРЕМЕННЫЙ ДИЗАЙН, КОМПАКТНОСТЬ
НАДЕЖНОСТЬ И ПРОСТОТА
КОНДИТЕРСКИЕ И МАКАРОННЫЕ ЛИНИИ, ОБОРУДОВАНИЕ К НИМ
Монтаж, обучение, предоставление рецептуры - БЕСПЛАТНО
ГАРАНТИЯ 12 МЕСЯЦЕВ
ПРИГЛАШАЕМ ТОРГОВЫХ АГЕНТОВ
г. Борисов, Беларусь
ТЕЛ/ФАКС (01777) 2-14-33

"ООО "АНИКИТ и К"
выпустило и реализует:

— "Методику разработки и составления учетно-экономической политики субъектов хозяйствования". Цена 54000 рублей;
— "Основы финансового аудита". Цена 34000 рублей.

Фирма может переслать вам книги почтой, для этого в платежном поручении надо указать точный обратный адрес и увеличить оплату за каждое издание на 4.000 рублей. Р/с 3012122100705 в МФ "Депозит-Комплексбанк", код 282.

Справки по тел: (0172) 78-53-88, 62-77-48, 45-15-06; **факс** (0172) 77-20-12

ПРОДАЕМ

со склада в Могилеве:

ПРОВОЛОКУ
- сварочную Св-08ГС Ø 0.8; 1.2; 1.6; 2.0 мм
- обычного качества Ø 1.6; 2.0; 2.5; 3.0 мм
- сварочную Св-08ГА Ø 3.0 мм
- оцинкованную ОК Ø 1.0; 2.0 мм
- пружинную Ø от 0.7 до 6.0 мм
- сетку "Рабица" оцинкованную

ГВОЗДИ строительные
- длиной от 70 до 120 мм
- шиферные 120 мм

ЭЛЕКТРОДЫ сварочные
- АНО-21 Ø 3.0 мм
- АНО-24 Ø 4.0 мм

ОБМЕНЯЕМ нашу продукцию на сталь листовую от 1 до 6 мм, круг Ø от 200 до 250 мм Ст3

Тел. в Могилеве: (0222) 22-49-57 (факс), 22-21-92.

Копировальная техника
Расходные материалы
Калькуляторы

SHARP
MITA
CITIZEN

Большой ассортимент товаров на складе в Минске. Гарантия, ремонт, сервис. Приглашаются торговые агенты. Услуги посредников оплачиваются.

Качество мирового уровня.

ДЖЕНТИ (0172) 684-233, 685-397

ПРОДАЕМ
ТРУБЫ водо-газопроводные
ГОСТ 8732-34, 16 : 325 мм
Тел.(0172) 36-13-73

ИЗЫСКАННАЯ **МЕБЕЛЬ** *из Италии*
в крупнейших салонах Белоруссии !
ул. Карбышева, 1, т. 65-88-67
ул. Чернышевского, 10а, т. 66-24-35

ВЫСТАВОЧНЫЙ КОМПЛЕКС
МИНСКЭКСПО
Белорусской торгово-промышленной палаты



15 - 18 мая '96

4-я МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА
КОНСУМЭКСПО-МИНСК-96

На выставке будут представлены:
одежда, обувь, детские игрушки, часы, украшения, бытовые электроприборы, посуда домашнего обихода, косметика и косметические инструменты, фото-, кино, аудиовизуальные средства, компьютеры, продукты питания, напитки, табачные изделия и прочие товары народного потребления.

В выставке принимают участие фирмы и предприятия из:
Германии, Венгрии, Италии, Израиля, России, стран Балтии Франции, Украины, Швеции и Республики Беларусь.

По вопросам участия в выставке обращайтесь:
Республика Беларусь 220035, г. Минск пр-т Машерова, 14



Тел. (0172) 26 98 90
Факс (0172) 26 99 36
Телекс 252190 МАРА

ИНФОРМБАНК НЭГ № 12 Март ' 96
документы комментарии реклама
Отдел рекламы (0172) 23-63-62

В ВЫПУСКЕ:

О пополнении предприятиями и организациями собственных оборотных средств

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 136 от 23 февраля 1996г.

В целях увеличения объемов производства, улучшения финансового состояния предприятий и организаций Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Разрешить предприятиям и организациям независимо от форм собственности провести в апреле—июне 1996г. дооценку товарно-материальных ценностей по ценам последнего приобретения с отнесением всей суммы дооценки на пополнение оборотных средств.

2. Министерству финансов и Министерству экономики в месячный срок утвердить и довести до предприятий и организаций порядок и условия проведения дооценки товарно-материальных ценностей.

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

ПОЛОЖЕНИЕ

по привлечению эксплуатационными предприятиями связи средств юридических лиц и граждан для развития местных телефонных сетей

Утверждено Министерством связи и информатики 10.01.96г.

Согласовано с министерствами экономики и финансов 10.01.96г.

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 16.01.96г., рег.N 1249/12

Настоящее Положение устанавливает порядок привлечения эксплуатационными предприятиями связи средств юридических лиц и граждан для развития местных телефонных сетей на основе гарантированной первоочередной установки телефона с предоставлением абоненту права пользования абонентской линией, который предусматривает:

1. Привлечение эксплуатационными предприятиями связи средств юридических лиц и граждан для развития местных телефонных сетей осуществляется при наличии технической возможности либо проектно-сметной документации на развитие местных телефонных сетей.

2. Привлечение денежных средств осуществляется путем заключения договора между предприятием связи и юридическим лицом или гражданином через абонотдел предприятия связи, в котором отражаются размер привлеченных средств, конкретный срок гарантированной установки телефона, права, обязанности и ответственность сторон за невыполнение условий договора (приложение NN 1, 2 к Положению). Договор составляется в двух экземплярах, один из которых передается юридическому лицу или гражданину, а другой хранится на предприятии связи.

3. Предприятия связи заключают договор с гражданином о внесении средств на установку телефона в квартире при наличии у него постоянной прописки по данному адресу.

4. Предприятия связи заключают договор с юридическим лицом о внесении средств на установку телефона в служебных помещениях или в квартирах, используемых для служебных целей, при наличии у него документов, подтверждающих его право пользования этим помещением.

5. Размер привлеченных средств определяется по расчетной стоимости капитальных затрат на создание одного номера АТС на момент заключения договора.

6. Аккумулирование средств, полученных от юридических лиц или граждан на развитие местных телефонных сетей, осуществляется эксплуатационными предприятиями связи на отдельных счетах банка, используются строго по целевому назначению. После ввода объекта в эксплуатацию отражаются в учете как выручка.

7. Кроме привлеченных средств предприятие связи обеспечивает частичное финансирование каждого проекта строительства местных телефонных сетей за счет собственных или бюджетных средств, кредитов банка.

Введенные в действие за счет указанных в данном пункте источников емкости используются в первую очередь для установки телефонов гражданам, которые пользуются льготами на внеочередную установку телефона в соответствии с действующим законодательством, и по тарифам, утвержденным в установленном порядке.

8. Построенные за счет привлеченных средств сооружения связи принимаются на баланс предприятием связи.

9. После завершения работ по развитию местных телефонных сетей на основании договора о внесении средств на их развитие на имя юридического лица или гражданина работником абонотдела предприятия связи открывается абонемент местной телефонной сети.

10. При открытии абонемента на пользование местной телефонной связью между предприятием связи и абонентом заключается договор о предоставлении услуг связи (приложение N 3 к Положению) согласно Правилам предоставления услуг местными телефонными сетями, утвержденным приказом министра связи и информатики Республики Беларусь от 19.06.95г. N 66 и зарегистрированным 17.07.95г. в Реестре Государственной регистрации, регистрационный N 1004/12.

11. При заключении договора о предоставлении услуг связи абонент предварительно вносит только абонплату, установочная плата не взимается.

К Положению даны три приложения — формы договоров о внесении средств юридическими лицами, гражданами на развитие местных телефонных сетей, а также форма договора о предоставлении услуг связи предприятиями Министерства связи и информатики. В целях экономии газетной площади "НЭГ" эти формы не публикует.

КОММЕНТАРИЙ

Больше прав пользователям и предприятиям связи

Чем вызвано и с какой целью разработано "Положение по привлечению эксплуатационными предприятиями связи средств юридических лиц и граждан для развития местных телефонных сетей"? На эти вопросы отвечает начальник управления инвестиций Министерства связи и информатики Павел АМЕЛЬЧЕНКО.

— Если в общем плане, то — дефицитом связи и нехваткой средств на ее развитие, — рассказал Павел Николаевич. — Программой развития средств связи Республики Беларусь до 2000 года, утвержденной еще постановлением Совета Министров в марте 1994 года, необходимо обеспечить ввод емкостей АТС на местных телефонных сетях более 1 миллиона номеров. Сейчас эта сеть уже имеет 2 миллиона номеров. Иначе говоря, если пока на сто семей приходится порядка 50 телефонов, то к концу века мы должны достичь соотношения 70 к 100. На сегодняшний день количество неудовлетворенных заявлений только по квартирным телефонам перевалило за 700 тысяч. С 1986 по 1990 годы, в более благополучное время, было введено 860 тысяч номеров, или ежегодно — 140-160 тысяч номеров. В 1991 году объемы упали более чем вдвое. Как исправить положение, тем более что самой острой проблемой для выполнения показателей программы и по сей день остается нехватка средств?

Один из выходов подсказали предприимчивые люди, предлагавшие в столичном районе Уручье за 500-600 долларов буквально в течение считанных недель установить телефон. Спрашивается: почему бы и предприятиям связи не использовать имеющиеся у населения средства?

Самое пикантное в том, что собрав деньги, смонтировав станцию и продав номера, предприниматели передают сеть на обслуживание государству в лице Минской городской телефонной станции.

Наше министерство и обратилось в правительство с просьбой о предоставлении предприятиям связи права самим аккумулировать на отдельных счетах средства юридических и физических лиц, чтобы затем направлять их на развитие местных телефонных сетей.

На мой взгляд, данное положение позволяет предприятиям связи в равных условиях с предпринимателями заниматься тем, чем им положено заниматься: решать проблемы связи. Тем более что этот подход не противоречит новым правилам предоставления услуг местными телефонными сетями, которые были утверждены 19 июня 1995 года.

Хотел бы обратить внимание еще на такой момент: кроме привлеченных средств предприятия связи обязаны обеспечить частичное финансирование каждого проекта строительства местных телефонных сетей из собственных или бюджетных средств, кредитов банков. Введенные за счет первого источника финансирования емкости должны использоваться для установки телефонов гражданам, имеющим льготы. Подчеркиваю: мы не считаем, что средства населения должны стать основным источником инвестиций. Скорее всего, они будут составлять менее 10% . Поэтому мы надеемся, что новый Верховный Совет продлит действовавший в 1993-95 годах порядок формирования средств централизованного инвестиционного фонда в повышенном размере. В прошлом году благодаря этому мы сумели обеспечить ввод 140 тысяч номеров, т.е. почти вышли на ежегодный ввод номерной емкости АТС на уровень, который сложился в 1986-90 годах. На 1996 год запланировано увеличить республиканскую сеть еще на 200 тысяч. Но это будет нереально, если парламент не даст "добро".

— Итак, я не имею телефона, но располагаю какими-то деньгами...

— Получить телефон даже по коммерческим ценам опять-таки удастся не всем, а только тем и там, где есть для этого технические возможности. Для тех, кто хочет все "сразу и сейчас" существует сотовый вариант связи. Ей не нужны кабели, но она очень дорогая, в том числе и в последующей эксплуатации. В нашем же положении написано: "аккумулировать средства", т.е. сначала собрать их, а потом реализовывать в строительстве.

— Значит, опять очередь, ожидание?

— К сожалению, телефон "назавтра" появится только тогда, когда мы достигнем 100-процентного охвата. Верю, недалек тот день, когда и у нас, как в развитых странах, квартира, офис, предприятие в течение 24 часов получат связь с миром. Конечно, телефон — не хлеб, но он является показателем цивилизации и должен быть в каждой семье.

И последнее: положение надо и оно будет совершенствоваться, и, что особенно важно, в сторону расширения прав пользователей.

Ирина ЖУКОВА

ПРАВИЛА транспортно-экспедиционной деятельности в Республике Беларусь

Утверждены постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь N 86 от 9 февраля 1996г.

Понятия, используемые в настоящих Правилах

Транспортно-экспедиционная деятельность — хозяйственная деятельность по организации перевозки грузов, включая их отправку и получение, а также по выполнению или обеспечению выполнения других связанных с перевозкой операций в соответствии с договором на транспортно-экспедиционное обслуживание.

Экспедитор — субъект хозяйствования, организующий за вознаграждение за счет заказчика от своего имени экспедирование грузов, а также выполняющий или обеспечивающий выполнение иных действий, предусмотренных договором на транспортно-экспедиционное обслуживание.

Заказчик — физическое или юридическое лицо, заключившее с экспедитором договор на транспортно-экспедиционное обслуживание или выдавшее экспедитору поручение на экспедирование.

Договор на транспортно-экспедиционное обслуживание

1. Транспортно-экспедиционная деятельность осуществляется на основании заключенного между заказчиком и экспедитором договора об организации и условиях перевозки грузов и выполнении других связанных с перевозкой операций.

Договор заключается в письменной форме в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

При осуществлении транспортно-экспедиционного обслуживания конкретного груза в рамках заключенного договора заказчиком выдается экспедитору поручение на экспедирование.

Примерные формы договора на транспортно-экспедиционное обслуживание и поручения на экспедирование разрабатываются и утверждаются Министерством транспорта и коммуникаций.

2. При необходимости исполнения срочного задания экспедитор может принять поручение на экспедирование устно или по телефону с последующей обязательной выдачей заказчиком в десятидневный срок письменного его подтверждения.

3. Расчеты между экспедитором и заказчиком за оказание услуг производятся на основании договора на транспортно-экспедиционное обслуживание.

4. Экспедитор заключает договоры и принимает поручения на выполнение отдельных транспортно-экспедиционных операций или одного из следующих видов транспортно-экспедиционной деятельности:

организация перевозки грузов в прямом и смешанном внутриреспубликанском и межгосударственном (в пределах Содружества Независимых Государств) сообщении и выполнение связанных с ней операций;

организация перевозки грузов в прямом и смешанном международном сообщении и выполнение связанных с ней операций.

Права и обязанности экспедитора

5. Экспедитор имеет право:

5.1. осуществлять транспортно-экспедиционное обслуживание, если им получена в установленном порядке лицензия на транспортно-экспедиционную деятельность;

5.2. пользоваться в отношениях с перевозчиком правами заказчика без дополнительной на то доверенности в пределах предоставленных заказчиком полномочий, определенных договором. В этом случае отношения между экспедитором и перевозчиком регламентируются уставами, кодексами и правилами перевозки грузов соответствующих видов транспорта и настоящими Правилами;

5.3. выбирать по своему усмотрению перевозчиков и определять транспортные средства и маршруты перевозки, если иное не предусмотрено договором на транспортно-экспедиционное обслуживание или поручением на экспедирование;

5.4. осуществлять перевозку грузов собственными транспортными средствами при наличии соответствующей лицензии;

5.5. оказывать услуги, связанные с ввозом, вывозом и транзитным перемещением грузов через таможенную границу Республики Беларусь, в соответствии с таможенным законодательством республики;

5.6. осуществлять следующие операции, связанные с транспортно-экспедиционным обслуживанием:

упаковка (разупаковка), маркировка, пакетирование, сортировка и хранение грузов;

взвешивание грузов и (или) транспортных средств;

выполнение погрузочно-разгрузочных работ;

закрепление, укрытие и увязка грузов, предоставление необходимых для этих целей приспособлений;

выбор оптимальной схемы перевозки грузов по условиям заказчика;

прием грузов со склада (терминала) заказчика, от перевозчика, доставка и сдача их на терминал, перевозку для доставки по назначению;

оформление перевозочных документов;

сопровождение и охрана грузов;

осуществление расчетов с перевозчиками за выполненные перевозки;

страхование грузов;

выполнение таможенных процедур при межгосударственных и международных перевозках, паспортно-визовое обеспечение;

ведение учета и отчетности при перевозке грузов;

расчет рациональной загрузки транспортных средств, схем размещения и укрепления грузов;

диспозиция продвижения грузов (уведомление об отправлении, местонахождении, прибытии грузов);

информация о видах услуг, тарифах и режимах работы других транспортно-экспедиционных предприятий и иная оперативная информация.

6. Экспедитор обязан:

выполнять принятый им заказ добросовестно и с соблюдением интересов заказчика;

производить операции, предусмотренные в договоре на транспортно-экспедиционное обслуживание или поручении на экспедирование.

Ответственность сторон

7. Экспедитор несет ответственность за причиненный ущерб в связи с утратой или повреждением груза, а также за задержку в доставке груза, если обстоятельства, вызвавшие эту утрату, повреждение или задержку, имели место во время нахождения груза в его ведении и если экспедитором не будет доказано, что он принял все необходимые меры для избежания таких обстоятельств и их последствий.

8. Заказчик несет ответственность за ущерб, понесенный экспедитором, если этот ущерб был причинен по вине заказчика.

КОММЕНТАРИЙ

Отныне — законна

С просьбой прокомментировать факт появления и назначения Правил транспортно-экспедиционной деятельности в Республике Беларусь "НЭГ" обратилась к начальнику управления по координации и развитию перевозок Министерства транспорта и коммуникаций Анатолию КЛЕВЦОВУ.

— Эти правила, — рассказал Анатолий Викторович, — следует рассматривать как первый в республике своего рода законодательно-нормативный акт по данному виду деятельности. Прежнее, действовавшее в бывшем СССР законодательство обслуживало командно-директивную экономику, существовавшую тогда монополию на внешнюю торговлю. Естественно, что в тех условиях какие-то негосударственные формы транспортно-экспедиционного обслуживания были исключены. Его функции за рубежом осуществлял "Союзвнештранс", госструктура при МВЭС. Через его руки проходили все контракты на поставки по экспорту и на доставку по импорту, и от него же исходили соответствующие установки в министерства путей сообщения, морского флота и так далее. То есть была отработана четкая система производства и поставок, и под нее формировался план перевозок.

После распада Союза потребности в доставках грузов остались. И грузодатели, и транспортники оказались в трудном положении: коль функции Белорусской железной дороги заканчиваются как раз на границе республики, что делать клиенту, которому требуется доставить товар дальше, и не только поездом, но и с перегрузкой его на морские суда? Представляете, какие штаты должны дополнительно содержать все предприятия, чтобы самим устраивать продвижение своей продукции... Всем ли такое под силу? Конечно же, нет. Прорабатывалось на сей счет несколько вариантов. Предлагалось, например, Белорусской железной дороге взять на себя полностью функции экспедитора по доставке грузов в любую указанную их хозяином точку назначения — она от этого отказалась. Аналогичный отказ последовал и от крупнейшего транспортного формирования — концерна "Белмагистральавтотранс". Поэтому и возникла необходимость в создании специализированных транспортно-экспедиционных предприятий.

— Много их уже у нас?

— За последние годы выдано около четырех тысяч лицензий на этот вид деятельности. Кто из них выживет в условиях конкуренции — покажет время. Но крупных национальных компаний пока еще раз-два и обчелся. В числе первых и наиболее значимых — Белорусская судоходная компания, взявшая на себя функции экспедитора в полном объеме. Ее учредителями стали Белорусская железная дорога, концерн "Белмагистральавтотранс" и Белорусский металлургический завод.

— Выходит, сначала возникли субъекты хозяйствования, осуществлявшие данный вид деятельности, и лишь после "родилось" законное обоснование?

— Верно. Нормативно-правовой базы в республике на эту тему не оказалось. Подобные документы в России, Украине, странах Балтии появились еще в 1990—1991 годах. Мы неоправданно затянули с их разработкой. В результате в Гражданском кодексе Республики Беларусь понятие "транспортно-экспедиционная деятельность" отсутствует вообще. Из-за отсутствия основополагающего документа наши предприятия не могли как следует встать на ноги, а иностранные экспедиторы, что самое печальное, умело пользовались этим. Заработанные ими деньги могли бы пойти в бюджет нашей страны, а ушли на счета зарубежных компаний. На этом мы теряли ежегодно до 200 миллионов долларов.

— Сейчас, надо полагать, ситуация изменится?

— Да. Правилами определены правовые взаимоотношения участников перевозочного процесса, и этим уже может руководствоваться любой хозяйственный суд при рассмотрении каких-либо споров. На мой взгляд, правила максимально вобрали в себя все основные моменты как подготовительного, так и перевозочного процессов, в них все четко изложено, дана характеристика самой деятельности, определено, кто такой экспедитор и кто такой заказчик, указано, что Министерство транспорта и коммуникаций издает официальные формы договора на транспортно-экспедиционное обслуживание и поручения на экспедирование, предусматриваются и непредвиденные ситуации, когда, скажем, при необходимости исполнения срочного задания экспедитор может принять поручение на экспедирование устно или по телефону с последующей обязательной выдачей в десятидневный срок заказчиком письменного подтверждения.

Абсолютно конкретно расписаны все права и обязанности экспедитора. Так, он должен принимать выбор схемы перевозки грузов исходя из условий клиента, осуществлять различные операции, связанные с обслуживанием: упаковку (разупаковку), маркировку, пакетирование, сортировку и хранение грузов, взвешивание, разгрузку-погрузку, закрепление, укрытие и увязку, оформление документов, осуществление расчетов с перевозчиком, страхование и многое-многое другое. Отдельно определены и ответственности сторон.

Следует отметить, что правила разработаны специалистами Высшего хозяйственного суда, Минюста и Минтранса в соответствии с принятой в марте 1981 года моделью Международной федерации ассоциаций экспедиторов (FIATA), членом которой Беларусь стала в октябре 1995 года. При разработке документа использовалась конвенция ООН о международных смешанных перевозках грузов 1980 года, заключительный акт которой подписали 77 государств, в том числе и наше. В качестве исходных материалов использовались правила конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) в области транспортно-экспедиционной деятельности и раздел 4 "Отдельные виды обязательств" модели гражданского кодекса СНГ.

Думаю, положенный в основу правил международный и собственный опыт позволит сформировать четкую систему транспортировки грузов для отечественных специализированных предприятий и станет хорошей основой для дальнейшего развития этих жизненно важных для республики процессов.

Татьяна СМИРНОВА

Об установлении надбавок к должностным окладам за выслугу лет основным категориям руководителей и специалистов спасательной службы Белорусского республиканского общества спасания на водах

ПОСТАНОВЛЕНИЕ

Кабинета Министров Республики Беларусь N 141 от 26 февраля 1996г.

Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Установить с 1 января 1996г. основным категориям руководителей и специалистов спасательной службы Белорусского республиканского общества спасания на водах, финансируемой из бюджета, надбавки к должностным окладам за выслугу от 5 до 10 лет в размере 10 процентов, от 10 до 15 лет — 15 процентов, свыше 15 лет — 20 процентов.

2. Министерству труда совместно с Министерством финансов утвердить по представлению Белорусского республиканского общества спасания на водах:

перечень категорий должностей руководителей и специалистов, на которых распространяется действие пункта 1 настоящего постановления;

Положение о порядке исчисления стажа руководителей и специалистов спасательной службы Белорусского республиканского общества спасания на водах для установления надбавки к их должностным окладам за выслугу лет.

Премьер-министр Республики Беларусь

М.ЧИГИРЬ

Белорусский союз предпринимателей и Академия по повышению квалификации ведущих кадров экономики Кростау (ФРГ) подписали договор о сотрудничестве. Первым шагом в этом направлении станет осуществление в мае—июне 1996г. совместной белорусско-немецкой программы "Восточно-западный менеджер" ("Ost-West manager"), над которой наряду с другими плодотворно работают руководство и преподаватели этого учебно-методического центра.

Учиться торговать

Ставится цель повысить квалификацию специалистов, которые в перспективе будут представлять интересы немецких фирм в Беларуси и белорусских в Германии.

Программа данного курса включает различные направления внешнеэкономической торговой деятельности, маркетинг, будут преподаваться некоторые основы делового языка, намечается наладить обмен опытом.

На основе конкурсного отбора формируются группы из 15 человек. 240 часов отводится на изучение всех включенных в программу вопросов. Из них одна неделя (68 часов) — подготовительный курс, который будет проведен в мае на базе основной обучающей структуры БСП — учебного центра по повышению квалификации "Центр — XXI век". В июне белорусские предприниматели прослушают основной курс, рассчитанный на три недели, в аудиториях немецкой академии, которая находится в г.Кростау, в 80 км от Дрездена. Закончится обучение подведением итогов уже дома. Качество преподавания и насыщенность программы курса "Восточно-западный менеджер" немецкие партнеры гарантируют.

Валентина МАРТИНОВИЧ

Новости

➤ Указом Президента N 53 от 7.02.1996г. утверждена новая коллегия Государственного таможенного комитета Республики Беларусь в составе П.В.Кречко (председатель), В.В.Макаревича, И.И.Авина, А.Н.Деревяшко, В.В.Разгулова, В.П.Шостака, В.П.Ярошевского. Указ вступил в силу со дня подписания.

* * *

➤ Постановлением Кабинета Министров N 102 от 13.02.1996г. отменены постановления СМ РБ от 16.07.1992г. N 439 "Об утверждении Положения о Государственном таможенном комитете Республики Беларусь" и N 458 от 13.07.1993г. "Об изменениях и признании утратившими силу некоторых решений Правительства Республики Беларусь по таможенным вопросам".

Об условиях оплаты труда работников органов государственного управления, учреждений и организаций при них

Постановление Министерства труда Республики Беларусь N 10 от 6 февраля 1996 г.

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 28 февраля 1996 г., рег. N 1318/12

Во исполнение поручения Кабинета Министров Республики Беларусь Министерство труда по согласованию с Министерством финансов Республики Беларусь постановляет:

1. Установить:

условия оплаты труда работников органов государственного управления согласно приложениям NN 1—5;

условия оплаты труда работников учреждений и организаций при органах государственного управления согласно приложениям N 6-7.

2. Рекомендовать республиканским, областным, городским, районным и другим общественным организациям и творческим союзам устанавливать условия оплаты труда работников их аппаратов применительно к условиям оплаты труда работников органов государственного управления, утвержденным настоящим постановлением.

При этом кратные размеры тарифной ставки первого разряда руководителям организаций могут устанавливаться на уровне соответственно:

республиканских общественных организаций и творческих союзов — кратных размеров тарифной ставки первого разряда руководителей комитетов и других республиканских ведомств в структуре министерств, государственных комитетов Республики Беларусь;

областных, городских и районных общественных организаций и творческих союзов — кратных размеров тарифной ставки первого разряда начальников отделов (секторов) управлений, отделов и других органов управления областных, городских, районных исполкомов (таблицы 19,22,24 приложения N 1 к настоящему постановлению);

межгородских, межрайонных и региональных общественных организаций и творческих союзов — кратных размеров тарифной ставки первого разряда начальников отделов (секторов) управлений, отделов соответствующих городских и районных исполкомов (таблицы 22, 24 приложения N 1 к настоящему постановлению).

3. Считать утратившими силу:

постановление Минтруда от 9 марта 1995 г. N 23 "Об условиях оплаты труда работников органов государственного управления" (регистрационный N 790/12 от 20.03.95 г.);

постановление Минтруда от 20 марта 1995 г. N 26 "Об условиях оплаты труда отдельных учреждений и организаций при органах государственного управления" (регистрационный N 791/12 от 20.03.95 г.);

постановление Минтруда от 28 марта 1995 г. N 33 "Об условиях оплаты труда работников Комитета цен, Комитета по экономическим вопросам обороны Министерства экономики и должностном окладе начальника Государственной инспекции труда" (регистрационный N 809/12 от 28.03.95 г.);

постановление Минтруда от 31 марта 1995 г. N 36 "Об оплате труда работников Центра по подготовке и изданию статистической информации для органов государственного управления, Комиссии по выдаче чеков "Имущество" и некоторых других работников" (регистрационный N 824/12 от 6.04.95 г.);

пункты 1, 2, 6, 7 постановления Минтруда от 14 апреля 1995 г. N 40 "Об условиях оплаты труда работников областных и Минского городского центра по начислению и выплате пенсий и пособий, Директората национальных команд по видам спорта и включение их в перечень должностей, которые соответствуют классам служащих государственного аппарата" (регистрационный N 846/12 от 21.04.95 г.);

постановление Минтруда от 20 июня 1995 г. N 53 "Об условиях оплаты труда работников групп централизованного хозяйственного обслуживания при отделах образования и культуры горрайисполкомов" (регистрационный N 946/12 от 14.06.95 г.);

постановление Минтруда от 10 июля 1995 г. N 65 "Об условиях оплаты труда работников Государственного хранилища ценностей Комитета по драгоценным металлам" (регистрационный N 1001/12 от 14.07.95 г.);

постановление Минтруда от 13 сентября 1995 г. N 76 "Об условиях оплаты труда работников Комитета по инвестициям Министерства экономики" (регистрационный N 1085/12 от 27.09.95 г.);

постановление Минтруда от 22 сентября 1995 г. N 81 "Об условиях оплаты труда работников Республиканского трудового арбитража" (регистрационный N 1102/12 от 06.10.95 г.);

постановление Минтруда от 25 октября 1995 г. N 88 "Об утверждении Положения об оплате труда работников контрольно-ревизионных служб центрального аппарата министерств, других центральных органов государственного управления и органов хозяйственного управления" (регистрационный N 1156/12 от 17.11.95 г.);

постановление Минтруда от 14 ноября 1995 г. N 95 "Об условиях оплаты труда работников Государственной службы занятости Республики Беларусь и Государственного фонда содействия занятости Республики Беларусь" (регистрационный N 1151/12 от 16.11.95 г.);

постановление Минтруда от 28 ноября 1995 г. N 98 "Об условиях оплаты труда работников служб субсидирования" (регистрационный N 1175/12 от 04.12.95 г.);

постановление Минтруда от 5 декабря 1995 г. N 99 "Об условиях оплаты труда работников инспекций Госстрахнадзора" (регистрационный N 1178/12 от 8.12.95 г.);

постановление Минтруда от 3 января 1996 г. N 1 "Об условиях оплаты труда работников консульских пунктов Министерства иностранных дел Республики Беларусь" (регистрационный N 1237/12 от 10.01.96 г.).

4. Ввести настоящее постановление с 1 января 1996 года.

Министр труда А.В.СОСНОВ

КОММЕНТАРИЙ

к постановлению Министерства труда Республики Беларусь от 6 февраля 1996 г. N 10 "Об условиях оплаты труда работников органов государственного управления, учреждений и организаций при них"

Постановлением Министерства труда Республики Беларусь от 6 февраля 1996 г. N 10 утверждены Условия оплаты труда работников органов государственного управления, учреждений и организаций при них.

В соответствии с названными Условиями должностные оклады служащих органов государственного управления рассчитываются на основе кратных размеров тарифной ставки первого разряда.

В связи с введением с 1-го января 28-разрядной Единой тарифной сетки работников Республики Беларусь указанные кратные размеры тарифной ставки первого разряда для расчета должностных окладов руководителей и специалистов госаппарата установлены с учетом уровня управления и сложности выполняемых работ, в основном приведены в соответствие с коэффициентами Единой тарифной сетки работников Республики Беларусь.

Например, специалистам первой квалификационной категории аппарата исполкомов поселковых и сельских Советов депутатов с численностью населения от 3 до 7,5 тыс.человек установлен кратный коэффициент тарифной ставки первого разряда в размере 4,78, который соответствует коэффициенту 11 разряда Единой тарифной сетки. В этом разряде находятся учителя всех специальностей, преподаватели школ и средних специальных учебных заведений, воспитатели детских садов, имеющие высшее специальное образование, которым не присвоена квалификационная категория. Это сравнение свидетельствует о том, что учителя занимают приоритетное место в сетке (по коэффициентам оплаты труда) по сравнению со специалистами исполкомов поселковых и сельских Советов. Этот приоритет наблюдается также и в городах, не отнесенных к группам по оплате труда, и в городах с численностью населения до 40 тыс.человек.

Повышение должностных окладов служащих органов государственного управления, учреждений и организаций при них с 1 января 1996 г. с учетом включения в оклады сумм индексации заработной платы по оценке декабря 1995 г. в размере 87 тыс.рублей и надбавок за классные чины характеризуется следующими данными (в процентах):

исполкомы сельских и поселковых Советов депутатов

3,4—6,7;

исполкомы городов, не отнесенных к группам по оплате труда, и городов с численностью населения до 40 тыс.человек

6,4—6,7;

исполкомы городов третьей группы с численностью населения от 40 до 70 тыс.человек

до 14,0;

исполкомы городов второй группы, сельских районов, городов с сельской зоной, городов третьей группы с численностью населения свыше 70 тыс.человек

4,3—6,9;

исполкомы городов первой группы

2,7—8,0;

областные и Минский городской исполнительные комитеты

7,3—7,6;

министерства и государственные комитеты

8,3—8,7.

Приведенные данные показывают, что процентное увеличение оплаты труда служащих органов государственного управления, учреждений и организаций при них произведено примерно в равных размерах. Незначительные расхождения в размерах повышения окладов по всей вертикали вызваны необходимостью регулирования и приведения соотношений кратных размеров тарифной ставки первого разряда для расчета должностных окладов в соответствие с межразрядными соотношениями тарифных коэффициентов Единой тарифной сетки работников Республики Беларусь. Этим обеспечен единый подход в организации дифференцирования оплаты труда между профессионально-квалификационными группами работников бюджетной сферы.

Отдельные категории работников, осуществляющие техническое обслуживание и обеспечивающие функционирование государственного аппарата, распределены по тарифным разрядам Единой тарифной сетки. В связи с введением тарифных коэффициентов Единой тарифной сетки и ставки первого разряда оклады названных работников увеличены с 1 января 1996 г. до 24 процентов.

Отмечается существенное повышение оплаты труда работников отдельных учреждений и организаций при органах государственного управления, которые осуществляют их обслуживание. Это работники централизованных бухгалтерий при министерствах, областных и Минском городском исполкомах, городских исполкомах, их управлениях и отделах, исполкомах сельских районов, местных администраций районов городов, их управлениях и отделах, исполкомах поселковых и сельских Советов депутатов и некоторых других учреждений и организаций.

Все они тарифицируются по разрядам Единой тарифной сетки. Должностные оклады работников централизованных бухгалтерий с учетом включения в них сумм индексации заработной платы в размере 87 тыс.рублей увеличены в зависимости от их значимости и подчиненности соответствующему органу государственного управления на 19,3—34,4 процента.

Для сравнения размеров повышения заработной платы (ставок и окладов) работников органов государственного управления и других отраслей бюджетной сферы представляют интерес следующие данные:

органы государственного управления

14,0—3,4;

образование (руководители, педагогические работники, имеющие высшее образование)

27,9—13,9;

здравоохранение (руководители, врачи всех специальностей)

30,0—18,3;

наука и вузы (руководители, научные работники, профессорско-преподавательский состав)

36,0—26,0.

Приведенная оценка изменений в оплате труда работников органов государственного управления, образования, здравоохранения, науки и вузов свидетельствует о том, что со стороны государства на данном этапе с учетом финансовых возможностей уделено приоритетное внимание в обеспечении более достойной оплаты работникам интеллектуально-творческого труда.

В значительной мере решить эту проблему регулирования оплаты труда удалось на основе введения с 1 января 1996 г. новой 28-разрядной Единой тарифной сетки работников Республики Беларусь.

Александр КОВШЕР, начальник управления труда и заработной платы Минтруда

О плане подготовки проектов законодательных актов в 1996 году

ВЫПИСКА ИЗ ПРОТОКОЛА ЗАСЕДАНИЯ КОЛЛЕГИИ КАБИНЕТА МИНИСТРОВ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ N 3 ОТ 26 ФЕВРАЛЯ 1996 Г.

Одобрить с учетом состоявшегося обсуждения план подготовки основных проектов законодательных актов в 1996 году.

Министерствам и другим центральным органам управления, определенным в качестве исполнителей, обеспечить подготовку и внесение законопроектов в Кабинет Министров Республики Беларусь в установленные сроки. Предоставить право им привлекать при необходимости к разработке законопроектов специалистов других министерств и иных центральных органов управления.

Премьер-министр Республики Беларусь М.Н.ЧИГИРЬ

ПЛАН подготовки основных проектов законодательных актов в 1996 году

Одобрен Коллегией Кабинета Министров Республики Беларусь (протокол N 3 от 26 февраля 1996 г.)

N п. п.	Наименование законопроектов	Органы управления, ответственные за подготовку законопроектов	Сроки представления законопроектов в Кабинет Министров	Структурные подразделения Аппарата Кабинета Министров, ответственные за доработку и представление законопроектов Президенту Республики Беларусь	Сроки представления законопроектов Президенту Республики Беларусь
1	2	3	4	5	6
1.	О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О порядке разрешения коллективных трудовых споров (конфликтов)" (в части упорядочения регулирования путей и способов разрешения коллективных трудовых споров)	Республиканский трудовой арбитраж	внесен	экономическое управление	февраль
2.	О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О бюджетной системе Республики Беларусь"	Минфин	внесен	экономическое управление	февраль
3.	О внесении изменений и дополнений в Жилищный кодекс Республики Беларусь (в части обеспечения жильем малоимущих групп населения)	Минжилкомхоз	внесен	управление строительства, жилищно-коммунального хозяйства, транспорта и связи	март
4.	О внесении изменений и дополнений в Кодекс Республики Беларусь об административных правонарушениях (в части повышения ответственности за нарушения в сфере торговли и услуг)	Минторг	внесен	управление по делам налоговых органов, юстиции и чрезвычайным ситуациям	март
5.	О внесении изменений и дополнений в Кодекс Республики Беларусь об административных правонарушениях (в части усиления ответственности за правонарушения на транспорте)	Минтранс	февраль	управление строительства, жилищно-коммунального хозяйства, транспорта и связи	апрель
6.	О чрезвычайном положении	Минюст	февраль	управление по делам налоговых органов, юстиции и чрезвычайным ситуациям	апрель
7.	О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О внутреннем долге Республики Беларусь" (в части регулирования обращения ценных бумаг)	Минфин	март	экономическое управление	апрель
8.	О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О государственных пособиях семьям, воспитывающим детей"	Минсоцзащиты	март	управление образования, науки, культуры, здравоохранения и социальной защиты	май
9.	О внесении изменений в постановление Верховного Совета Республики Беларусь от 16 июня 1993 г. N 2414-XII (в части исключения из перечня предприятий, организаций и видов имущества, не подлежащих разгосударствлению и приватизации, ПО "Западнефтегеофизика", новополоцкого и гомельского предприятий по транспорту нефти "Дружба")	концерн "Белнефтепродукт"	март	управление топливно-энергетического комплекса и материальных ресурсов	май
10.	О Комитете государственной безопасности Республики Беларусь	КГБ	март	группа советников премьер-министра Республики Беларусь	май
11.	О воинской обязанности	Минобороны	март	группа советников премьер-министра Республики Беларусь	май
12.	Об экспортном контроле	Минвнешэкономсвязи	март	управление внешнеэкономической деятельности и международного сотрудничества	июнь
13.	О совместных домовладениях	Минжилкомхоз	март	управление строительства, жилищно-коммунального хозяйства, транспорта и связи	июнь
14.	Об утверждении отчета об исполнении республиканского бюджета за 1995 год	Минфин	апрель	экономическое управление	май
15.	Об обязательном страховании ответственности работодателя за ущерб, причиненный жизни и здоровью работников	Минфин	апрель	экономическое управление	июнь
16.	О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "Об основах архитектурной и градостроительной деятельности в Республике Беларусь" (в части уточнения компетенции органов законодательной и исполнительной власти, полномочий органов государственного управления республиканского и регионального уровней, порядка разработки проектной документации)	Минстройархитектуры	апрель	управление строительства, жилищно-коммунального хозяйства, транспорта и связи	июнь
17.	О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС"	МЧС	апрель	управление по делам налоговых органов, юстиции и чрезвычайным ситуациям	июнь
18.	О торговле	Минторг	май	управление по делам налоговых органов, юстиции и чрезвычайным ситуациям	июль
19.	О внесении изменений и дополнений в Кодекс Республики Беларусь об административных правонарушениях и Уголовный кодекс Республики Беларусь (в части усиления ответственности за нарушения в сфере охраны окружающей среды)	Минприроды	май	управление агропромышленного комплекса	июль
20.	Об оружии	МВД	май	группа советников премьер-министра Республики Беларусь	июль
21.	О внешнем долге Республики Беларусь	Минфин	май	управление внешнеэкономической деятельности и международного сотрудничества	июль
22.	О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "Об иностранных инвестициях на территории Республики Беларусь" (в части создания дополнительных условий для привлечения иностранных инвестиций)	Минвнешэкономсвязи	май	управление внешнеэкономической деятельности и международного сотрудничества	июль
23.	Об ответственности нанимателей за нарушения законодательства о труде	Минтруда	июнь	экономическое управление	июль
24.	О государственных закупках товаров, работ и услуг	Минэкономики	июнь	экономическое управление	июль
25.	О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О занятости населения Республики Беларусь" (для приведения в соответствие с действующим законодательством)	Минтруда	июнь	экономическое управление	июль
26.	О праве граждан Республики Беларусь на свободу передвижения, выбор места проживания и жительства в пределах Республики Беларусь	МВД	июнь	группа советников премьер-министра Республики Беларусь	август
27.	О внесении изменений и дополнений в законы Республики Беларусь "О государственной границе Республики Беларусь" и "Об обороне" (в части расширения полномочий пограничных войск)	Главное управление пограничных войск	июнь	группа советников премьер-министра Республики Беларусь (при условии принятия Советом безопасности Концепции по пограничным войскам Республики Беларусь)	август
28.	О внесении изменений и дополнений в законы Республики Беларусь "Об аренде" и "О земле" (в части освобождения от налогообложения пограничных войск за пользование землей и арендной платы за пользование государственным имуществом)	Главное управление пограничных войск	июнь	группа советников премьер-министра Республики Беларусь	август
29.	Об оперативно-розыскной деятельности КГБ (новая редакция)	КГБ	июнь	группа советников премьер-министра Республики Беларусь	август
30.	О защите населения и территорий от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера	МЧС	июнь	управление по делам налоговых органов, юстиции и чрезвычайным ситуациям	август
31.	О внесении изменений и дополнений в Кодекс Республики Беларусь об административных правонарушениях (в части усиления ответственности за нарушения правил дорожного движения)	МВД	июнь	группа советников премьер-министра Республики Беларусь	август
32.	Об обязательном страховании профессиональной ответственности	Минфин	июнь	экономическое управление	август
33.	О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "Об общих началах государственной молодежной политики в Республике Беларусь" (приведение в соответствие с действующим законодательством)	Минобразования	июнь	управление образования, науки, культуры, здравоохранения и социальной защиты	август
34.	О внесении изменений и дополнений в Кодекс Республики Беларусь об административных правонарушениях (в части установления ответственности за правонарушения в архитектурной и градостроительной деятельности)	Минстройархитектуры	июнь	управление строительства, жилищно-коммунального хозяйства, транспорта и связи	август
35.	Кодекс о недрах	Минприроды	июнь	управление агропромышленного комплекса	август
36.	О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О приватизации жилищного фонда в Республике Беларусь" (в части урегулирования сроков льготной приватизации и использования жилищной квоты)	Минжилкомхоз	июнь	управление строительства, жилищно-коммунального хозяйства, транспорта и связи	сентябрь
37.	Кодекс торгового мореплавания	Минтранс	июнь	управление строительства, жилищно-коммунального хозяйства, транспорта и связи	сентябрь
38.	О регистрации прав на недвижимое имущество	Минжилкомхоз	июнь	управление строительства, жилищно-коммунального хозяйства, транспорта и связи	сентябрь
39.	О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О статусе военнослужащих" (в части уточнения порядка выплаты военнослужащим средств в порядке компенсации)	Минобороны	июль	группа советников премьер-министра Республики Беларусь	сентябрь
40.	О международном коммерческом арбитраже	МИД	июль	группа советников премьер-министра Республики Беларусь	сентябрь
41.	Кодекс о земле	Минприроды	август	управление агропромышленного комплекса	октябрь
42.	О внешнеэкономической деятельности	Минвнешэкономсвязи	август	управление внешнеэкономической деятельности и международного сотрудничества	октябрь
43.	О внешней трудовой миграции	Минтруда	сентябрь	экономическое управление	октябрь
44.	Об обязательном страховании гражданской ответственности предприятий — источников повышенной опасности	Минфин	сентябрь	экономическое управление	ноябрь
45.	Об электроэнергетике	Минтопэнерго	сентябрь	управление топливно-энергетического комплекса и материальных ресурсов	ноябрь
46.	Об охране и рациональном использовании растительного мира	Минприроды	сентябрь	управление агропромышленного комплекса	ноябрь
47.	Об аварийно-спасательной службе	МЧС	сентябрь	управление по делам налоговых органов, юстиции и чрезвычайным ситуациям	ноябрь
48.	Налоговый кодекс Республики Беларусь	Минэкономики	сентябрь	экономическое управление	ноябрь
49.	О бюджете Республики Беларусь на 1997 год	Минфин	до 10 октября	экономическое управление	до 1 ноября
50.	О ценообразовании	Минэкономики	октябрь	экономическое управление	ноябрь
51.	О поставках сельскохозяйственной продукции для государственных нужд и расчетов за нее	Минсельхозпрод	октябрь	управление агропромышленного комплекса	декабрь
52.	О контроле за алкоголем	Минторг	октябрь	управление по делам налоговых органов, юстиции и чрезвычайным ситуациям	декабрь
53.	О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "Об охране окружающей среды"	Минприроды	ноябрь	управление агропромышленного комплекса	январь 1997 г.
54.	Водный кодекс Республики Беларусь	Минприроды	декабрь	управление агропромышленного комплекса	февраль 1997 г.
55.	О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О свободе вероисповеданий и религиозных организациях"	Совет по делам религий при Кабинете Министров Республики Беларусь	декабрь	управление образования, науки, культуры, здравоохранения и социальной защиты	февраль 1997 г.
56.	О театрах и концертных организациях в Республике Беларусь	Минкультуры	декабрь	управление образования, науки, культуры, здравоохранения и социальной защиты	февраль 1997 г.
57.	О промышленной безопасности	МЧС	декабрь	управление по делам налоговых органов, юстиции и чрезвычайным ситуациям	февраль 1997 г.
58.	О трубопроводном транспорте	МЧС	декабрь	управление по делам налоговых органов, юстиции и чрезвычайным ситуациям	февраль 1997 г.
59.	О дорожном движении и обеспечении его безопасности	МВД	декабрь	группа советников премьер-министра Республики Беларусь	февраль 1997 г.
60.	О торговом реестре	Минторг	декабрь	управление по делам налоговых органов, юстиции и чрезвычайным ситуациям	март 1997 г.

Расходные материалы к пишущим машинкам				Климук	25-86-49
Расходные материалы к пишущим машинкам				ВЭЙТО	63-11-07
Бумага коп.	А4, 100 листов	тыс.руб.	25		
БУМАГА					
Бумага для офиса	писчая для кассовых и копировальных аппаратов, принтеров термобумага, конверты			НТЦ	26-24-15
Бумага офсетная	N 1 ролевая		1050	Виларт	34-71-89 28-61-67
Бумага	А4, 500л, Vilatpaper Copy, 80г/м 2, Беларусь	тыс.руб.	50		
KYMCOPY LASER	А4, 500л, 80г/м2, белая, Финляндия			ИГЕЛЛА	22-38-05
DATA COPY	А4,500л.,70-100 г/м2,белая,KASKAD А4,500 л.,80 г/м2,цветная			ЭЛПАЙ НПП Химремонт	33-02-18
DATA COPY	А3, А4, 70—100 г/м2		цены низкие	Барковский	37-98-61
KASKAD COPY	29 цветов, 80 г/м2				
Термобумага	210 мм x 30 м				
Термобумага	216 мм x 30 м, "Labelon", США	тыс.руб.	23.2	Белтрансфер	29-54-12 (0222) 22-23-41
Термобумага	210 мм x 30 м		1.8	Белинтерстандарт	36-86-35
KYMCOPY	А4, 500л, 80 г/м2, Финляндия		5.6	МЕДХОР	20-19-32 (0172) 10-43-16
KYMCOPY LUX	А4/А3, 500л, 80 г/м2, Финляндия		5.8/11.6		
KYMULTRA COPY	А4, 500л, 80/90 г/м2, Финляндия		6.0/6.2		
ZOOM цветная	А4, 500л, 80 г/м2, Финляндия		8.1		
ЛБК-1-210/420x12"	2000л, перфорация, стопа				
DRESCHEP 240x12"/6"	2,3,4,5 слоев, самокопир.		от 55		
Лента для кассовых аппаратов в ассортименте			от 0.33		
Бумага мелованная	Финляндия		от 2200/т	БелЛибра Виталис	78-06-48
Бумага книжно-журнальная	Финляндия		от 1400/т		
Бумага этикеточная	Финляндия		от 2000/т		
KYM COPY LUX	А4, А3, 500 листов, 80 г/м2, Финляндия		5.4/10.8		
DATA COPY, COPY X, KASKAD Copy: 80 г/м, 29 цветов				NOVIK	(0172) 27-38-03 (0172) 27-23-56
Перфорированная (в том числе самокопир.) для матричных принтеров					
DataCopy Overhead, Transplot: пленка, калька для оригинал-макетов					
Мелованная, немелованная бумага, картоны: 60—350 г/м					
Giroform: самокопирующаяся, 53—60 г/м, разные форматы, 10 цветов					
Офсетная печать: визитки, бланки, конверты, этикетки, папки					
Картон мелованный			от 2493/т	БЕРЕГ	29-24-55, 29-24-56
Картон немелованный			от 4236/т		
Бумага мелованная			от 2151/т		
Бумага этикеточная			от 2936/т		
Бумага для копировальной техники, А4/А3			от 6.1/12.2		
Самоклеющаяся "РАФЛАТАК"			от 0.48		
Лента бумажная компьютерная в стопе				Леко г. БРЕСТ	г.Брест (0162) 41-64-07 22-30-41 г.Гомель (0232) 49-76-04 г.Минск (0172) 30-78-15 г.Могилев (0222) 234438
ЛБК-1-134x12"	без перфорации, Беларусь, 2000 листов		12.65		
ЛБК-1-210x12"	Сойма Прес, 4000 листов		36		
ЛБК-1-240x12"	Кюмм Дата, 2000 листов		26		
ЛБК-2-240x12"	2 слоя самокопировальная, 900 комплектов		53		
ЛБК-3-240x(6+6)"	3 слоя, самокопировальная, 1200 комплектов		54		
ЛБК-1-375x12"	Латвия, 2000 листов		28.5		
ЛБК-1-390x12"	Латвия, 2000 листов		29.3		
ЛБК-3-380x11"	Латвия, 3 слоя с копиркой, 940 комплектов		30		
ЛБК-1-420x12"	Сойма Прес, 2000 листов		36		
ЛБК-2-420x12"	2 слоя, самокопировальная, 1000 комплектов		93.9		
ЛБК-2-420x12"	Латвия, 2 слоя с копиркой, 860 комплектов		42.5		
ЛБК-4-420x12"	Латвия, 4 слоя, с копиркой, 450 комплектов		44.5		
ЛБК-4-420x12"	4 слоя, самокопировальная, 500 комплектов		93.9		
Лента бумажная компьютерная в рулонах					
Рулон 210	Беларусь, 120 м		3.58		
Рулон 420	Беларусь, 120 м		7.2		
Лента кассовая и для калькуляторов					
ЛК-40-60-18 мм	Беларусь, 1 слой		0.4		
ЛК-44-60-18 мм	Беларусь, 1 слой		0.43		
ЛК-55-60-18 мм	Беларусь, 1 слой		0.47		
ЛК-69-70-12 мм	Латвия, 1 слой		0.65		
ЛК-76-70-12 мм	Латвия, 1 слой		0.71		
Бумага писчая и для копировальных аппаратов					
Формат А4	Дата Копи, 500 листов		6.9		
Формат А3	Дата Копи, 500 листов		13.8		
Термобумага					
210мм-15м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая		1.07		
210мм-30м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая		1.8		
216мм-30м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая		1.88		
210мм-50м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая		3.05		
210мм-100м-12мм	Финляндия, для телефактов, оптовая		6.42		
57мм-30м-12мм	Финляндия, для кассовых аппаратов		0.77		
По заказу, шириной 40,44,56,57,63,80,92,110,125,145,185,210,216мм, длиной 15,25,30,40,50,60,85,100 метров					
КАЛЬКУЛЯТОРЫ					
CASIO DM-1600/1200	16-,12-разр.,дв.питание,бухгалтер.,1г.г.+ПОДАРОК!	тыс.руб.	295/191	ССМ	499103
CITIZEN SDC-888	12-разр.,дв.питание,бухгалтерский,1г.г.	тыс.руб.	200		
CITIZEN SDC-435/428	16-разр.,дв.питание,бухгалтерский,1г.г. НОВИНКА!	тыс.руб.	300/310		
CITIZEN SDC-888	12-разр., дв.питание	тыс.руб.	200	Белинтер-стандарт	36-86-35 36-52-34
CITIZEN SDC-414	14-разр., дв.питание	тыс.руб.	234		
CITIZEN SDC-435	16-разр., дв.питание	тыс.руб.	300		
CITIZEN SB-745P	10-разр., дв.питание	тыс.руб.	112		
КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, РАСХОДНЫЕ					
БелОКА-500.0		тыс.руб.	6600	V&K	78-24-10
ОКА-500.0	внесен в госреестр	тыс.руб.	7000	Командор	65-61-68
Прима		тыс.руб.	7900	V&K	78-24-10
Olibel CRF-1000	докум.для налог.инспекции, техобслуживание, гар.18 м.	тыс.руб.	7390	Климук	25-86-49
Olibel CRF-1000	госреестр, обучение, доставка по РБ, гар.18 м.	тыс.руб.	7488	ЧП	70-13-30
Olibel CRF-1000		тыс.руб.	7900	V&K	78-24-10
Денежный ящик	для кассовых аппаратов	тыс.руб.	8000		
МАШИНЫ СЧЕТА ДЕНЕГ					
МСК-3	1г.г.	тыс.руб.	3800	Дисанс	63-11-26
МСК-3	предторг.обслуживание	тыс.руб.	4200	V&K	78-24-10
БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ					
Инкассаторские сумки, мешки, пломбиры, пломбы, шпагат, сургуч, сургучницы				Конверсум	64-33-50
Справочники СКВ, счетчики, детекторы банкнот					
Сейфы, шкафы	в ассортименте, пр-во России, Украины, Беларуси, Японии			Охранные системы	48-77-47
Сейфы, шкафы	в ассортименте, пр-во Германия, Словакия			РУССА	62-12-79
ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, РАСХОДНЫЕ					
Ламинаторы, термобиндеры, перфобиндеры, резаки и гильотины, уничтожители, 1г.г.				БИСПРИНТ	26-25-60 26-34-69
Пленка ламинационная, пружины для перфобиндеров, термообложки					
ИП "ИОРГ" РЕАЛИЗУЕТ					
Офисное оборудование	ламинаторы, термобинд., перфобинд. "IBICO" (Швейцария) и расх.		от 150	ИОРГ	32-34-76
	гильотины (резаки для бумаги) "IDEAL" (Германия) и расх. к ним		от 200		
Оснастка	для штампов и печатей "COLOP" (Австрия)				
	самонаборные штампы с русским и латинским шрифтами				
Расходные материалы	сырье для производства штампов и печатей, мастика, штемп. подушки				
МЕБЕЛЬ					
Мебель для офиса и дома				Евромебель	23-33-05
ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ					
Весы	РН-10Ц13У, стрел., 10 кг	тыс.руб.	1250	ВЭЙТО	63-11-07
Весы	ВНЦ-2, стрел., 200 г, макс.2 кг	тыс.руб.	900		
Весы	ВТН-5, стрел., 500 г, макс.5 кг	тыс.руб.	1060		
Весы	РН-6Ц, стрел., без гирь, 6 кг	тыс.руб.	1800		
Весы	РП-100Ш, платф., 100 кг	тыс.руб.	2300		
Весы	ВТ-4014Ш, 0.5 т	тыс.руб.	2600		
Весы	ВТ-40141Ш, платф., 1 т	тыс.руб.	2800		
Весы	ВНР-10, гирьевые, 10 кг	тыс.руб.	850		
Весы	ВЭ-15т, электр., 15 кг, Россия	тыс.руб.	4300		
Весы	механические, электронные (5, 10, 15, 20, 100 кг)			Климук	25-86-49
Весы	В7-15Т, электронные, 15 кг, обучение, возм. доставка, 1г.г.	тыс.руб.	4800	ЧП	70-13-30
Весы	ВЭ-15Т, электронные, Россия, 1г.г.	тыс.руб.	4830	Командор	65-61-68
Весы	ВТНт-10Д14, электронные, РБ, 1г.г.	тыс.руб.	4628		
Весы	ВНЦ-2 стрелочные 200г, макс.2 кг	тыс.руб.	1100	V&K	78-24-10
Весы	ВТН-5 стрелочные 500г, макс.5 кг	тыс.руб.	1200		
Весы	РП-100, платф.600x460, до 100кг	тыс.руб.	2400		
Весы	РП-6Ц, стрелочные, шкала 6 кг	тыс.руб.	2100		
Весы торговые	ВЭ-15Т, электронные, 15 кг.	тыс.руб.	4600		
Весы торговые	ВТН-10, электронные, 10 кг	тыс.руб.	4600		
Весы торговые	РН-10Ц, стрелочные, до 10 кг	тыс.руб.	1250		
Витрины "Стекпол"	стекло прозрачное, тонированное, зеркало			Нестор-пресс	34-17-72
Гири	набор 0.5; 1; 2 кг, 5-6 кл., торг.	тыс.руб.	250	ВЭЙТО	63-11-07
Манекены	пластик, женские		15	Командор	65-61-68

Скотч упаковочный 3М	55 мм x 66 м		1.82	Нестор-пресс	34-94-27
Торговое оборудование для выставок, магазинов и аптек в ассортименте				Бонк	76-92-68
Ценники, ценникодержатели из оргстекла, сигнальный образец бесплатно				Volume Design	64-22-32
Универсальная система стеклянных кубов "Командор"				КОМАНДОР	65-61-68
Торговые прилавки			от 100		
Витрины, стеллажи			от 70		
Пристенные горки			от 80		
Универсальная система стальных труб "Командор"					
Вешала для одежды			от 150		
Примерочные кабины, трубчатый металлический каркас			от 200		
Оборудование для выставок, размещение рекламы			от 100		
"Вежа-К" ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ ЗАВОДОВ — ИЗГОТОВИТЕЛЕЙ ВЕСОВОЙ ТЕХНИКИ ПРЕДЛАГАЕТ					
Весы	торговые электронные ВЭ-15Т, гар.18 месяцев	тыс.руб.	4200	Вежа-К	26-72-37 22-72-14 Минск, Интерна-циональ-ная,6
Весы	торговые электронные переносные CAS-EP10	тыс.руб.	5400		
Весы	торговые электронные ВТНт-10	тыс.руб.	4500		
Весы	торговые механические РН-6ЦВУ	тыс.руб.	2310		
Весы	торговые механические РН-10Ц13	тыс.руб.	1500		
Весы	торговые механические РН-20Ц13	тыс.руб.	2500		
Весы	торговые механические ВТН-5	тыс.руб.	1200		
Весы	торговые механические ВТН-2	тыс.руб.	1100		
Весы	товарные механические РП-100ШВ	тыс.руб.	2500		
Весы	товарные механические ВТ 4014-500Ш	тыс.руб.	2990		
Весы	товарные механические ВТ 4014-1Ш	тыс.руб.	3500		
Весы	технические электронные ВЭ-15-2, гар.18 месяцев	тыс.руб.	3410		
Весы	технические электронные ВЭ-30-2, гар.18 месяцев	тыс.руб.	3553		
Весы	лабораторные ВЛР; ВЛКТ; ВЛЭ; ВИТ; ВМБ	тыс.руб.	11677-21090		
Весы	крановые от 200 до 1000 кг; платформенные	тыс.руб.	10000-50000		
Гири	торговые 0,5 кг; 1 кг; 2 кг	тыс.руб.	107—154		
Наборы гирь	Г2-210; Г3-1110; Г3-11111,10; Г321111,10; МГ31100; МГ4-1100	тыс.руб.	1137—10430		
Чекопечатающее устройство к электронным торговым весам УП-24		тыс.руб.	4200		
Кассовые аппараты	Прима, 10 отд., 4 кассира, автоном.питан., гар.18 мес.		580		
Кассовые аппараты	Olibel CRF-1000, 8 отд., 9 валют, автоном.пит., гар.18 мес.		580		
Денежные ящики	к кассовым аппаратам	тыс.руб.	800		
Лента чековая	для кассовых аппаратов	тыс.руб.	3—7		
Производим ремонт и техническое обслуживание электронных весов и кассовых аппаратов					
ОРГТЕХНИКА И ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ОТ ЦТИ					
Кассовые аппараты	ПРИМА,10 отд.,4 кассира,встроенный аккумулятор,гар.18 м.		580	ЦТИ	ул.Платонова 38, 5 этаж 68-40-48 68-43-07 68-52-19
	Olibel CRF-100,8 отд.,9 валют,автон.питание,гар.18 м.		585		
	БелОКА-500.0, 8 отд., 2 ленты, гар.18 м.		590		
	денежные ящики к кассовым аппаратам,2-х видов		60—75		
	картриджи, ролики, чековая лента и др.расходные материалы		от 0.8		
Весы торговые	электронные, механические, 3/6/10/15 кг, гар.18м.		от 100		
Пишущие машинки	PRINCESSA,рус.,механич.,2-цветная лента,футляр,1г.г.		120		
	Samsung SQ-1030/1050, рус./лат., коррекция, 1г.г.		175—185		
	Ромашка У1.07, А4, рус./лат./бел., память 1 лист, 2г.г.		195		
	Citizen RS-150, рус./лат., коррекция, 1г.г.		185		
	картриджи, коррект.лента и др. расходные материалы		от 4		
Счетчики банкнот	УСДБ-01/МСК-3, счет/фасовка/выдача, 1г.г.		205—335		
Телефонные аппараты	FeTap 751/791, дисковые, кнопочные, 1г.г.		15—17		
Бытовая техника	MOULINEX, в ассортименте, 1г.г.		19—233		
СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ					
Круг	А1 диам.19, 20, 36 мм Ст 3СП	млн.руб.	4.4-4.5/т	БелТРАМП	59-92-53
Стекло	тониров.полиров.зеркальное 1.6x1.2м, толщ. 4 мм			БелАДС	33-14-21
БЫТОВАЯ ТЕХНИКА					
Весы бытовые	НБЭ-3-01, электронные, 1г.г.	тыс.руб.	326.2	Командор	65-61-68
Весы бытовые	НПЦБ-3, настольные, циферб.л.	тыс.руб.	55	V&K	78-24-10
Телевизор	GoldStar CF-21E20B, рус., мультисистемный, таймер, ДУ		340	Информатика	37-06-62
ФИРМА "НОВЫЙ ВЕК" ПРЕДЛАГАЕТ					
Термоструйная печат.головка для касс и принтеров ТСПГ-412				66-84-82 66-01-22 66-44-04	Минск, Чернышев-ского, 10А, офис 511
Аккумулятор для видеокамер Panasonic VW-VBS2E, 6В, 2.4А		тыс.руб.	910		
Кассовый аппарат	PRIMA, 10 отд., 2 ленты, аккумулятор, госреестр, 1г.г.	тыс.руб.	7540		
Морозильное оборудование	GNAIGE, вертикальный шкаф для напитков		476		
Холодильники низкого энергопотр. для мороженого и мороженных продукт. "GRAM" (Дания)			648—784		
Весы торговые	ВЭ-15Т, электронные, до 15 кг	тыс.руб.	4600		
Этикет пистолет	МХ-5500, однострочный, с расходными материалами	тыс.руб.	702		
Денежный ящик	для любых кассовых аппаратов	тыс.руб.	975		
Лента чековая	38—68 мм	тыс.руб.	4.5—26		
Термобумага	для факса 210мм x 30м	тыс.руб.	37		
Устройства определения подлинности	CashScan, для определения долл.США	тыс.руб.	1820		
	Regula 4003,4 контр.: линза,магнит,подсветка,ультрафиолет	тыс.руб.	3800		
Источники бесперебойного питания БАРС	АИП250, off-line, аналог Back-UPS		135		
	АИП 250А—1200А,line-interactive,StepWare,аналог Back-UPS		173—562		
	БИП 600—3000, on-line hybrid, 2г.г.		699—2980		
	БИП 600У—15000У, on-line, 2г.г.		850—13390		
Источники бесперебойного питания АРС	Back-UPS 250VA, off-line		158—749		
	Back-UPS Pro-PNP 280—650VA, off-line		220—440		
	Smart-UPS 400—2000VA, line-interactive UPS		313—1606		
	Matrix 3000VA, модульный		3800		
Программное обеспечение	для UPS (АРС), БАРС (для любой ОС)		60—100		
Защита портов ПК	ProtectNet P10B, для коаксиала/для витой пары		35/35		
Сетевые фильтры	в ассортименте		25-270		
УСЛУГИ, РЕМОНТ, СЕРВИС					
Волоконно-оптические системы связи, локальные вычислительные сети (проектирование, монтаж, каблирование), защита информации, ЛИЦЕНЗИЯ				АлтоЛан	(2)78-32-13 24-26-25
Визитки, фирменные бланки, наклейки (шелкография)				Твайс	20-24-38
Визитки, полимерные и метал.печати, пломбиры; логотипы на любые изделия; нумераторы, датеры, самонаборные штампы, самоокрашивающиеся аппараты для печатей				Визит-сервис	36-69-84, Минск, Красная, 2
Услуги курьеров (по Минску)				Нибелунг	31-13-88
Почтовая реклама (Минск, СНГ)					
Визитные карточки от 100 шт. (тиснение)					
Канцтовары с бесплатной доставкой (по Минску)					
Фирменная бланочная продукция (наклад., с/ф и др.)					
Изготовим печати, штампы (по австрийской технологии); от 5 часов до 6 дней				ул.Брилевская, 10-5 (за гост. "Спутник") тел./факс 25-85-46	COLOP
Предлагаем самонаборные штампы (русский, английский, немецкий шрифт) фирмы Colop					
Изготовим визитки, бланки, листовки, этикетки, конверты, папки, буклеты, бэджи; от 3-х часов					
Разместим вашу рекламу в метро, пригородных электричках, на уличных стендах					
Печати и штампы				Нестор-пресс	34-94-27
Фирменные бланки, визитки, рекламные листовки					
Реклама в Прибалтике, России, Украине, Беларуси					
Жалюзи				Малми-М	33-11-48
Жалюзи горизонтальные			$14.5/м^2$	Ветразь	68-80-09 64-23-54
Жалюзи вертикальные			$22—24/м^2$		
Роллеты защитные			от $150/м^2$		
Маркизы			от 230		
Окна, двери, перегородки			от 120		
Ремонт факсов "Panasonic", "Toshiba", компьютеров и другой техники				ДУМИ	68-58-75
Ремонт, техобслуживание копировальной и другой офисной техники				ТОРИС	26-25-19
Ремонт матричных, струйных, лазерных принтеров и копировальных аппаратов				Р.Т.С.	36-33-32
Ремонт БП, телефаксов, мониторов, принтеров; срок — от 1 до 7 дней				БЕЛХАНТ	23-83-78
Ремонт, ТО, заправка копиров. техники, принтеров, UPGRADE компьютеров				ЭЛПАЙ НПП Химремонт	33-02-18
Производим ремонт и техническое обслуживание электронных весов и кассовых аппаратов				Вежа-К	26-72-37
XEROX	ремонт и техническое обслуживание			БИ-Проект	32-43-49
Изготовим программы к ЭВМ и электронику под заказ (прием с 9 до 10 час.)				Мезон	22-17-42
Изготовление и ремонт тентов, каркасов				Реддавей и К	75-87-53
Фирменные бланки, этикетки, буклеты, плакаты, ежедневники				БОФФ	68-59-24
Оригинал-макеты, почтовая реклама, печать на конвертах					
Типографские услуги					
Юридические услуги	субъектам хозяйствования			Правовой альянс	62-51-00
КАНЦЕЛЯРСКИЕ ТОВАРЫ					
Школьно-письменные и канцелярские принадлежности				Замок	ул.Коше-вого 18, т.30-36-54
Бланки и бланочная продукция					
Экономическая, юридическая, справочная литература					

Продолжение таблицы на стр. 24

Бизнес - партнер

Фирмы Турции предлагают:

T1 Фирма производит средне- и низковольтные трансформаторы, кабельные соединители, блоки питания.

Желает наладить сбыт продукции на территории Республики Беларусь.

T2 Фирма работает в области пищевой и кормовой промышленности, предлагает пищевые продукты, сахар, сахарную свеклу, молочные смеси, тростник, пшеничную муку, фармацевтическое сырье, очищенные и промышленные химикаты.

Желает наладить сбыт своей продукции на территории Республики Беларусь.

T3 Фирма производит лакированный и нелакированный целлофан, многие виды химических удобрений, соду, керамику, мыло, моющие средства, борную кислоту, рафинированное масло.

Желает приобрести S, PVC, LDPE, HDPE, PP, метанол, фтолиновый ангидрид, мочевину, нафталин, каустическую соду, диасульфат углерода, различные виды химических удобрений, ацетон, муравьиную кислоту, смолу, цинк, медь, соду, уксусную кислоту, глицерин, оксид цинка, красители, сульфат натрия, сульфат цинка, карбид кальция, цемент, двуокись углерода, аргон, парафин, толуол, оксид серы, серную кислоту, капролактам, этилокрилат, метилокрилат, стеарат цинка.

T4 Фирма производит и продает различные станки б/у или новые: сепараторы, пастеризаторы, гомогенизаторные насосы, режущее и сварочное оборудование, генераторы, CNC токарные центры, консервирующее и замораживающее оборудование для пищевых продуктов, центрифуги, барабанные сушилки, фильтры для крахмала, сельскохозяйственные машины, испарители для молока; запасные части; краны, грузоподъемники, экскаваторы; химическую, медицинскую продукцию; PE и PP мешки, фруктовые соки, молоко, томатную пасту. Осуществляет консультирование по строительству, изготовляет литые и кованые детали, любые специфические детали под заказ.

Заинтересована в закупке сырья PE, PP, PS, овечьих и коровьих шкур, леса и пиломатериалов. Желает наладить сбыт своей продукции на территории Республики Беларусь.

T5 Фирма производит и продает различные пищевые продукты, строительные материалы, текстиль, продукты деревообработки.

Заинтересована в установлении торговых связей с фирмами-импортерами.

T6 Фирма производит и продает пищевые продукты, фруктовые соки, печенье, макароны, безалкогольные напитки, строительные материалы, краски для мебели, для автомобилей.

Желает закупать химическое сырье, а также наладить сбыт своей продукции на территории Республики Беларусь.

T7 Фирма производит и продает эмульсионные краски, синтетические краски (глянцевая, полуматовая, матовая), клей ПВА, предохраняющее средство для дерева, целлюлозную изоляцию и глазурь, антикоррозийную краску, краску для наружных работ на основе воды, краски-грунтовки для наружных работ на основе растворителя, глазурь для яхт и кораблей, эмаль для проводов, покрытия для машин, растворитель (целлюлозный, полиуретановый, синтетический).

Заинтересована в закупках сырья для вышеупомянутых товаров.

T8 Фирма предлагает канцелярские принадлежности: карандаши, ручки, резинки и прочее, а также коммерческие товары.

Ищет возможности для расширения рынков сбыта.

T10 Фирма производит и продает изделия из натуральной кожи: сумки, ремни, папки, портмоне, портфели, наборы для ключей и т.д.

Желает наладить сбыт продукции на территории Республики Беларусь.

T11 Фирма предлагает белый мрамор для бумажной, лакокрасочной, резиновой, пластмассовой промышленности, белый бентонит (низкое содержание кристобонита — 5—8 %) для моющих средств и красок, набетонит (белый), белый сапонит (низкое содержание критоболита — 5—10 %) для моющих средств или краски, слюдяную окись железа (зеркальный гематит для производства красок).

Желает наладить сбыт своей продукции на территории Республики Беларусь.

T12 Фирма производит и продает все виды одежды: брюки, вязаные блузки, рубашки, спортивные свитеры для мужчин и женщин.

Ищет коммерческих партнеров для реализации готовой продукции на территории Республики Беларусь.

T13 Фирма предлагает аэрозольные вентили, распылительные насосы, CFC & LPC прокладки.

Желает наладить сбыт продукции на территории Республики Беларусь.

T14 Фирма предлагает мебель любого стиля (классическая, современная), любое осветительное оборудование, оказывает услуги по отделке.

Желает наладить сбыт продукции на территории Республики Беларусь.

T15 Экспортно-импортная маркетинговая компания продает яблоки, чай, хлопок, металлы, текстиль, паркет, керамическую плитку, пластмассовое сырье.

Желает представлять иностранные компании и установить долгосрочные деловые отношения с ними, а также хотела бы приобрести паркет, керамическую плитку, пластмассовое сырье, фотоаппараты, фотографические материалы, фотопленки, оптические товары.

T20 Фирма производит и продает многофазные переключатели на 10-160 А, карбоновые кисти для автомобилей и промышленности, торондальные (кольцевые) трансформаторы с плавной регулировкой напряжения одно- и трехфазные от 2 до 30 А, кнопки диаметром 22 мм, вспомогательные лампочки.

Желает наладить сбыт своей продукции на территории Республики Беларусь.

T21 Фирма предлагает трубопроводное оборудование из вязкого металла (каленые тройники, патрубки, крестовины, муфты и прочее).

Желает наладить сбыт своей продукции, а также закупать чугун, сфероидальный чугун и другие металлы.

T22 Фирма продает красный перец, красную чечевицу, изделия ручной работы из кожи, древесины, меди и других материалов.

Заинтересована в установлении торговых связей с Республикой Беларусь.

T24 Фирма осуществляет поставки парфюмерной продукции: жидкого мыла, жидких моющих средств и т.п.

Желает наладить сбыт продукции на территории Республики Беларусь.

T25 Фирма производит искусственную кожу и замшу для обуви, сумок, курток, готовые изделия (обувь, сумки, куртки); выполняет специальные заказы.

Желает закупать PVC полиуретан, бумагу, ткань, азодибикарбономид — можно на основе бартера, импортируя сырье и экспортируя нашу продукцию.

T26 Фирма производит и поставляет высококачественные изделия из серебра, драгоценных камней и серебряные украшения.

Ищет партнера для заключения соглашений на поставку изделий из серебра ручной работы, из драгоценных камней.

T27 Фирма поставляет на рынок занавески, обивочный материал для мебели, полиэстеровую пряжу, игрушки, нижнее женское белье.

Желает наладить сбыт своей продукции на территории Республики Беларусь.

T29 Фирма производит и предлагает в продажу мыло.

Заинтересована в установлении контактов с торговыми фирмами соответствующего профиля.

T30 Фирма занимается производством и продажей систем противопожарной безопасности, выпускает портативные огнетушители, электронные системы обнаружения огня.

Желает наладить сбыт своей продукции на территории Республики Беларусь.

T31 Фирма занимается производством и продажей медицинского инструмента и оборудования, предлагает нити для сшивания ран, а также перевязочный материал.

Желает наладить сбыт своей продукции на территории Республики Беларусь.

T32 Фирма занимается производством и продажей сумок из PVC и натуральной кожи для женщин, школьников, спортсменов, а также багажных сумок разных размеров и расцветок.

Желает наладить сбыт продукции на территории Республики Беларусь.

T33 Фирма производит железные и стальные изделия.

Желает закупать чугун, стальные изделия, стальной лом, железные сплавы, стальные заготовки, укрепляющие бруски и плиты.

T34 Фирма производит изделия из натуральной и искусственной кожи: чехлы, кожаные ремни, сумочки, бумажники, портфели, папки, кошельки на ремне.

Желает наладить сбыт своей продукции на территории Республики Беларусь.

T35 Фирма производит изделия из натуральной и искусственной кожи: мужские и женские бумажники, сумочки, ремни и прочее.

Заинтересована в закупках изделий электронной промышленности и расширении рынков сбыта своей продукции на территории Республики Беларусь.

T36 Фирма предлагает на продажу печенье, макароны, консервы (фруктовые, овощные, мясные), фруктовые соки, муку, рыбную муку, конфеты, шоколад, молоко, молочные продукты, вискозную и акриловую пряжу.

Заинтересована в представлении других фирм на своем рынке, а также фирм из стран ЕС.

T37 Фирма производит шапки всех видов.

Желает наладить сбыт продукции на территории Республики Беларусь.

T38 Фирма предлагает к реализации мужские и женские джинсы всех размеров.

Желает наладить сбыт продукции на территории Республики Беларусь.

T39 Фирма производит кальцинированный магнезит, сульфат магния, обожженный до спекания магнезит, бесформенную продукцию (грунтовка, уплотнитель), обожженные кирпичи, магнезиально-углеродные кирпичи, химически связанные и облицовочные кирпичи.

Желает закупать литопикс S12, чешуйчатый графит, смолу.

T40 Фирма предлагает парфюмерную продукцию: крем для рук, для волос, для лица, лосьоны для рук и тела, гель для волос, шампуни различных видов.

Поиск контактов с фирмами для реализации продукции и расширения рынков сбыта.

T41 Фирма специализируется на производстве и маркетинге горячего и холодного смешивающего оборудования для пластмасс, соответствующего международным стандартам. Оборудование используется для обработки сухих смесей для твердых и пластических PVC, ABS, PE, PP полимеров. Представляет хорошо известные немецкие и австрийские компании, а также имеет заслуженный авторитет в поставках и маркетинге запасных деталей, оборудования и сырья для производства искусственного волокна. Также занимаемся разработкой новых технологий и проводим техническую экспертизу PA, PES, PP волокон.

Фирма желает наладить сотрудничество с фирмами на территории Республики Беларусь.

T42 Машиностроительная компания предлагает краны со складными стрелами, передвижные складные краны, морозильные контейнеры.

Желает закупать гидравлические системы, насосы, фильтры, регулировочные клапаны, гидравлические брандспойты, брандспойтные бобины, поворотные кольца, подъемные лебедки, тормозные цилиндры.

T43 Фирма предлагает для реализации канцелярские товары для дома и офиса: скоросшиватели, папки, блокноты (формат А4, А5, А6), стандартные блокноты формата А4, А5, скрепки, альбомы для рисования 25x35 см, 35x50 см, фотобумагу формата А4, ежедневники, настольные дневники.

Желает наладить сбыт своей продукции на территории Республики Беларусь.

T44 Фирма предлагает полипропиленовую комплексную многоволоконную сплошную пряжу.

Желает наладить ее сбыт на территории Республики Беларусь.

T45 Фирма предлагает кухонные принадлежности из нержавеющей стали промышленного образца, хозяйственные товары, коробки, садовый инвентарь из пластмассы, кухонные принадлежности для дома из нержавеющей стали, раковины гастрономлюкс.

Желает закупать полиэтилен, пропилен в составе пластмассы, листовую нержавеющую сталь и наладить сбыт своей продукции на территории Республики Беларусь.

T46 Фирма предлагает пиломатериалы из белого дуба, букового дерева, каштана, тополя, ольхи; ДСП, однослойную фанеру, паркет дубовый, буковый, каштановый.

Желает наладить сбыт продукции на территории Республики Беларусь.

T48 Предлагаем мужские и женские туфли всех размеров.

Заинтересованы в расширении рынков сбыта своей продукции.

T49 Фирма предлагает профили, рамы, стенные занавесы, принадлежности из алюминия, автоматические скользящие и вращающиеся двери.

Желает закупать алюминиевые и стекловолокнистые сетки от комаров, дверные заслонки, некоторые специальные алюминиевые принадлежности, оконные уплотнители.

T51 Турецкая фирма предлагает к реализации продукты питания, свежие фрукты, овощи.

Желает закупать замки, а также наладить сбыт своей продукции.

T52 Фирма предлагает медицинскую и промышлённую рентгеновскую пленку, цветную фотобумагу, профессиональные фотопленки и фотобумагу, микропленки, дубликаторы, химикаты для обработки фотопленок и бумаг, другие фотопринадлежности.

Желает наладить сбыт своей продукции на территории Республики Беларусь.

T53 Фирма предлагает широкий ассортимент вязаных носков из шерсти и хлопка для женщин, мужчин и детей.

Желает привлечь капиталовложения в производство носков в Турции, закупает бывшие в употреблении промышленные вязальные машины.

T55 Фирма предлагает яйца бройлерных цыплят, бройлерное мясо, однодневных живых цыплят.

Желает развивать бройлерное птицеводство и закупать яйца бройлерных цыплят.

T57 Фирма предлагает мебель всех видов, двери (металлические и деревянные), кухонные шкафы, ДСП, МДФ, бревна, лес, деревянные домики, краску, различные химикаты, женское нижнее белье, джинсы, искусственную кожу, мыло, моющие средства, промышленное оборудование, изоляционный материал.

Желает закупать мебель всех видов, двери (металлические и деревянные), кухонные шкафы, ДСП, МДФ, бревна, лес, деревянные домики, различные химикаты, уреа-формальдегидный клей, промышленное оборудование, камины, кровельную дранку, игрушки.

T58 Фирма желает закупать трикотажные женские, мужские, и детские тенниски, спортивные свитеры и костюмы, трико, кардиганы для детей и взрослых.

T59 Фирма предлагает свежие и замороженные фрукты и овощи, замороженную птицу, пиво, газированные напитки, текстиль, цветы, моющие средства, кожу, фарфор. Занимается посредничеством и предлагает картонные упаковочные коробки, коробки из прессованного картона, упаковочное оборудование.

Желает наладить сбыт своей продукции на территории Республики Беларусь.

T60 Фирма закупает различные типы телефонных аппаратов, регуляторы больших расстояний.

T63 Фирма предлагает трикотажные изделия, свитеры, пуловеры, юбки, колготки, шорты, куртки всех размеров для женщин, мужчин, детей.

Желает наладить сбыт своей продукции на территории Республики Беларусь.

T64 Фирма занимается экспортом-импортом продукции и предлагает цветные телевизоры (14", 20", 21"), нагреватели, холодильники.

Желает наладить сбыт указанной продукции на территории Республики Беларусь.

T65 Фирма предлагает декоративные предметы ручной работы из меди: вазы, кувшины, цветочные горшки; оцинкованные предметы для цветоводов: сажалки, корзины, предметы для поливки; декоративные предметы из чугуна: скамейки, фонтаны, почтовые ящики и прочее.

Желает наладить сбыт своей продукции на территории Республики Беларусь.

T66 Фирма занимается консультированием в косметической промышленности и в сфере здравоохранения в Турции.

Желает открыть представительство для реализации косметической и медицинской продукции из Турции или создать совместное предприятие для работы над проектами в косметике и медицине.

T67 Фирма предлагает к реализации ТНП: ножницы, точилки для карандашей, кнопки, скрепки, щипцы, жидкий крем для обуви, механические карандаши, авторучки, шариковые и роликовые ручки, резинки.

Желает закупать резиновые перчатки, маникюрные ножницы, ручные электрофонарики, шары.

T68 Фирма оказывает консалтинговые услуги по выходу на рынок Турции, маркетинговые услуги, организует бизнес-презентации, поддержку законодательных структур, учреждений.

Ищет рекламные фирмы, закупает необходимые товары для офиса, бумажники из кожи, консервированные фрукты, овощи, рыбу, телевизоры и видеомагнитофоны.

T69 Фирма предлагает продукцию из дерева: бревна, пиломатериалы, слоеную фанеру, ДСП, доски, мебель, а также строительные материалы (стальные листы и плиты, сантехнику, цемент), текстильную продукцию, пищевые продукты, пемзу.

Желает наладить сбыт своей продукции на территории Республики Беларусь.

T70 Фирма занимается организацией шоп-туров и предлагает продукцию из кожи.

Желает закупать бумагу для факсов и копировальной техники, кожевенное сырье для одежды.

T71 Фирма предлагает одноцветную, выкрашенную, набивную поливискозу, хлопок, полихлопчатобумажные ткани всех видов, готовую швейную продукцию, в том числе рубашки и галстуки. Принимаются специальные заказы на пошив.

Предлагает все виды представительской и посреднической деятельности.

T72 Фирма желает закупать ленты для печатных машинок, матричных принтеров, тонеры для лазерных принтеров, дискеты и картриджи.

T73 Фирма предлагает джинсы. Возможна высылка каталога изделий.

Желает наладить сбыт продукции на территории Республики Беларусь.

T74 Фирма предлагает офисную мебель, готовые кухонные шкафы.

Желает наладить сбыт своей продукции на территории Республики Беларусь.

T75 Компания с опытом работы более 40 лет занимается производством и продажей продуктов питания: сухих растворимых напитков, бульонов быстрого приготовления в кубиках, концентрированных быстрорастворимых соков, кексов и тортов быстрого приготовления.
Интересуется фирмами-импортерами в Республике Беларусь с целью заключения торговых соглашений и дальнейшего сотрудничества. Предлагает бумажную продукцию: гигиенические пакеты, туалетную бумагу.

T76 Фирма производит и продает полиуретан, используемый в строительстве.
Желает наладить сбыт своей продукции на территории Республики Беларусь.

T77 Фирма занимается экспортом сахара, растительного масла и других продуктов питания, а также джинсов всех размеров.
Желает наладить сбыт продукции на территории Республики Беларусь.

T78 Фирма производит спортивную и женскую одежду.
Заинтересована в установлении торговых связей с фирмами аналогичного профиля.

T79 Фирма — экспортер различных видов орехов: фундука, фисташек, арахиса.
Заинтересована в установлении торговых связей с фирмами — импортерами продуктов питания.

T80 Фирма — производитель электробытовых товаров.
Заинтересована в сотрудничестве с торговыми компаниями.

T81 Компания занимается экспортом различных строительных материалов: керамической плитки, сантехнического оборудования, фитингов, замков, ручек и другого оборудования.
Желает наладить сбыт своей продукции на территории Республики Беларусь.

T82 Компания занимается экспортом следующих видов продукции: текстиля, продуктов питания, овощей и фруктов, косметики, а также импортом сырой кожи и продуктов химической промышленности.
Желает наладить сбыт своей продукции на территории Республики Беларусь.

T83 Компания осуществляет экспорт или обмен переработанного и непереработанного табака, бобовых, лука, чеснока.
Заинтересована в установлении торговых связей с компаниями аналогичного профиля.

T84 Фирма специализируется на производстве бумаги различных сортов и изделий из нее.
Желает наладить сбыт продукции на территории Республики Беларусь.

T85 Компания экспортирует жидкие и сухие моющие средства для стирки и чистки поверхностей, мыло, шампуни, туалетную воду.
Заинтересована в установлении деловых контактов с фирмами-импортерами.

T86 Одна из крупнейших холдинговых компаний Турции, в состав которой входит 25 фирм различного профиля, заинтересована в коммерческих предложениях по различным видам товаров. На данный момент предлагаются поставки различных кондитерских изделий: конфет, печенья, сладостей и т.д.
Компания желает наладить сбыт своей продукции на территории Республики Беларусь.

T87 Фирма — крупный экспортер консервированных оливок.
Заинтересована в установлении торговых связей с целью наладить сбыт своей продукции.

T88 Фирма экспортирует кухонные и столовые изделия из черных металлов.
Заинтересована в сотрудничестве с фирмами соответствующего профиля.

T89 Фирма занимается производством хлебопекарного оборудования.
Желает наладить сбыт продукции на территории Республики Беларусь.

T90 Компания экспортирует различные виды бобовых: фасоль, горох, чечевицу.
Желает наладить сбыт своей продукции на территории Республики Беларусь.

T91 Крупная компания из Мерсина специализируется на экспорте всех видов чечевицы, бобов, семян тмина, пшеницы, пшеничной муки, манной крупы, макарон, оливкового и подсолнечного масла, картофеля, лука, чеснока, свежих фруктов, овощей, сухофруктов, печенья, кормов для животных и т.д. Имеет контакты со странами Европы, Северной Африки, Среднего Востока, Азии, США, Канадой и странами Восточной Европы. Компания основана в 1982 году, объем экспорта составляет 30—50 тыс.тонн ежегодно.
Интересуется фирмами-импортерами в Республике Беларусь. Готова отгрузить и поставить от 20 до 100 тонн любого вида продукции по конкурентоспособным ценам.

T92 Фирма занимается экспортом растворимого и турецкого молотого кофе различных сортов и расфасовки.
Желает наладить сбыт продукции на территории Республики Беларусь.

T93 Компания производит и экспортирует кондитерские изделия: печенье, бисквит и др.
Желает наладить сбыт своей продукции на территории Республики Беларусь.

T94 Фирма — экспортер обуви заинтересована в расширении рынков сбыта и установлении торговых связей с фирмами-импортерами.

T95 Группа турецких компаний является производителем следующей продукции: индустриального оборудования из нержавеющей стали, кухонных рабочих прилавков, столов с углублением (типа моек), настенных шкафов, прилавков для мытья посуды, индустриальных фритоз, жаровней, очагов, грилей, плитки, кондиционеров, заслонок, полок для хранения посуды, складов для сухих продуктов, индустриальных хлебопекарен всех видов и мощностей, тестомешалок, картофелечисток, индустриальных кухонных роботов для шинковки овощей, электромясорубок, индустриальных миксеров, кастрюль, сковородок, столовых наборов для самообслуживания, холодильных камер и оснащения для супермаркетов, продуктовых магазинов, столовых и мясокомбинатов, устройств для охлаждения напитков, морозильных камер, холодильных шкафов и витрин для бара, отделов для тортов и кондитерских изделий, автоматизированных посудомоек всех объемов и мощностей, сервировочных столиков.
Желает установить деловые контакты с торговыми фирмами.

T96 Фирма предлагает обработанные ядра лесных орехов, все виды сушеных фруктов.
Заинтересована в установлении торговых связей с фирмами-импортерами.

T97 Компания поставляет полуфабрикаты и обработанную коровью кожу, шпагаты, необработанную свиную кожу, все виды оборудования по обработке кож. Другая деятельность: аренда, сдача под ключ предприятий по производству кожи.
Желает наладить сбыт своей продукции на территории Республики Беларусь; заинтересована в закупках необработанной коровьей кожи, муравьиной и фтороводородистой кислоты.

T98 Фирма экспортирует мягкие плюшевые игрушки.
Заинтересована в закупках плюшевой ткани и игрушек.

T99 Компания предлагает все виды свежих и мороженых продуктов питания, а также железную и стальную продукцию.
Ищет потенциальных партнеров аналогичного профиля.

T100 Фирма экспортирует эластичные ленты для производства нижнего белья, магнитофонные ленты.
Поиск контактов с фирмами-импортерами.

T101 Фирма предлагает вязаную одежду: жилеты, платья, шапки.
Ищет потребителей и покупателей своей продукции на территории Республики Беларусь.

T102 Компания изготовляет изделия из серебра на заказ; предлагает серебряные изделия для дома.
Заинтересована в закупках чистого серебра и стали.

T103 Компания-производитель предлагает 12V/50W вольфрамовые галогеновые лампы, прожекторы, фонари для использования дома и на улице, трансформаторы, осветительные приборы для сада/улицы, все виды специально разработанных осветительных приборов для дома.
Ищет потенциальных партнеров с целью экспорта своей продукции, обмена разработками и ноу-хау, импорта деталей.

T104 Международная экспортно-импортная компания предлагает электронику, трансформаторы, распределительные щиты, кабели, осветительные приборы, контрольные процессоры. Осуществляет инженерное сопровождение контрактов.
Заинтересована в закупках электроматериалов.

T105 Фирма предлагает готовые изделия из железа, водостоки, крышки для люков, решетки, фитинги для сточных вод.
Ищет поставщиков железных центробежных труб покрытых гипсом, приспособлений для сточных вод.

T106 Фирма — производитель классической мебели с ручной резьбой для дома.
Ищет потенциальных потребителей и покупателей мебели в Республике Беларусь.

T107 Фирма заинтересована в поставках подсолнечного масла и в случае заинтересованности предлагает горох, бобы и т.д.
Желает закупать рис и наладить сбыт на территории Республики Беларусь.

T108 Торговая компания предлагает следующий спектр продукции: обои, рабочую одежду и униформу, сварочные аппараты, пластмассовую кухонную и хозяйственную посуду.
Заинтересована в закупках белого рафинированного тростникового сахара, портланд-цемента марки 450, удобрения — мочевины 46%.

T109 Фирма — экспортер продуктов питания: злаков, бобовых, пастилы, сухих фруктов и изделий из них, всех видов консервированных продуктов питания, лесных орехов и продукции из них, растительного масла, а также тканей, готовой одежды, оборудования по обработке мрамора и гранита, запчастей для машин.
Потребность: авто- и электрооборудование.

T110 Фирма поставляет женские костюмы, жакеты, пальто, юбки, брюки, все виды трикотажа. Может предложить акриловую и шерстяную пряжу.
Заинтересована в закупках различных тканей: поливискоза, шерстяных смесовых и синтетических тканей, сатина.

T111 Фирма может предложить широкий спектр товаров: женской, мужской и детской одежды, кожи, джинсовой и рабочей одежды, офисной мебели, мебели для дома, досок из прессованных опилок, лесоматериалов, кабеля, консервированных продуктов, томатной пасты. Осуществляет также туристическую деятельность, консультации по международной торговле и т.д.
Ищет деловых партнеров для расширения сферы деятельности.

T112 Компания специализируется на торговле кондитерскими изделиями: карамелью, леденцами на палочке и др.
Заинтересована в установлении торговых связей с фирмами аналогичного профиля.

T113 Фирма — поставщик женских, мужских и детских трикотажных изделий.
Установление взаимовыгодных связей с оптовыми торговыми фирмами для реализации продукции.

T114 Фирма является представителем иностранных компаний в Турции и специализируется на торговле углеродистой и легированной сталью горячего и холодного проката (в полосах).
Заинтересована в приобретении различного оборудования и станков, промышленного инструмента.

T115 Сферой деятельности фирмы является оптовая и розничная торговля продукцией из железа и стали, сталью высшего качества и др.
Спрос: полосы из нержавеющей стали, свободно режущаяся сталь.

Бюро контактов "НЭГ"

Немецкая фирма Mignon GmbH для организации производства ищет в г. Минске на условиях аренды производственные помещения в одноэтажном здании (высота помещений — 4 метра, площадь около 2500 кв.м) электрифицированные, с системами водоснабжения и водоотведения. Обязательно наличие хороших подъездных путей и возможность разгрузки большегрузных автомобилей. Предпочтительней аренда неиспользуемых помещений молокозаводов или предприятий пищевой промышленности, поскольку их техническое оборудование наиболее подходит для данного производства.

* * *

Фирма из Германии Hazet-Werk производит специальное оборудование для автомобильной промышленности. Фирма заинтересована в поставках своей продукции на белорусский рынок (имеются каталоги на немецком языке).

* * *

Немецкая фирма HORO GmbH располагает оборудованием для производства труб диаметром 20—50 дюймов. Фирма заинтересована в установлении контактов с предприятиями, занимающимися производством данной продукции: для налаживания поставок своего оборудования.

* * *

ZF Hurth Gotha GmbH, входящий в состав всемирно известного концерна ZF Friedrichshafen AG, изготовляет агрегаты привода для наземных средств транспорта передвижения с электрическими двигателями и ДВГ (к примеру, вилочные погрузчики). Производственная программа очень широка: от изготовления осей и коробок передач до производства всей системы привода, включая мотор и тормозные системы. Фирма хотела бы установить контакты с белорусскими машиностроительными предприятиями, литейными и кузнечными заводами для налаживания производства и осуществления поставок в Германию изделий и заготовок в рамках данной производственной программы.

* * *

Немецкая фирма Heinz-Günther Sprick занимается производством прецизионного инструмента, в том числе лекал, специальных токарных станков для обработки листового металла и пластмассы. Оборудование используется во многих отраслях промышленности: автомобильной и электротехнической, при производстве предметов домашнего обихода и т.д. Фирма ищет партнера для сбыта своей продукции и создания совместного предприятия (имеется проспект на немецком языке).

* * *

Фирма из Германии Kelmaplast GmbH производит сигнальные ленты, используемые при укладке электросетей, телефонного кабеля, газо- и трубопроводов, тепловых сетей. Фирма ищет потребителей и партнеров для сбыта своей продукции (имеются каталоги на немецком языке).

* * *

Поставщик металлических полотен для пил и ножовок немецкая фирма Röntgen ищет партнера для сбыта своей продукции в Беларуси (имеются каталоги на немецком языке).

* * *

Ведущий германский поставщик специального оборудования для производства упаковки медицинских препаратов Klöckner Hänsel GmbH ищет партнера для налаживания сбыта своей продукции (имеются каталоги на немецком языке).

* * *

Немецкая фирма Craemer GmbH производит упаковочные емкости из пластмассы: поддоны и ящики, применяемые в пищевой промышленности, автомобилестроении, строительстве, типографиях и т.д. Фирма ищет потребителей и партнеров для сбыта своей продукции (имеются каталоги на немецком языке).

* * *

Производитель металлических емкостей различной формы для всевозможных целей, в частности, резервуаров для заправочных станций немецкая фирма Slawinski & Co. GmbH хотела бы установить контакты с предприятиями, выпускающими аналогичную продукцию в Республике Беларусь.

* * *

Немецкая фирма PoLy Hi Solidur производит изделия и заготовки различной формы из полиэтилена и полипропилена. Данный материал обладает высокой износостойкостью и низким коэффициентом трения. Покрытия из полиэтилена применяются в различных отраслях: целлюлозно-бумажной промышленности, производстве напитков (системы наполнения и транспортировки), оборудовании для пищевой промышленности, машиностроении. В силу своих свойств этот материал прекрасно подходит для облицовки бункеров, силосных ям, других сооружений, предназначенных для хранения и транспортировки, в частности, на кузнечных, литейных, цементных заводах, угольных электростанциях, предприятиях по производству минеральных удобрений и фармацевтической продукции. Фирма ищет потребителей и партнеров для сбыта своей продукции.

* * *

Германская фирма Novimex GmbH заинтересована в поставках из Беларуси катаной проволоки и швеллера различных размеров по ГОСТ 380-88, а также в сбыте в республике стальных труб различного диаметра длиной 2—7 м.

* * *

Более подробную информацию можно получить в представительстве ПТП г. Бонна в Минске.
Контактный телефон/факс: (0172) 703-893.

* * *

Германская фирма, занимающаяся оптовой торговлей текстилем (мужская, женская и детская одежда) ищет партнеров для продажи изделий в странах СНГ.

* * *

Английская компания, работающая в области разработки и производств систем очистки воды, предлагает оборудование для очистки воды от вредных примесей, стерилизации, смягчения и обогащения ее для бытового и промышленного применения, системы переработки промышленных стоков, а также оборудование для производства ПЭТ- и ПВХ-бутылок и розлива воды или напитков.

* * *

Американская компания предлагает оборудование (фотокамеры, ламинаторы и др.) и аксессуары для изготовления нагрудных идентификационных карточек (бэджей).

* * *

Пакистанская фирма закупит запчасти к тракторам МТЗ-250.

* * *

Индийская компания продает токоферол, используемый как антиоксидант и в качестве добавки к кормам для животных, а также соевый лецитин, используемый в пищевой промышленности как эмульсификатор.

* * *

Чешская фирма-производитель предлагает бижутерию.

* * *

Германская экспедиторская фирма ищет партнеров, располагающих собственным автотранспортом и заинтересованных в осуществлении международных грузоперевозок.

* * *

Итальянская фирма интересуется возможными импортерами зоотехнических и ветеринарных продуктов.

* * *

Польская фирма-производитель предлагает украшения из серебра, золота, янтаря и др.

Справки по тел. (0172) 26-94-22.

Продолжение. Начало на стр. 20-21

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРИИ				
АНЖЕЛИКА	печать платежных документов, 17 докум., Windows	20-30	GoldenSoft	64-99-74
Бланки бухгалтерские, 40 наименований, со склада и под заказ			Нестор-пресс	34-94-27
Бухгалтерские услуги			Геосистема	26-54-07
Бухгалтерское обслуживание негосударственных предприятий		от 10	ЦЕНТРАЛЬ	20-66-13
Вся бухгалтерия 2.0	комплексный бухучет, экономический анализ и многое другое	150/300	TiCOM	63-52-58
ИНФО-БУХГАЛТЕР 2.5	профессиональный комплекс бухучета, обучение	150	ГОР	54-73-59
ПО МП "БЭМБИ-3"	учет операций, баланс, налоги, зарплата, склад, осн.ср-ва	120	ОРГ СЕРВИС	22-80-62 30-39-71
ПО "БЭСТ 2.xx" лок./сет.	профессиональный комплекс бухгалтерского и складского учета	от 300		
ПО "БЭСТ 3.xx" лок./сет.	расширенный комплекс бухгалтерского учета и опт.торговли	900		
Локальные сети и сетевые комплексы бухгалтерского учета "под ключ" (Novell, "БЭСТ")		договор.		
ПО "ПЕНТА"	для проф.бухгалтера,DOS/Windows,MAC/сеть,открытая архитектура	от 100	организация	46-66-57
ПО для бухгалтерского, складского учета; со склада и "под заказ"			Деловое ПО	36-15-94
Финансы без проблем 4000	универсальная система бухучета фирмы "Hackers Design", для Windows и DOS	80	ЦЕНТРАЛЬ	20-66-13 29-08-61
	сетевая версия	495		
Продажа и обучение "1С бухгалтерия" и "1С зарплата" (Dos, Windows, сеть)		40—360	САНТКОМ	58-60-72
НОВИНКА В МИНСКЕ: мощный и простой бухпакет ABACUS		150—820		
Поможем выбрать и купить копьютеры, мебель под них, объед.в сеть		10—25		
Учет материалов	склад. и бух.учет по складам,прих.,расход,списан.,переоценка тыс.руб.	2500	Инфотех	26-81-98 23-62-81
Расчет заработной платы	комплексная система расчета, более 100 печат.форм тыс.руб.	3000		
Учет акций	реестр акционеров, покупка-продажа акций, выписка сертиф. тыс.руб.	3700		
Формы бланков расчетов с бюджетом, внебюджетными организациями, бухгалтерские, бланки, для WORD 6.0 тыс.руб.		150	Полярис	27-06-91

Размещение информации в таблице — тел./факс 61-64-22.

Цена за одну строку — 35 тыс. рублей.

Последний срок подачи информации в номер — понедельник 11-00.

Коэффициенты изменения стоимости основных фондов по состоянию на 1 марта 1996 г. (раз)

Применяются предприятиями и организациями при расчетах арендной платы, а также при проведении приватизации

Группы основных фондов	февраль 1996 года													
	декабрю 1994г	январю 1995г	февралю 1995г	марту 1995г	апрелю 1995г	маю 1995г	июню 1995г	июлю 1995г	августу 1995г	сентябрю 1995г	октябрю 1995г	ноябрю 1995г	декабрю 1995г	январю 1996г
1. Здания и сооружения (кроме жилых)	2.8541	1.9482	1.4018	1.2425	1.1131	1.0894	1.0986	1.1015	1.0969	1.0674	1.0501	1.0401	1.0371	1.0028
2. Передаточные устройства	2.2350	1.5382	1.4485	1.3720	1.2793	1.2458	1.2280	1.1977	1.1316	1.0792	1.0730	1.0567	1.0420	1.0031
3. Машины и оборудование														
электродвигатели	2.8390	2.1187	1.8495	1.6849	1.5206	1.4477	1.4404	1.3229	1.3385	1.3629	1.2185	1.1370	1.1190	1.0373
тракторы, оборудование для животноводства и кормопроизводства и другие сельскохозяйственные машины	3.8580	2.0000	1.8045	1.7994	1.4725	1.4725	1.4725	1.4703	1.2197	1.2068	1.2068	1,1673	1.0693	1.0000
металлорежущее оборудование, оборудование для литейного производства, кузнечно-прессовое оборудование	2.0330	1.9179	2.0640	1.6719	1.3499	1.3653	1.1358	1.0627	.9447	1.0706	1.0567	1.0257	.9821	.9836
машины и оборудование для дорожно-строительных работ	4.0040	2.9792	3.0060	1.9039	1.7899	1.5864	1.1427	1.1427	1.0763	1.0204	1.0183	.8928	.8928	.9676
оборудование для легкой промышленности	4.5570	3.2926	1.9220	2.1475	1.6029	1.4531	1.3970	1.6229	1.3979	1.1883	1.2024	.9557	.9584	1.0333
оборудование для пищевой промышленности	2.5930	2.0054	2.0054	1.3896	1.3569	1.3569	1.2533	1.2533	.9818	.9025	.9025	.9025	.9025	1.0000
измерительные и регулирующие приборы и устройства и лабораторное оборудование, вычислительная техника	3.1560	1.8532	1.8159	1.0562	1.0659	1.0659	1.2988	1.2988	1.2988	1.1982	1.0883	1.0637	1.0637	1.0496
прочие виды машин и оборудования	3.0890	1.9663	1.8464	1.6563	1.4448	1.4334	1.3858	1.3608	1.1931	1.1768	1.1539	1.1116	1.0539	1.0052
4. Транспортные средства (кроме легковых)	2.0000	1.4925	1.4959	1.4337	1.4440	1.4577	1.3263	1.2531	1.1751	1.1501	1.1351	1.1173	1.0678	1.0209
5. Легковые автомобили	1.9270	1.5847	1.4903	1.3863	1.3391	1.3290	1.3290	1.2497	1.1145	1.0559	1.0399	1.0223	1.0169	1.0164
6. Инструмент. Производственный и хозяйственный инвентарь и другие виды основных фондов	2.2350	1.5382	1.4485	1.3720	1.2793	1.2458	1.2280	1.1977	1.1316	1.0792	1.0730	1.0567	1.0420	1.0031

Минстат Республики Беларусь

Агентство Гревцова

представляет еженедельное обозрение

"Рынок финансовых услуг"

(по состоянию на 18.03.96г.)

БАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Депозиты (в СКВ)

Наименование банка		Годовые процентные ставки						Миним. сумма (USD)
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	
Банк "Олимп", т.594723, 594724	юрид. лица	от 15	от 17	от 18		от 19	21	30000

Депозиты (в российских рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки					Миним. сумма (росс. рубли)
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	8 мес.	
Банк "Олимп", т. 594723, 594724	юрид. лица	26	30	—			500 млн.

Эмиссия срочных рублевых векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Годовые процентные ставки (дни)											
		5	12	20	30	45	60	90	120	150	180	270	360
Белвнешэкономбанк, т. 200062	от 10 млн.	по договоренности											
АКБ "Объединенный капитал", т. 687375, 687144	от 50 млн.	55	55	60	60	65							

Лизинг

Наименование банка	Объект лизинга	Валюта	Сроки	Ставка	Сумма
АКБ "Объединенный капитал", т. 687375, 687144	Машины, оборудование, здания	BRB USD	от 6 до 24 мес.	90–100* 35–40*	до 60 тыс. USD

* Годовые процентные ставки

ВНЕБАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Продажа

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"IP" (лицензия №26)	685629 685914	оплата с 13.00
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организация	658083	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по дог.	СП "Аларм"	629354	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по поступлении	ФГ "WEST"	507753	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300$	день в день	по поступлении денег на счет	ФП "Л.Д."	651718 699882	—
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по дог.	БЕЛФИНАНС	691841	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организация	545062	постоянно
USD	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.	организация	754230	постоянно

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Покупка

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	от 300$	день в день	по копии п/п	ФП "Л.Д."	651718 699882	оплата до 16.00
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организация	658083	оплата до 16.00
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по дог.	БЕЛФИНАНС	691841	постоянно

Наличная СКВ за б/н российский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Телефон
ТК "Континент"	—	по дог.	от 1000$	1-2 дня	1-2 дня после конвертации	292424 292535

Безналичная СКВ за безналичный белорусский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
"Финвэй", т. 334215	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по договоренности
Финансовая группа "Вероника", т. 531504, 558213	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по договоренности

Рынок мягких валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты)

Безналичная валюта за безналичные российский и белорусский рубли

Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Прим.
ТК "Континент", т. 292424, 292535	RUR/BRB	по дог.	по дог.	любая	1-2 банковских дня (по поступлении денег на счет)	постоянно
"Финвэй", т. 334215	RUR/BRB KRB/BRB	по дог.	по дог.	по дог.	по договоренности	—
ФГ "Вероника", т. 531504, 558213	RUR/BRB	по дог.	по дог.	по дог.	1-2 банковских дня (по поступлении денег на счет)	постоянно

* *Возможны операции с TUM.*

Размещение свободных денежных средств (календ. дни)

Наименование	Номинал	1	3	5	7	12	14	21	30	свыше 30
Финансовая группа "Вероника", т. 203847	10–300 млн. св. 300 млн.	—	—	—	40–43 44–45	—	45–48 49–50	50–53 54–55	55–58 59–60	по договоренности

Открытие текущих счетов в зарубежных банках

Наименование	Валюта	Наименование зарубежного банка	Страна	Цена
Трастовая компания "Сэкай", т. 520927, ф. 337827	мультивалютный, мягкие валюты, наличные в Минске	Rietumu Bank, Rarex Bank и другие	Все государства Прибалтики	от 150$
	твердые валюты	Банки первой категории	Израиль, США, Австрия, (более 15 стран)	от 500$

Транзитные счета

Наименование	Валюта	Страна	Комиссия
Трастовая компания "Сэкай", т. 520927, ф. 337827	Любые твердые и мягкие валюты мира	СНГ и любые страны мира	0.8–3%

Оффшорные компании

Наименование	Страна	Метод работы	Расходы в год	Цена
Трастовая компания "Сэкай", т. 520927, ф. 337827	США: штаты Делавер, Вайоминг, Нью-Йорк	квазиоффшор	от 125$	от 1300$
	более 30 оффшорных центров мира	Торговые, страховые, судоходные, холдинговые, банковские компании	от 500$	от 1655$
Юридическая фирма, т./ф. 453141, 466035	США и другие государства (под заказ)	Регистрация и продажа готовых компаний, открытие счета, консультации, конфиденциальность	от 150$	от 1100$
OCRA, т. 227581	Все оффшорные зоны	Продажа компаний и их сопровождение	от 125$	от 1500$
DS EXPRESS Inc. Инфомаркет-аудит, т. 362428, ф. 200243	Большой выбор оффшорных зон. США, Ирландия, Багамы и другие	Рекомендации по выбору региона. Готовые компании, счета, консультации.	—	от 1300$

Консультации по конвертации б/н BRB б/н СКВ

Валюта	Курс	Оформл. дог–ра	Сумма	Сроки	Прядок расчетов	Наименование	Телефон	Примечание
любая	МВБ+5%	любое	от 350 тыс. $	по дог.	по поступлении	организация	235768	наличными + 1 %

Дополнительные финансовые услуги

Наименование	Вид услуги
ООО "ГОР", т. 547359	Консультации по максимально выгодному размещению денежных средств

Юридические услуги

Наименование	Вид услуги
ИПП "КОНСИСТЕМ", т.624794	Защита в хоз. судах. Регистр. субъектов хоз-ия. Оффшорные компании и визы (В1,В2) в США.

Для размещения информации в "Рынке услуг" следует обращаться в будние дни по т./ф. (0172) 621617, представительство в г.Гомеле: т. (0232)563018

НАКАНУНЕ СОБЫТИЯ

Есть возможность ударить по рукам...

Не будем судить о гениях, но то, что время наше — парадоксов друг, так это уж точно. А как иначе объяснить ситуацию с экономическими связями между Беларусью и Польшей, когда еще не так давно щедро декларируемые политиками, они скромно отошли на второй план в приоритетах двух соседних стран.

И сколько ни кивай на эту самую политику, а факт остается фактом: четвертое место в товарообороте двух республик после России, Германии и Украины ни для нас, ни для Польши не является поводом для оптимизма. Как и то, что по количеству созданных на белорусских землях совместных предприятий РП занимает первое место. Странно, конечно, если бы последнее было не так. Но странно и другое: если бы интеграционно-торговое взаимодействие удовлетворяло на сей момент обе стороны. Даже при стабильно возрастающей кривой товарооборота, массе заключенных двусторонних соглашений, вплоть до самого высокого уровня, торгово-экономический мост Минск—Варшава не страдает от переизбытка движения по нему в обе стороны, особенно в направлении Запада.

Причин тому немало. И скопились они в основном на наших рубежах. Отсюда и относительно небольшой эффект того количества совместных акций (выставки, ярмарки, кредитные линии, другие экономические институты), которые в последние годы стали привычным и важным элементом нашего торгово-хозяйственного пейзажа.

Именно поэтому Торгово-промышленная палата Белостока совместно со своими минскими коллегами решила, махнув рукой на высокие официальные авторитеты, взяться за наведение, что называется, прямой деловой дипломатии, объявив о проведении совместной миссии. В рамках ее с 27 по 29 марта в Минске состоится деловой форум. Его основная задача — организация встреч и переговоров представителей торгово-промышленных кругов двух стран с целью установления прямых хозяйственных контактов. С польской стороны во встрече, немаловажной деталью которой станет возможность сразу же "ударить по рукам", заключив конкретные договоры, примут участие восемнадцать фирм самого разного профиля.

Форум, который пройдет под патронажем Фонда развития Белостокского воеводства и Белорусской торгово-промышленной палаты, по словам Торгового советника Республики Польша в Беларуси Станислава Погорило, имеет для деловых кругов традиционно близкого к нам воеводства одну, скажем так, нетрадиционную задачу: возможность разобраться в хитросплетениях белорусской налоговой политики, пока исправно отпугивающих потенциальных инвесторов, как, впрочем, и в правовой базе таможни, сертификации, взаимных обязательствах фирм, формах расчетов.

Такие миссии с постоянной направленностью, по мнению официального польского представителя, — не просто возможность информирования друг друга (неплохое сочетание), а прямой шанс сдвинуть процесс взаимовыгоды с традиционных и не очень весомых для экономик двух стран отраслей к более солидным, объемным совместным производствам, где термин "промышленность" означает нечто более серьезное, чем производство консервов или косметики.

Кстати, на основную часть белорусско-польской встречи, которая пройдет 28 марта в минском отделении Белорусской торгово-промышленной палаты, двери открыты всем заинтересованным в пользе своего дела, будь то торговля, производство, перевозки и т.д.

Словом, торг здесь как раз уместен...

Александр ВАСИЛЬЕВ

ФИНАНСЫ

Адбыўся ўзаемазалік

У адпаведнасці з асноўнымі напрамкамі грашова-крэдытнай палітыкі Беларусі на 1996 год Нацыянальны банк правёў унутрырэспубліканскі залік узаемных патрабаванняў усіх суб'ектаў гаспадарання рэспублікі па стану на 24 лютага. Залік праходзіў у два этапы. На першым пагашэнне ўзаемных патрабаванняў суб'ектаў гаспадарання праводзілася толькі на падставе "ланцужкоў" узаемных плацяжоў, без прыцягнення банкаўскіх крэдытаў. На першым этапе ў заліку ўдзельнічалі міністэрствы, ведамствы, прадпрыемствы і арганізацыі, якія фінансуюцца за кошт бюджэту.

Для ўдзелу ў заліку банкамі было перададзена 1239500 дакументаў на суму 41390,6 млрд.руб., у тым ліку па бюджэтных арганізацыях — 1913,4 млрд.руб., пагашана на першым этапе 521,2 млрд.руб. (1,26%).

Другі этап павінен быў прайсці з прыцягненнем банкаўскіх крэдытаў, для чаго з 26 лютага па 1 сакавіка банкі павінны былі прааналізаваць крэдытаздольнасць гаспадарчых суб'ектаў і прыняць рашэнне адносна выдачы мэтавага крэдыту асобным з іх на правядзенне заліку. Нацыянальным банкам была праведзена па гэтаму пытанню нарада, дзе банкам былі дадзены падрабязныя тлумачэнні. Аднак аналіз паказаў, што банкаўскія крэдыты не былі скарыстаны ў поўнай меры. Па ўсёй банкаўскай сістэме было выдадзена крэдытаў на суму 2,679 млрд.руб., з іх "Белаграпрамбанкам" — 2,676 млрд.руб. Былі вернуты ў поўным аб'ёме цэнтралізаваныя рэсурсы Нацыянальнага банка, так як суб'екты гаспадарання адмовіліся ад іх атрымання, бо чакалі спісання запазычанасці.

На другім этапе пагашана 3718 плацёжных дакументаў на суму 38,5 млрд.руб., у цэлым па заліку (першы і другі этапы разам) — 104631 дакументаў на суму 559,7 млрд.руб. (1,35%).

Правядзенне заліку ўзаемных патрабаванняў паміж гаспадарчымі суб'ектамі праводзіцца з мэтай зніжэння запазычанасці па ўнутрырэспубліканскіх разліках, аднак залікі, якія праводзяцца без крэдытаў банкаў, жадаемых вынікаў не даюць. Вынікі паказваюць, што залік сустрэчных патрабаванняў пераважна адбываецца паміж суб'ектамі, якія абслугоўваюцца ў "Белаграпрамбанку", "Прамбудбанку", "Белбізнесбанку" і "Беларусбанку". Таму спецыялісты Нацыянальнага банка лічаць мэтазгодным арганізоўваць узаемазалік паміж суб'ектамі гаспадарання, якія абслугоўваюцца ў вышэйзгаданых банках, або паміж суб'ектамі адной вобласці. Гэта значна знізіць выдаткі.

Прэс-служба Нацыянальнага банка

Курсы иностранных валют,
установленные Национальным банком РБ с 15 марта 1996 года

	Единый курс
1 австралийск.доллар	8919,98
1 австр.шиллинг	1110,84
1 фунт стерлингов	17525,41
10 бельг.франков	3799,14
1 немецкая марка	7813,56
1 голланд.гульден	6980,27
1 датская крона	2022,23
100 итал.лир	731,99
1 канадск.доллар	8402,75
1 норвежск.крона	1795,78
1 доллар США	11500,00
1 финск.марка	2505,12
1 франц.франк	2280,71
1 шведск.крона	1695,87
1 швейцар.франк	9671,99
10 японских иен	1091,96
1 ЭКЮ	14427,32
10 турецк.лир	1,69
1 СДР	16816,80
1 венгерский форинт	80,52
1 польский злотый	4474,19
1 румынский лей	3,97
1 чешская крона	423,40
1 словацкая крона	383,02
1 болгарский лев	147,24
1 эстонская крона	976,86
1 литовский лит	2875,00
1 латвийский лат	21260,86
1 российск.рубль	2,37
10 украин.карбован.	0,62
1 кыргызст.сом	1008,00
1 молдавск.лей	2518,00
1 казахст.тенге	176,00
1 армянск.драм	28,00
1 грузинск.лари	9126,00
1 туркменск.манат	4,60
1 азербайджан.манат	2,50
1 узбекский сум	315,00
1 таджикск.рубл	41,00

С ПОНЕДЕЛЬНИКА ПО СРЕДУ внебиржевой валютный рынок находился в состоянии напряженного ожидания, которое сопровождалось незначительным, но уверенным ростом котировок BLR/USD.

В понедельник котировки BLR/USD находились на уровне 12.100/12.200—12.220. Во вторник почувствовалась некоторая неуверенность дилеров, связанная с заявлениями о выделении средств на поддержку АПК.

В среду эти опасения нашли свое подтверждение: на рынке появились дополнительные средства, о чем свидетельствовало падение процентных ставок по МБК (overnight — до 10% годовых). В результате к четвергу котировки BLR/USD вплотную подошли к отметке 12.150/12.300.

Всю неделю наблюдался повышенный интерес к немецкой марке. В понедельник и вторник курс DEM находился на уровне 1.4830 за USD. Уловив тенденции к подорожанию марки относительно доллара, в пятницу валютные дилеры стали играть на повышение котировок DEM, но пока ее курс колеблется незначительно.

Соб. инф.

Международный валютный рынок (11.03—15.03.96 г.)

Доллар США. Несмотря на некоторую коррекцию по отношению к немецкой марке (с 1.4880 в понедельник до 1.4712 в пятницу) среднесрочные перспективы для доллара остаются благоприятными. Этому способствуют как экономические показатели — снижение уровня безработицы в феврале, подтвержденное опубликованными в четверг данными за первую неделю марта, — так и благоприятные данные по инфляции в феврале, опубликованные на этой неделе, — снизился индекс цен производителей, в то время как эксперты предсказывали рост на 0,1%. Это положило конец слухам о скором снижении процентных ставок. На американском фондовом рынке наконец воцарилось затишье после бури, разыгравшейся на Уолл-Стрит в пятницу 8 марта, когда индекс Доу Джонса обвалился сразу на 170 пунктов. Президент Клинтон смог наконец-то договориться с конгрессом и подписал документ о краткосрочном увеличении лимита государственного долга. Также в пользу "гринбэка" говорит и трехмесячный LIBOR по депозитам в долларах — 5.44531%.

Немецкая марка укреплялась по мере того, как таяли рыночные ожидания снижения Бундесбанком на этой неделе процентных ставок, однако так и не смогла пробить основной уровень сопротивления — 1.4680. В то же время вялость доллара и его неспособность преодолеть уровень сопротивления 1.4925 в пятницу 8 марта, а в течение прошедшей недели — даже подобраться к уровню 1.49, заставляет задуматься над перспективами дальнейшего роста "бакса". На состоявшемся в четверг заседании Бундесбанк, как и предполагалось, оставил без изменения текущие процентные ставки, хотя, согласно заявлениям официальных лиц, и не исключает возможность снижения их в будущем. На время закрытия рынка в пятницу 15 марта курс USD/DEM составил 1.4712. Трехмесячный LIBOR по марке составил 15 марта 3.4114%.

Японская иена колебалась в узком коридоре 105.05—105.95, причем если в первой половине недели наблюдался рост иены по отношению к основным валютам и курс закрытия в среду составил 105.12, то в конце недели последовала коррекция до 105.70. Поддержку курсу доллар/иена в районе 104.80 обеспечивают воспоминания о недавней агрессивной интервенции банка Японии в поддержку доллара и политическая напряженность в регионе, вызванная военными демонстрациями Китая. В такой ситуации инвесторы всегда больше полагаются на США и соответственно на американскую валюту. С другой стороны, верхняя граница коридора на уровне 106 иен за доллар обусловлена предложением долларов как японскими экспортерами, так и американскими трастовыми фондами. Массированная репатриация японскими компаниями фондов для закрытия своих балансов является обычным делом в преддверии конца финансового года (31 марта).

По оценкам некоторых экспертов иена является искусственно недооцененной в макроэкономическом плане в результате совместных усилий банка Японии и министерства финансов США. Еще одним фактором, обусловливающим заниженный курс иены, была низкая ставка по депозитам в иенах (3-месячная ставка LIBOR по иене составила 15 марта 0.61719% годовых), что вынуждало инвесторов брать займы в дешевых иенах, конвертировать их в доллары и инвестировать в высокодоходные ценные бумаги правительства США. В условиях снижения курса иены с середины прошлого года (в апреле прошлого года он находился, напомним, на уровне 80 иен за доллар) эта операция становилась особенно выгодной — инвесторы зарабатывали не только на разнице в процентных ставках, но и на благоприятном изменении курса. Реальный экономически оправданный курс, по мнению специалистов, находится на уровне 90—100 иен за доллар, и ожидаемое повышение процентных ставок по депозитам в японской валюте должно подтолкнуть курс доллар/иена к этому уровню.

Британский фунт на прошлой неделе колебался в коридоре 1.5212—1.5296 с небольшой тенденцией к повышению, хотя никто из специалистов не рассматривает всерьез перспективы "взлета" британской валюты. Этому не способствуют ни экономические показатели — опубликованные данные показывают рост безработицы в феврале, — ни недавнее снижение процентных ставок. Трехмесячная ставка LIBOR по депозитам в фунтах составила 6.10417% годовых.

Сергей ПИВЕНЬ,
управление ресурсов и дилинга АКБ "ИНФОБАНК"

Создается новый банк: славянский и нефтяной

Вероятно, в течение ближайших месяцев можно ожидать появления в Беларуси нового, размерами выше среднего, банка. Свидетельство тому — распоряжение № 47рп от 4 марта 1996г. об учреждении белорусско-российского банка "Славнефтебанк", подписанное Президентом Республики Беларусь.

Собственно, разговоры о создании этого банка ведутся уже не один месяц, ведь еще 16 июня 1995 года в Нацбанк были сданы его учредительные документы. Руководство создаваемого банка объясняет подобную заминку целым рядом причин. Во-первых, в соответствии с распоряжением Президента РБ для перечисления средств в уставные фонды создаваемых предприятий госструктуры должны получить на это согласие властей, что, естественно, требует некоторого времени. Во-вторых, необходимо было получить разрешение Центробанка РФ на вывоз капитала российскими акционерами. При обращении за таким разрешением обнаружились противоречия в нормативных актах РБ и РФ. По законодательству РБ иностранные акционеры не имеют права владеть более 49% акций совместного банка, а согласно российскому — местный банк, участвуя своим капиталом в создании совместного банка за границей должен иметь не менее 51% в его УФ. Большую помощь в решении этого вопроса оказал КМ РБ. Премьер-министр Михаил Чигирь даже послал Черномырдину письмо по этому поводу. В результате Центробанк РФ выдал требуемое разрешение.

На сегодня УФ создаваемого банка сформирован на 60%. Еще в октябре россияне перечислили в УФ все требующиеся от них средства ($ 3.084.000). В банке рассчитывают, что оставшиеся деньги будут перечислены в ближайший месяц. Пока не поступили средства от 6 крупнейших акционеров с белорусской стороны.

Само по себе интересно полное название банка. Обращают на себя внимание два слова: "славянский" и "нефтяной". Использование славянского мотива выглядит довольно декларативно, а что касается "нефтяного", то тут форма полностью соответствует содержанию. Все до единого акционера банка связаны с нефтяным бизнесом. Даже банк "Югра" является чисто промышленным банком, работающим на нефтяников. В нем обслуживаются "Славнефть" и "Мегионнефтегаз". Это средний российский банк (по состоянию на 1.01.96г. он занимает 126-е место среди банков РФ по размерам активов), главный офис которого находится в Мегионе, в Сибири, где города возникают вокруг нефтяных скважин.

Создавая свой собственный банк, предприятия нефтегазового комплекса стремятся минимизировать свои финансовые издержки, обеспечить быстрое прохождение платежей и конвертацию валюты. Деньги ведь задействованы немалые: ежемесячный оборот только компании "Славнефть" в РБ — примерно $30 млн.

Одной из ключевых задач "Славнефтебанка" является его участие в проекте финансирования модернизации Мозырского НПЗ в роли банка-агента, обслуживающего выделяемую кредитную линию в $300 млн. Этот кредит предоставлен "Славнефти" под гарантии регулярных поставок нефти на Мозырский НПЗ. Реализация этого проекта позволит поднять уровень переработки нефти до 90%. В результате "Славнефть" получает модернизированное дочернее предприятие, а Беларусь в целом — снижение себестоимости продукции и дополнительные суммы налогов.

Возникает вопрос: насколько создаваемый банк можно считать российским? "Славнефть" — компания не российская, а российско-белорусская. Хотя белорусы имеют в ней небольшой пакет акций, но в соответствии с уставом они имеют право наложить вето на любой вопрос. Т.е. без согласия белорусской стороны нельзя решить ни один вопрос. "Мегионнефтегаз" тоже нельзя назвать чисто российской компанией. Ведь она является дочерней компанией "Славнефти". Кроме того, в совет директоров "Мегионнефтегаза" также входят белорусы.

Говоря о создании "Славнефтебанка", нельзя забывать о том, в какое время он создается. Любой банк — это прежде всего его клиенты. Вполне резонно, что у предприятий—акционеров банка может возникнуть желание обслуживаться в собственном банке. На сегодняшний день белорусские акционеры банка имеют расчетные счета в АСБ "Беларусбанк", в ПСБ и АПБ. По словам руководства создаваемого "Славнефтебанка", практически никто из акционеров сейчас в банке расчетный счет не откроет. Банк будет обслуживать тех клиентов "Славнефти", которые не попали под указ о переводе счетов в АСБ "Беларусбанк". В "Славнефтебанке" считают, что они должны предложить лучшие условия обслуживания и тогда натяжек не будет. Ведь разговоры о создании "Славнефтебанка" начались еще задолго до перевода счетов его акционеров.

Сейчас в будущем банке ждут завершения перечисления средств в УФ и проведения успешной аттестации высшего руководства. А дальше посмотрим, как сложится судьба у банка, который, с одной стороны, не попадает в разряд средних и мелких банков, а с другой, — в числе тех самых 6—8 нужных для экономики страны банков также не упоминается.

Максим ТЯГАР

К сведению читателей

СПИСОК КРУПНЕЙШИХ АКЦИОНЕРОВ БАНКА:
- АО "Мозырский НПЗ" — 10%;
- концерн "Белнефтепродукт" — 5%;
- ПО "Беларуснефть" — 5%;
- ПО "Нафтан" — 5%;
- Новополоцкое госпредприятие по транспортировке нефти "Дружба" — 5%;
- Гомельское предприятие транспорта нефти "Дружба" — 12%;
- АООТ "Мегионнефтегаз" (Россия) — 35%;
- АООТ нефтегазовая компания "Славнефть" (Россия) — 12%;
- АОЗТ КБ "Югра" (Россия) — 2%.

Объявленный УФ — 74.052.000.000 рублей.

Об учреждении белорусско-российского Славянского акционерного коммерческого нефтяного банка "Славнефтебанк"
Распоряжение Президента Республики Беларусь

Принять предложение Минэкономики и концерна "Белнефтепродукт", согласованное с Национальным банком и другими заинтересованными, о разрешении концерну и входящим в его состав предприятиям и объединениям согласно приложению выступить учредителями белорусско-российского Славянского акционерного коммерческого нефтяного банка "Славнефтебанк", учитывая, что 51 процент его акций будет находиться в собственности указанных субъектов хозяйствования.

Предложить Национальному банку оказать содействие в создании этого банка.

Президент Республики Беларусь А.ЛУКАШЕНКО

ДЕКЛАРАЦИЯ

минимальных отпускных цен на импортную алкогольную продукцию, реализуемую на территории Республики Беларусь

Зарегистрирована Комитетом цен Министерства экономики Республики Беларусь N 18ц от 6 марта 1996 года

Вводится в действие с 12 марта 1996г.

Наименование	Минимальная отпускная цена в рублях за 1 литр (с учетом стоимости посуды)
Вина виноградные натуральные, включая крепленые	21000
Вина игристые, шампанское	40000
Вермуты	35000
Коньяки, бренди	70000
Виски	120000
Ром	120000
Джин	120000
Ликеры	50000
Вина ликерные, коктейли	40000
Настойки горькие крепостью свыше 28° и водка белая	44000

ПРИМЕЧАНИЯ:

1. Указанные минимальные отпускные цены распространяются на всех субъектов хозяйствования, независимо от подчиненности и форм собственности, реализующих алкогольную продукцию на территории Республики Беларусь.

2. Указанные минимальные отпускные цены установлены за 1 литр с учетом стоимости посуды и пересчитываются пропорционально изменению вместимости посуды.

КОММЕНТАРИЙ

Указом Президента Республики Беларусь N 45 от 2 февраля 1996 года предусматривается установление декларируемых цен на алкогольные изделия. В соответствии с этим Комитет цен Минэкономики согласовал с Минфином постановление N 18ц от 6 марта 1996г. Этим документом продекларированы минимальные отпускные цены на импортную алкогольную продукцию, реализуемую на территории нашей страны. При этом в целях защиты отечественного товаропроизводителя и с учетом существующих налоговых платежей минимальные отпускные цены на импортные алкогольные изделия установлены не ниже отпускных цен на аналогичную отечественную продукцию. Размер торговых надбавок на реализуемую в республике импортную алкогольную продукцию не ограничивается.

Ранее Комитетом цен Минэкономики (постановлением от 12 февраля 1996г. N 7ц) продекларированы минимальные отпускные цены на алкогольную продукцию, производимую и реализуемую на территории Республики Беларусь. При этом размер их установлен с учетом среднесложившихся отпускных цен на основных ликеро-водочных заводах республики, а конъюнктурно-заниженные отпускные цены отдельных неспециализированных предприятий не учитывались. С целью предотвращения искусственного завышения розничных цен на алкогольную продукцию белорусского производства за счет перепродажи через посредников, установлен предельный уровень торговой надбавки (с учетом оптового звена) для всех субъектов хозяйствования (кроме потребкооперации) в размере 30% к отпускным ценам предприятий-изготовителей, а для системы потребкооперации — в размере 35%.

Наряду с установленными минимальными отпускными ценами на реализуемую в республике алкогольную продукцию, в Беларуси действует предусмотренный письмом Министерства экономики от 29 декабря 1995г. N 81-5/6-934 порядок реализации в розничной торговле водки. Согласно ему водка белая отечественного производства реализуется только по государственным фиксированным розничным ценам, на ввезенную водку из стран ближнего зарубежья введены минимальные розничные цены, уровень которых соответствует ценам на аналогичные белорусские изделия. На прочие виды импортных водок минимальная розничная цена установлена в размере 26 тыс.руб. за бутылку 0,5 литра со стоимостью посуды.

Невыполнение установленного порядка применения отпускных и розничных цен на реализуемую в республике алкогольную продукцию является нарушением дисциплины цен, и при выявлении таких фактов на предприятиях промышленности, оптовых и розничных торговых предприятиях будут применяться экономические санкции, предусмотренные постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 1 февраля 1993 года N 51, а также будут налагаться взыскания, предусмотренные статьями 144^{1} и 167^{7} Кодекса Республики Беларусь об административных нарушениях.

Отдел ценовой политики в агропромышленном комплексе Комитета цен Минэкономики

ИНФОРМИРУЕТ МИНЭКОНОМИКИ

"Игра" на понижение

Во имя снижения стоимости строительства Минстройархитектуры разработана и утверждена "Программа технических, экономических и организационных мер, обеспечивающих дальнейшее снижение стоимости строительных материалов, изделий, конструкций и выполнения строительных работ, а также повышения эффективности использования капитальных вложений". Согласованная с Минэкономики и Минфином, эта программа рассчитана на период с 1996 по 2000 гг.

Напомним, уже в 1995 году стоимость строительства (в том числе жилищного) была на 23,8% ниже уровня общего роста потребительских цен. Не допущено резкого увеличения стоимости при переходе на возведение объектов с новым повышенным термическим сопротивлением ограждающих конструкций.

Все это тем более важно, что удельный вес материальных затрат в структуре строительно-монтажных работ составляет свыше 60%.

В республике установлен постоянный контроль за уровнем цен на строительную продукцию, чтобы не допускать их необоснованного повышения. В отрасли продолжается и в текущем году будет завершено внедрение нормативного метода ценообразования. Снижению цен, безусловно, будет способствовать уменьшение стоимости природного газа на 8,5%. Среди других мер — замена, где это возможно, привозного дефицитного сырья на более дешевое и доступное местное, внедрение новых технологических решений, позволяющих уменьшить затраты и, соответственно, стоимость материалов на 8%, работа по экономии топлива и энергии.

Михаил ФАЩИЛИН

Ценность $ 10.000.000.000.

Вот бы их включить в производство!

Как правило, две инфраструктуры — малый инновационный бизнес и патентная система — привели к процветанию развитые страны мира. Основные их элементы имеются сейчас в Беларуси. Так, общее число малых предприятий составляет порядка 40 тысяч, примерно 5 тысяч из них в той или иной мере имеют отношение к инновационной сфере.

По оценкам экспертов ООН, на конец 1994 г. "коммерческая ценность опыта в области исследований и разработок Беларуси составляет порядка 10 миллиардов долларов".

Патентная система представлена Государственным патентным ведомством. К настоящему моменту от национальных и зарубежных заявителей принято более 3500 заявок на изобретения и 2700 ходатайств о перерегистрации авторских свидетельств на патенты Республики Беларусь, 4500 заявок на товарные знаки из 35 стран мира, 150 заявок на промышленные образцы и более 3000 свидетельств на перерегистрацию товарных знаков. В рамках Мадридского соглашения по товарным знакам, к которому присоединилась и наша страна, заявлено 14500 товарных знаков. Поступления патентных пошлин составили 2 млн. 215 тыс.долл. и 200 млн.руб.

Приняты и действуют национальные законы: "О патентах на изобретения", "О патентах на промышленные образцы", "О товарных знаках и знаках обслуживания", "О патентах на сорта растений". Принят во втором чтении закон "О патентах на полезные модели". Подготовлены законы "О патентном суде Республики Беларусь" и "О фирменных наименованиях".

Однако состояние самих патентных систем оставляет желать лучшего. Они не стали основным объектом государственной политики.

Недооценка роли патентной системы постоянно приводит как к прямым потерям в виде недополучения патентных пошлин, так и косвенным — от недостаточного использования всех преимуществ, которые оцениваются в многие миллиарды долларов. Работа тормозится, в частности, тем, что основное хранилище патентной информации — РНТБ, имеющая в своих фондах 20 млн.единиц хранения патентной информации,— было выведено из состава патентного ведомства. Да и само ведомство до сих пор не имеет ни собственного помещения, ни достаточных площадей для развертывания своих служб.

Вместе с тем банк данных "Инновации" при Государственном патентном ведомстве РБ начал свою деятельность, привлекая к себе внимание предпринимателей из сферы производства, предприятий и фирм различных форм собственности.

Однако прежде чем закупать патент или лицензию, важно помнить о необходимости проведения маркетингового исследования, позволяющего оценить риски и шансы (выгоды) конкретного предприятия.

Беларусь существенно отстает не только от развитых, но и развивающихся стран в этой области. Это очень серьезный недостаток. Каким бы хорошим ни был продукт, он не получит должного сбыта без грамотной работы по продвижению товара на рынок. Первым шагом в проведении маркетинга должно быть исследование того, какие технически превосходящие продукты имеют лучшие рынки сбыта. Для успешной реализации нового продукта важно заблаговременно определить, кто потенциальные клиенты, где они, как часто покупают продукт, что влияет на решение клиента о покупке, кто конкуренты, каковы сильные и слабые стороны продукта в сравнении с конкурентами, каков риск и каковы шансы на рынке и т.д.

Ориентированная на рынок товарная политика наиболее приемлема для потребительских товаров и менее применима для научно-технической продукции. Здесь нужна несколько иная концепция продвижения новаций на рынок, а именно — маркетинговая концепция. Этому придается огромное значение на Западе и в мире. Пора и нам принять меры в этом направлении.

Рынок научно-технической продукции в Беларуси находится в критическом состоянии. Государство ослабило поддержку, резко снизилась способность предприятий к нововведениям. Неблагоприятный инвестиционный климат препятствует вложению средств в долгосрочные проекты и т.д. Потому тем более необходимо создать в республике специальный государственный орган управления, координации и регулирования этой сферы.

В качестве такого органа, учитывая чрезвычайную важность, может выступать совет при Президенте. Такой совет должен готовить предложения по совершенствованию нормативно-правовой базы, регулировать деятельность всей сферы науки и техники; предлагать объемы государственных средств, выделяемых на поддержку малого инновационного бизнеса (например, половина госбюджетного финансирования, отпускаемого на науку в ФРГ, направляется на развитие малого инновационного бизнеса); обеспечивать участие малых инновационных предприятий в национальных программах; создавать условия, способствующие взаимодействию малых предприятий с крупными, налаживать механизм передачи в производство разработок; создавать инновационные фонды; содействовать развитию сети малых научно-инновационных предприятий в различных отраслях и сферах хозяйственной деятельности, наконец, собирать информацию о мировых рынках научно-технической продукции, перспективах их развития, возможности участия в международных ассоциациях и программах.

Опыт развитых и быстроразвивающихся стран показывает, что создание инновационной инфраструктуры явилось одним из важнейших факторов ускорения темпов научно-технологического и экономического развития.

Ключевым звеном в механизме развития малого научно-инновационного (венчурного) бизнеса является система прямого и косвенного стимулирования. Государство должно соблюдать селективно-приоритетный принцип, финансово обеспечивая в первую очередь стратегически важные для экономики направления. Режим экономического протекционизма предоставляет налоговые и другие льготы предприятиям, коммерческим структурам и малым формам предпринимательства.

Согласно данным, представленным Комитетом по науке и технологиям Министерства образования и науки, за последние годы примерно две трети квалифицированных сотрудников ушли из отрасли. Остановить этот процесс и использовать в полной мере то, что осталось, можно только лишь приняв на вооружение мировой опыт и сосредоточив все усилия на формировании нормальной базы инновационной инфраструктуры — организационной, материальной, информационной, финансово-кредитной.

Уровень жизни населения любой страны зависит от оптимального использования своих ресурсов. Самые продуктивные "ресурсы" нашей страны — не сырье, а интеллектуальный, творческий и научно-технический потенциал ее народа. Вот его и надо включить в производство.

Юрий БОБЧЕНОК,
кандидат технических наук,

Валентина ЛЕОНЧИКОВА,
кандидат экономических наук, вице-президент Международного клуба маркетинга

Средние розничные цены на продукты питания на 26.02.96 г., USD/кг.

Город	Говядина	Куриное мясо	Масло растительное	Масло сливочное	Мука в/с	Сахар	Свинина	Яйца (за десяток)
Минск, РБ	3,20	2,40	1,83	3,30	0,55	0,78	2,76	1,00
Познань, РП	3,20	2,00	1,52	2,88	0,48	0,76	3,12	1,16
Москва, РФ	2,45	2,91	1,86	4,22	0,84	0,79	2,86	0,94
Екатеринбург	3,34	2,30	3,72	4,29	0,55	0,82	3,66	1,12
Краснодар	3,34	2,28	1,67	4,39	0,40	0,75	3,03	0,99
Новосибирск	2,51	2,51	2,51	4,70	0,65	0,84	3,55	1,23
Самара	2,72	3,03	2,14	3,97	0,52	0,87	3,03	1,20
Тюмень	2,30	2,57	2,93	4,60	0,73	1,07	2,51	1,06
Уфа	2,61	2,30	2,19	4,18	0,69	0,90	2,72	1,00
Челябинск	3,45	3,14	2,84	5,44	0,69	1,17	3,47	1,05

Соотношение средних зарплат в USD в Беларуси, России и Польше в январе с.г. составило соответственно 1:1,6:3,7 (к уровню в РБ).

ПРИВАТИЗАЦИЯ

Аукционы выгодны всем

Городские исполнительные комитеты Бреста и Гродно в сотрудничестве с Международной финансовой корпорацией провели очередные аукционы по продаже объектов городской коммунальной собственности.

Брест и Гродно стали первыми городами в республике, которые обратились за помощью к международным консультантам и где малая приватизация путем продажи с аукциона велась последовательно и наиболее успешно. Одной из особенностей последних открытых торгов стало то, что все проданные на них объекты являются действующими. Приватизация через аукцион позволила избежать закрытия и ликвидации предприятий.

На шестнадцатом брестском аукционе продавались магазин, кафе, парикмахерская, мастерская по ремонту обуви, склады и три дома быта. Нашли нового хозяина два действующих предприятия, находившиеся в областной собственности. Парикмахерская N 29 по ул.Дубровской, 9 была куплена в восемь раз дороже стартовой цены за 45 млн. рублей брестским ООО "Нон-стоп". Цена мастерской по ремонту обуви по ул.Орловской, 10 возросла в четыре раза и составила 25 млн. рублей, за которые и была приобретена местным ПТФ "Агидель". Весь доход от аукциона — 70 млн. рублей — поступил в областной бюджет.

Проект МФК "Малая приватизация в Беларуси", финансируемый Агентством США по международному развитию, реализуется в Бресте уже третий год. За это время на открытых торгах было продано 65 объектов приватизации городской и 5 — областной коммунальной собственности. Сотрудники МФК совместно с отделом приватизации Брестского горисполкома обследовали 87 магазинов, столовых, мастерских, кафе и ресторанов. Оказалось, что везде выполняются условия договора купли-продажи. На 1 февраля 1996 года число рабочих мест на приватизированных предприятиях увеличилось на 117, а это значит, что приватизация помогла 117 брестчанам получить хорошую работу. 49 предприятий завершили ремонт, заменили оборудование, улучшили интерьер. Реконструкция идет еще на 19 предприятиях. Пополнил местный бюджет почти на полтора миллиарда рублей семнадцатый аукцион в Гродно. Проданы три предприятия. В ходе торгов цена магазина N 56 горпищеторга по ул.Щорса, 39 достигла 800 млн. рублей, магазин N 20 горпищеторга по ул.Горького, 47 был продан за 500 млн. рублей, а кафе "Чебуречная" по ул.Ожешко, 1 — за 150 миллионов.

Ближайшие торги в рамках проекта МФК "Малая приватизация в Беларуси" состоятся в Кобрине и Орше.

Дополнительную информацию можно получить в Брестском горисполкоме по тел.: (0162) 23-55-58, 23-42-60, в Гродненском горисполкоме по тел.: (0152) 45-29-81, 47-29-56, а также в координационном центре МФК по тел.: (0172) 68-49-59, 68-49-62.

Одноквартирный кирпичный дом приватизирован (выкуплен в личную собственность) в Минске в декабре 1990 г. В прошлом году жилье было капитально отремонтировано. Требуется ли на него перерегистрация права собственности?

В соответствии с Положением о порядке регистрации недвижимого имущества, находящегося на территории г. Минска (утверждено решением Мингорисполкома N 514 от 22 августа 1995 г.) перерегистрацию прав на недвижимое имущество его собственники и владельцы обязаны проводить не реже одного раза в 5 лет в бюро регистрации и технической инвентаризации недвижимого имущества (БРТИ г. Минска).

В случае изменения состава недвижимого имущества в связи с капитальным ремонтом, реконструкцией (перепланировка жилых помещений с повышением уровня благоустройства и т.п.) перерегистрация должна быть осуществлена не позднее трех месяцев со дня завершения изменений. Перерегистрация права собственности и владения недвижимым имуществом производится за счет его владельцев.

СПРАШИВАЙТЕ — ОТВЕЧАЕМ

Когда жилье приватизировано...

Приватизированная квартира расположена в цокольном этаже дома. Примет ли исполком семью, проживающую в этой квартире, на учет нуждающихся в улучшении жилищных условий?

В соответствии с действующим законодательством нуждающимися в улучшении жилищных условий признаются, в частности, граждане, обеспеченные жилой площадью на одного члена семьи ниже установленного уровня в данном населенном пункте, а также в случаях, если помещение не отвечает санитарным и техническим требованиям (независимо от уровня обеспеченности жилой площадью). Обследование квартиры производится по просьбам граждан жилищно-эксплуатационной организацией с участием представителей общественности. В случае необходимости привлекаются специалисты бюро технической инвентаризации, проектных и научно-исследовательских организаций, органов и учреждений санитарно-эпидемиологической службы.

Решение о признании жилых помещений не соответствующими установленным санитарным и техническим требованиям выносит комиссия местного исполнительного комитета по представлению жилищно-эксплуатационной организации. Квартира, расположенная в цокольном этаже, может быть признана не соответствующей санитарным и техническим требованиям, если она не отвечает установленным нормам (например, высота от пола до потолка — менее 2,4 м и т.п.) и существует угроза затопления ее ливневыми и канализационными (в случае засоров) водами.

В 1991 году семья приватизировала одноэтажный одноквартирный дом, находившийся в государственной собственности, а после принятия Закона Республики Беларусь "О праве собственности на землю" — и придомовой земельный участок для ведения личного подсобного хозяйства. Дом решили продать, а как быть с земельным участком? Достаточно ли одного договора купли-продажи дома или нужно еще специально оформлять документы по передаче земельного участка?

Земельный участок, принадлежащий гражданину на праве частной собственности, также является объектом купли-продажи. Но в случаях, когда он продается вместе с жилым домом, составляется единый договор купли-продажи, который должен быть удостоверен нотариусом. Форма этого документа утверждена постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь N 742 от 28 октября 1993 г. В нем подчеркивается, что земельный участок продается с размещенными на нем объектами недвижимости, указывается перечень строений с их полным и точным описанием. (Отдельно помечается стоимость продаваемого участка и размещенных на нем строений.)

При нотариальном удостоверении договора купли-продажи кроме документов, подтверждающих право собственности на дом, нотариусу должны быть также представлены:

— Государственный акт на право частной собственности на землю;

— план границ земельного участка;

— согласие супруга на продажу участка;

— справку об отсутствии залога или запрета на продажу земельного участка (выдается землеустроительной службой исполкома местного Совета депутатов);

— разрешение местного Совета депутатов касательно договора купли-продажи земельного участка, приобретенного для ведения личного подсобного хозяйства.

В соответствии со ст. 11 Закона "О праве собственности на землю" цена земельного участка по договору купли-продажи между гражданами устанавливается сторонами сделки. Такой договор отчуждения составляется в трех экземплярах, один из которых приобщается к нотариальному делу, второй — с планом границ земельного участка — выдается покупателю, а третий — продавцу. За нотариальное удостоверение документа взимается государственная пошлина: с близких родственников (родителей, детей, супругов, родных братьев и сестер, внуков) — 60 тыс.рублей; других граждан — 200 тыс.рублей.

Отчуждение земельного участка производится при условии сохранения целевого назначения земли, то есть, в данном случае,— ведения личного подсобного хозяйства.

Виктор САВИЦКИЙ

Все об аренде

По неполным данным на конец 1995 года в республике у организаций арендаторов, созданных трудовыми коллективами, в долгосрочной аренде находилось 300 предприятий республиканской и 600 — коммунальной собственности. А всего в Беларуси функционирует более 60 тысяч юридических лиц негосударственной формы собственности и более 100000 предпринимателей без образования юридического лица. В силу того, что данные категории субъектов хозяйствования не имеют достаточного стартового капитала для строительства новых предприятий, покупки технологического оборудования, они стремятся взять их в срочное возмездное владение и пользование — аренду. В условиях рынка все более активно заявляет о себе и такая форма долгосрочной аренды средств производства с проведением выкупа, как лизинг.

Определяя институты арендатора и арендодателя, нельзя не выделить и институт собственника. В первую очередь, это законодательные органы — Верховный Совет и Советы местных депутатов, на которые возложены обязанности по разработке правовых основ арендных отношений.

Во-вторых, исполнительная власть, представленная в республике Президентом, Кабинетом Министров, Мингосимуществом, Минэкономики, Минфином, исполкомами различных уровней, которая в рамках своих полномочий разрабатывает и принимает соответствующие указы, постановления, распоряжения, положения, методики и иные документы, регламентирующие арендные отношения, и осуществляет контроль за их исполнением.

В-третьих, это отраслевые министерства, руководители предприятий, ЖРЭО, выступающие в качестве арендодателей и непосредственно осуществляющие оперативный контроль от лица государства за переданным в аренду имуществом. Особая роль при этом отводится Контрольной палате, налоговой инспекции, Контрольному управлению при Президенте Республики, прокуратуре, КРУ министерств и ведомств, осуществляющих непосредственно контроль за выполнением законодательства и нормативных актов, определяющих арендные отношения.

Процесс управления арендными отношениями в республике регламентируется 7 законами, 4 указами Президента Республики Беларусь, 10 постановлениями Верховного Совета, 19 постановлениями и распоряжениями Совета Министров (Кабинета Министров), 40 методическими указаниями и письмами Минстата, Минфина, Мингосимущества и Минэкономики. За пять лет в данные законы и нормативные акты внесено более 100 изменений и дополнений! И это без учета нормативных актов, принимаемых Советами и исполкомами по коммунальной собственности.

Как показывают результаты обследований арендных предприятий, проведенные Мингосимуществом в IV квартале совместно с МВД и прокуратурой, руководители данных объектов, а также арендатели не в полной мере выполняют договорные обязательства в части восполнения государственного имущества за счет амортизационных отчислений, без разрешения собственника арендное имущество вносят в качестве залога для получения банковских кредитов.

Все эти факты свидетельствуют о том, что арендаторы и арендодатели не владеют юридической информацией, нормативными актами, регламентирующими арендные отношения. Определенные проблемы порождает и отсутствие установленных арендодателем ставок арендной платы за помещение.

Учитывая важность регулирования арендных отношений для экономики республики, сложность проблематики, а также в целях оказания практической помощи арендаторам и арендодателям Институт приватизации и менеджмента при участии специалистов Мингосимущества, Минфина, Ассоциации лизинговых предприятий проводит учебу по аренде площадей, зданий и имущественных комплексов. Для слушателей ближайшего семинара будет предоставлен подбор документов по аренде и лизинговых отношениях в республике. Специалисты научат, как правильно составить договор, расскажут о требованиях, предъявляемых Мингосимуществом в части контроля за реализацией договоров аренды и т.д.

Проблемы, выносимые в повестку дня семинара, будут актуальны для руководителей арендных предприятий республиканской и коммунальной собственности, главных бухгалтеров, юристов, работников отраслевых министерств и частных фирм.

Александр ВОЙТОВИЧ,
экономический советник
Мингосимущества

В Мингосимуществе

Решением Мингорисполкома (от 29.02.96г.) утверждены Программа разгосударствления и приватизации коммунальной собственности г.Минска на 1996 год и Перечень предприятий коммунальной собственности, подлежащих разгосударствлению и приватизации в 1996 году.

* * *

Министерством подготовлены и переданы в Кабинет Министров Республики Беларусь согласованные с Минфином, Минэкономики, Минюстом предложения по внесению изменений в перечень предприятий и организаций, не подлежащих разгосударствлению и приватизации, а также проект Указа Президента Республики Беларусь "О порядке формирования уставных фондов открытых акционерных обществ, создаваемых в процессе приватизации государственной собственности преобразуемых предприятий в 1996 году".

* * *

Брестский горисполком принял решение о передаче предприятий плодоовощной торговли и бытового обслуживания в коммунальную собственность города, Брестской областной станции защиты растений — в республиканскую, а также об упорядочении использования зданий, сооружений, помещений и иных объектов, находящихся в государственной собственности.

* * *

Минскоблимущество приняло решение по безвозмездной передаче в коммунальную собственность 8 объектов республиканского значения. Среди них — объекты Марьиногорского экспериментального предприятия по выпуску пищевого оборудования и продуктов питания, детсад и центр отдыха Белорусской МИС, 4-квартирный жилой дом Копыльского районного узла связи и др.

Вопрос о паспортизации в суверенной Беларуси был поднят после принятия в ноябре 1991 г. Закона о гражданстве. Поскольку в свое время республика присоединилась к Конвенции Международной организации гражданской авиации (ИКАО), за основу был взят разработанный ею в документе Doc-9303 образец унифицированного машиносчитываемого паспорта, предложенного странам, входящим в эту организацию. Он служит общепризнанным международным удостоверением личности и гражданства и обеспечивает быстрое прохождение контрольных, таможенных и других процедур в аэропортах мира. Конечно же, новый стандарт требует и совершенно иной технической базы.

21 апреля 1993 г. распоряжением Совета Министров N 319 в республике положено начало созданию банка паспортных данных. Эту работу специалисты МВД провели в короткие сроки и на высоком уровне. Были созданы программы, о которых и сегодня с уважением отзываются зарубежные коллеги. Достаточно сказать, что только для Минска в автоматизированной системе "Паспорт" зарезервирован объем памяти на 5 млн. записей.

Но, приблизившись было к кульминационной фазе, процесс паспортизации неожиданно споткнулся. В связи с принятием новой государственной символики уже готовые к выдаче паспорта с "Погоней" устарели, отступив перед "серпасто-молоткастыми" несуществующего Союза.

А что же дальше?..

Об этом наш обозреватель беседует с начальниками бюро паспортизации и отдела паспортной работы управления паспортно-визовой службы МВД Николаем ЗОТИКОВЫМ и Анатолием ЛАНИНЫМ.

Новый паспорт:

надеемся, получить будет легко. Подделать трудно

— Николай Петрович, новый паспорт с "Погоней" так и остается невостребованным?

— Почему же. Выдаем мы его, правда, только жителям Минска и области. Гражданами получено уже более 90 тыс. таких паспортов. Хотя нужно сказать, что люди не спешат за документом с уже устаревшей символикой. Ведь понятно, что его международный статус сведен к нулю. Поэтому за "Погоней" приходят в основном те, кого вынуждают обстоятельства: получение жилья, регистрация брака и т.п. Я думаю, что уже скоро появится новый, т.е. который будет годен для выезда за границу и народ пойдет.

— В паспорте, который, надеюсь, мы получим, кроме символики будут еще какие-то изменения?

— Несколько изменился дизайн. Ну и само собой — символика. Кстати, образец у нас уже есть и мы можем его показать.

— Прокомментируйте, пожалуйста.

— Это книжка с твердой обложкой темно-синего цвета, на которой — изображение герба Республики Беларусь и соответствующая надпись. На предпоследней странице расположены фотография и анкетные данные о гражданине. Она-то и является стандартом ИКАО по Doc-9303. Объем и дизайн документа не лимитированы. Так вот об этой странице нужно сказать подробнее. Поле ее разделяется на две зоны: визуального контроля и машиночитываемую. В первой указываются: тип документа; буквенный код государства; номер паспорта, который проперфорирован на первых 16 страницах; фамилия и имя владельца на английском языке (отчество по стандарту ИКАО не предусмотрено); дата рождения; время оформления паспорта; наименование органа, выдавшего документ, и срок его действия...

— Николай Петрович, а без отчества-то как? У нас ведь и полных тезок хватает. А только по имени и фамилии их вообще хоть пруд пруди.

— Во-первых, на 31-й странице есть запись фамилии, имени и отчества на русском и белорусском языках, а во-вторых, у каждого гражданина будет личный номер, который также указан на этой странице. Так что путаница исключена.

Машиносчитываемая зона состоит из двух строк, в которых в определенной последовательности цифрами и буквами внесены те же данные. Между отдельными записями проставлены контрольные цифры, рассчитанные по особой методике. Так что даже самая искусная подчистка не останется незамеченной.

Хочу еще добавить, что на этой странице все строго соразмерно от символов до взаиморасположения элементов заполнения.

— Во сколько обойдется новый паспорт владельцу?

— 30% от минимальной зарплаты, или на сегодняшний день 30 тыс.рублей.

— Николай Петрович, как вы говорили, новый паспорт будет давать право на выезд за рубеж. Какие еще для этого потребуются процедуры?

— Прежде всего разрешительная запись ОВИР. Ведь понятно, что за рубеж стремятся и те, кто хочет избежать заслуженного возмездия закона или скрывается от алиментов и т.д. Особенность нового паспорта в том, что одновременно с ним можно получить и разрешение на выезд за границу. Причем от года до пяти лет. Плата за оформление — по одной минимальной зарплате за каждый разрешительный год, но не исключено, что в дальнейшем это все может быть откорректировано. Далее. Если вы намерены посетить страну, с которой у нас есть соглашение о безвизовом въезде и выезде, как, например, с Польшей, разрешения будет достаточно. В других же случаях необходимо получить визу. Но это уже не наша компетенция.

— А теперь, Анатолий Николаевич, несколько вопросов к вам. На новые паспорта обязательно только цветное фото?

— Нет. По желанию владельца оно может быть и черно-белым.

— Николай Петрович говорил о том, что в новых паспортах будут указываться сроки их действия. Каковы они?

— Новый паспорт будет действовать первично с 16 до 25 лет, затем обменивается на срок с 25 до 45 лет. И, наконец, выданный в 45 лет, будет действителен до векового возраста. Хотел бы обратить внимание на некоторые особенности. Например, до достижения 25-летнего возраста у вас возникла необходимость обменять паспорт. Так вот если вам исполнилось 24 года 1 день и более, паспорт выдается не до 25, а до 45-летнего возраста. Это правило одинаково для всех возрастных категорий. Скажем, в 15 лет и 1 день вы получили документ и очередной обмен — уже в 25. Кстати, такой порядок оформления заложен в машину.

— А разве возможно в 15 лет получить паспорт?

— Новый можно получить и в годовалом возрасте. Если ваши родители берут вас с собой за границу. Ведь в отличие от старых, советских, — в нынешних паспортах не предусмотрено вписывать детей и вклеивать фотографии их с родителями.

— Анатолий Николаевич, какие документы потребуются при оформлении нового паспорта?

— Если это первичное получение — свидетельство о рождении, паспорта родителей, 4 фотографии в блоке. Затем заполняется заявление формы 1, представляются квитанции об оплате паспорта и прописки. Для тех, кто получил или восстанавливает гражданство, нужны еще справка о получении такового или документы, подтверждающие его проживание на территории республики по ноябрь 1991 г. включительно, т.е. на момент принятия закона о гражданстве. Бракосочетающиеся должны представить свидетельство о браке, старый паспорт. При утере нового паспорта для получения другого нужны справки с места работы и жительства, копия карточки прописки, свидетельство о заключении или расторжении брака, свидетельства о рождении детей (до 16 лет), заявление с подробным указанием обстоятельств и места утраты паспорта. При хищении документа еще необходима и справка из отделения милиции, куда было заявлено о нем.

— И снова вопрос к вам, Николай Петрович. Допустим, я — коммерсант. У меня есть возможность заключить очень выгодную сделку за рубежом. Мне позарез и срочно нужен паспорт. А получить обычным порядком я его смогу через месяц-другой. Могу ли я за особую плату ускорить процесс выдачи?

— Эту возможность мы пока только прорабатываем. Организовать это, безусловно, можно и нужно бы. Причем так, чтобы хоть часть средств поступала и в паспортно-визовую службу. Ведь у нас теперь много сложной техники, которую нужно своевременно обслуживать и с расходными материалами не густо. Нынешний же порядок таков. Мы финансируемся из госбюджета, а средства, вырученные за паспорта, поступают в местные бюджеты. И хотя 2% от них положены нам, "выбивать" их не так-то просто. Одним словом, организация такой услуги могла бы поддержать службу. Кстати, у наших соседей в Молдавии, Литве, Эстонии, Латвии, Узбекистане этот вопрос решен или в стадии решения. В Казахстане, к примеру, четко документально определено, как, сколько и куда платить за ускорение процесса выдачи паспорта и какой процент при этом будет перечислен в МВД. У нас же пока с этим непросто.

— И последний вопрос, Николай Петрович. Какова будет очередность получения новых паспортов? Каким группам населения они будут выдаваться в первую очередь?

— Тем, кто обратится первым.

— То есть по желанию?

— Именно так.

Подготовил к публикации Александр ТРОПИН

ПРОЕКТЫ

За полсуток — поездом до Берлина

Когда? Ответ на этот вопрос зависит не только от Беларуси

Нынче этот путь (1145 км) скорым поездом номер 13 Москва — Берлин занимает около 20 часов. В обратную сторону — от Минска до Москвы — почти 13 часов. Техническое состояние магистрали таково, что даже максимальная скорость пассажирских поездов на них не превышает 140 км/час, а маршрутная в пределах Московской области — и вовсе около 58 км/час. Недостает соответствующего подвижного состава, немало издержек в содержании пути, что также сказывается на скорости движения. Близка к критической пропускная способность дороги, особенно на участке Москва — Одинцово. Не хватает мощностей для технического обслуживания поездов на станциях и в так называемых ранжирных парках, особенно на станции Брест-Центральный при перестановке вагонов с колеи шириной 1520 мм на колею 1435 мм и обратно.

Естественно, подобное состояние транспортного коридора от Москвы до Берлина, не отвечающее потребностям сегодняшнего дня, не могло не беспокоить как деловых людей, пассажиров, так и правительства России, Беларуси, Польши и Германии, по территории которых он пролегает. А посему в начале прошлого года руководители железнодорожных ведомств этих стран подписали соглашение о необходимости организации скоростного движения от Москвы до Берлина с целью интеграции магистрали в единую общеевропейскую транспортную сеть. Прогнозируемые параметры скоростного пассажирского движения на участке Москва — Брест показаны в таблице.

Добавим, что количество международных поездов в 2000 году по сравнению с 1994-м увеличится по сценарию min на две пары в сутки, по сценарию max — на 7. В 2010 году поездов будет больше соответственно на 5 и 10 пар в сутки. Возрастет интенсивность пригородного сообщения. В зоне Минского узла она, скажем, увеличится на 15 процентов в 2000 году и на 25—28 — в 2010-м. Объемы грузовых перевозок прогнозируются с ростом по сценарию min к 2000 году на 20 процентов, по сценарию max — 30—35 процентов. К 2010 году эти показатели должны быть соответственно 30—35 и 40—45 процентов.

Количество экспортно-импортных грузопотоков (включая транзит Восток — Запад) планируется увеличить к 2000 году на 30 процентов (по отношению к 1994-у min в два раза, max — в три, к 2010-му соответственно в 2,3 и 3,5 раза), причем основной грузообмен стран СНГ сохранится с Германией и Польшей. Предполагается, что в 2000 году в западном направлении по сценарию min будет отправляться 27 составов и 33 — в 2010, по сценарию max соответственно 29 и 35 поездов в сутки (при 25-ти, напомним, в 1994 г.).

— На сегодняшний день, — рассказывает заместитель начальника техотдела Белорусской железной дороги Александр Сергиенко, — дальше всех продвинулись в реализации указанного проекта наши немецкие коллеги. Разработана соответствующая государственная программа, согласно которой уже к двухтысячному году скорость движения составов в сторону Варшавы будет достигать 160, а на отдельных участках — 200 км/час. Технико-экономическое обоснование национальной части проекта подготовлено в Польше. В случае его реализации в конце века на ту же скорость будет переведен участок магистрали от Варшавы до польско-германской границы, а к 2005-му году—до Бреста. И немцы, и поляки уже приступили к реконструкции отдельных станций и участков пути с целью их приспособления к указанным скоростям. Подобные ТЭО разработали и проектные институты МПС России (Гипротранстэи) и Белорусской железной дороги (Белжелдорпроект). В нашей республике уже, например, определены сроки и этапы проведения необходимых работ, решены вопросы о приобретении техники для реконструкции пути под скорости до 200 км/час. На одном из участков, правда, небольшом (Погорельцы—Крошино) под Барановичами подобные работы уже проведены, и он готов к таким скоростям. Министерство путей сообщения России, к сожалению, к подобным работам практически не приступало. Говорю об этом с сожалением потому, что при той теснейшей интеграции, которая у нас есть и, надеюсь, будет, решать эти проблемы, конечно же, надо сообща.

Разумеется, не счесть и проблем, которые в рамках названного проекта необходимо решить в нашей республике. В частности, предстоит существенно обновить локомотивный и вагонный парк БЖД, создать оптимальные условия для безопасного совмещенного скоростного пассажирского и грузового движения, усилить пропускную способность станций и перегонов, усилить пути, модернизировать устройства электроснабжения, автоматики и связи. Главной же, конечно, является проблема финансирования проекта. К слову, его стоимость в пределах БЖД (без учета затрат на приобретение подвижного состава) составляет 310,8 млн.долларов США. Надеяться на существенные инвестиции со стороны частных фирм, предприятий и банков вряд ли возможно. Строительные работы планируется вести подрядным способом с привлечением корпораций, специализированных трестов России и Беларуси. Одним из наиболее приемлемых решений может быть создание консорциума, учредителями которого станут правительства и хозяйствующие субъекты России и Беларуси. Затраты, по расчетам специалистов Гипротранстэи МПС РФ, окупятся в течение 15—17 лет.

Федор ЗАЯЦ

Участки	Годы	Прогнозируемые параметры движения скоростных поездов летнего графика по сценариям, пар/сутки (в том числе — международные)	
		min	max
Москва—Смоленск	2000	13 (8)	17(13)
	2010	16(11)	20(17)
Смоленск—Минск	2000	12 (8)	16(13)
	2010	15(11)	19(17)
Минск—Брест	2000	11 (9)	15(14)
	2010	14(12)	18(18)

ИНТЕГРАЦИЯ

"Беличье колесо", в котором крутится экономика, повторяя одни и те же циклы: снижение объема продаж — отсутствие средств на развитие — неконкурентоспособность продукции — снова снижение объема продаж, — постепенно замедляет обороты, а "двигатель" бесполезно ржавеет где-то рядом: порваны ремни привода и нет даже малой толики энергии для того, чтобы раскрутить экономическую "карусель".

Двигателем во все времена была наука, исправно дававшая ускорение производству. Теперь бывшему "мотору" только бы избежать участи быть брошенным на свалку металлолома. И эта судьба с математической точностью повторяется во всех странах бывшего СССР. За последние годы в государствах СНГ финансирование на проведение научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (НИОКР) сократилось более чем в 5 раз. В особо тяжелом положении оказалась отраслевая наука, бюджетное финансирование которой практически прекращено вообще. Значительно уменьшилась общая численность занятых научно-технической деятельностью: в Беларуси, например, более чем вдвое.

А между тем научный потенциал СССР был достаточно велик. Но, построенный по принципу разделения труда, с крушением единой страны распался на отдельные части, в сумме даже не приближающиеся к некогда существовавшему целому. Так кусочки разбитого зеркала отражают лишь крохотные фрагменты действительности, из которых никак не составляется общая картина. Реальность сейчас такова, что ученые из Беларуси не знают, над чем работают, каких результатов достигли их коллеги из Казахстана, Молдовы или российского Новосибирска. Научная литература, конференции и симпозиумы стали для большинства научных сотрудников и специалистов недоступны.

Такое положение вызвало к жизни идею воссоздания общего научного пространства Содружества, инициатором которого выступил Президент Украины Леонид Кучма. Он отметил, что "без сохранения и приумножения достигнутого научного и научно-технического потенциала, эффективного использования достижений современной науки невозможны проведение радикальных экономических реформ, успешный выход из кризиса всех стран СНГ, духовное возрождение их народов". Что же делается для восстановления научных связей? Об этом обозреватель "НЭГ" Владимир СВЕРКУНОВ беседует с заместителем директора сводного департамента отраслевого и социально-гуманитарного сотрудничества Исполнительного Секретариата СНГ Владимиром БОЛЬБАСОВЫМ.

Сообща отремонтируем "МОТОР"

— Можно ли говорить о том, что формирование единого научного пространства начинается с нуля?

— Некоторые шаги сделаны еще в 1992 году, когда были приняты шесть соглашений в области науки и техники, в том числе о научно-техническом сотрудничестве, о прямых научно-технических связях и о сотрудничестве в области подготовки научных и научно-педагогических кадров. В дальнейшем был принят пакет документов в области обмена информацией, Евразийская патентная конвенция и некоторые другие документы. Но жизнь показала, что их явно недостаточно. Необходимо приступить к гармонизации правовой базы в области научно-технологической политики и научно-технического прогресса, начать формировать совместные научно-технологические приоритетные программы, создать организационно-финансовые механизмы проведения совместных НИОКР. Я твердо убежден, что только создание благоприятной среды для развития широких связей между учеными и специалистами для обмена знаниями и технологиями позволит сконцентрировать усилия на ключевых направлениях развития науки и техники и совместно выйти на мировой рынок с конкурентоспособной наукоемкой продукцией.

— Но для этого нужен своего рода "манифест"...

— Можно считать, что он уже появился. Осенью прошлого года на заседании Президиума Межгосударственного экономического комитета принята Концепция создания общего научно-технологического пространства государств СНГ. Она представляет собой согласованную совокупность взглядов и подходов государств Содружества на осуществление общей стратегии интеграции в области науки и техники. Признается необходимость проведения единой государственной научно-технической политики, опирающейся на адекватную нормативно-правовую базу. Это составит своеобразную сферу обеспечения, которая включает в себя перечень национальных приоритетов, системы управления научно-технологическим развитием, финансирование науки, подготовку и аттестацию научных и инженерных кадров, правовую охрану интеллектуальной и промышленной собственности, научно-техническую информацию и другие аспекты научной и инженерной деятельности. Формирование общего научно-технологического пространства предусматривается осуществлять поэтапно во взаимосвязи с развитием интеграционных процессов в СНГ. В дальнейшем Концепция стала основой Соглашения о создании общего научно-технологического пространства участников-государств СНГ, которое 3 ноября 1995 года подписали главы правительств 11 стран.

— Каковы все же должны быть первые шаги?

— Среди первоочередных мер по формированию общего научно-технологического пространства предусматривается подготовка и подписание ряда межправительственных соглашений по созданию международных центров и организаций, формированию межгосударственных научно-технологических программ. Но не менее важно, и этому тоже должен быть отдан приоритет, — организация информационного обмена. Сейчас большинство ученых и специалистов не имеют возможности получать научно-техническую информацию из стран ближнего и дальнего зарубежья. Концепция предусматривает подготовку и подписание соглашений в области безвалютного обмена научными изданиями и периодикой, переводной зарубежной научной и научно-педагогической литературой, планируется также возрождение межбиблиотечного абонемента. Соглашение отменяет в рамках СНГ таможенные ограничения при обмене результатами научных исследований, экспериментальными и опытными образцами и технологиями, научной литературой и научно-технической информацией, приборами, экспериментальным оборудованием, реактивами и другими материалами. Немаловажно, что на рынках научно-технологических товаров и услуг, при проведении конкурсов на открытые государственные заказы внутри СНГ научно-исследовательские учреждения стран, входящих в него, получают национальный режим.

— Будет ли создана какая-то координирующая организация?

— Для реализации Соглашения создается Межгосударственный комитет по научно-технологическому развитию (МК НТР) при Межгосударственном экономическом комитете. В его состав войдут по два представителя от каждого государства, как правило, это руководитель исполнительного органа власти, отвечающий за государственную научно-техническую политику, и президент национальной академии наук. МК НТР, являясь постоянно действующим координирующим органом, осуществляет оценку состояния научно-технического сотрудничества и формирует межгосударственные программы и проекты, определяет приоритетные области научно-технического сотрудничества, готовит рекомендации по оказанию государственной поддержки науке.

— Интересно, кто будет финансировать совместные проекты?

— Финансирование совместных работ будет осуществляться в странах самостоятельно за счет государственного бюджета и внебюджетных источников. По договоренности сторон научные исследования и разработки могут выполняться на основе заказа или на коммерческих условиях. В дальнейшем предполагается учредить специальный фонд научно-технологического развития государств СНГ, формируемый за счет долевых взносов заинтересованных сторон. Предприятия и организации, участвующие в выполнении совместных работ в рамках общего научно-технологического пространства, будут иметь льготное налогообложение, чтобы стимулировать развитие совместных приоритетных программ.

СОЦИОЛОГИЧЕСКИЙ ОПРОС

Что важно для предпринимателя

Успех экономических преобразований невозможен без соответствующего кадрового обеспечения, и в первую очередь без подготовки профессионалов-предпринимателей. Какими качествами и знаниями должны обладать эти люди? К тому ли готовят бесчисленные курсы, центры подготовки, государственные и негосударственные учебные заведения, снова и снова зовущие добровольцев в поход за рыночными знаниями?

Чтобы определить реальное содержание профессиональной подготовки предпринимательской деятельности, и были проведены социологические исследования. В опросе участвовало 39 предпринимателей-руководителей малых предприятий (МП) различных форм собственности и 20 граждан, занятых индивидуальной трудовой деятельностью (ИТД) в сферах производства продукции и оказания услуг населению. Среди респондентов 82% имеют высшее, 10% — среднее специальное, 2% — начальное профессиональное (окончили ПТУ) образование, 6% имеют степень кандидата наук; общий стаж предпринимательской деятельности — более 2-х лет, что позволяет считать полученные ответы вполне достоверными.

Поскольку производственная деятельность у опрошенных предпринимателей, особенно у занятых ИТД и руководителей МП с численностью персонала до 20 человек, преобладает над коммерческой (более 80% рабочего времени), для них остается приоритетным качество подготовки для непосредственной работы в сфере производства продукции или услуг.

Основными проблемами своей деятельности большинство респондентов считают: обеспечение прибыли, финансовой стабильности и реализации продукции. По мере количественного увеличения персонала фирмы роль первых двух факторов усиливается, что обусловлено активным стремлением крепнущих предприятий к расширению. Мелкие МП больше заняты борьбой за выживание. Способы решения этих проблем должны быть включены в обучение.

Для успешного управления МП, по мнению респондентов, нужны знания правовых основ предпринимательства в республике, методов делового общения, умение анализировать эффективность деятельности МП, организовывать и контролировать свои шаги, прогнозировать результаты труда. Вопросы организации и регистрации МП получили скромную оценку, что объяснимо разовостью процедуры и наличием фирм-посредников. Не интересуют отечественных бизнесменов вопросы санации — пока этим никто не занимается и не собирается заниматься.

Респонденты, занятые ИТД, ценят знание законодательства, методов делового общения. Многие из них стремятся научиться организовывать собственный труд.

Успешное управление производством требует в первую очередь знания методов эксплуатации производственного оборудования, контроля качества продукции. Не менее важно умение организовывать работу и взаимодействие персонала, определять пути развития производства, разрабатывать перспективную продукцию, учитывать требования охраны труда и противопожарной безопасности.

Малые объемы и сравнительная простота производства объясняют невысокую потребность в навыках внутрипроизводственного планирования, а малочисленность персонала и относительно мощные материальные стимулы — низкую потребность в т.н. научной организации труда. Нужды в определении эффективности внедрения новой техники и технологии, важности патентования и лицензирования большинство респондентов еще не испытывают. В то время как в ФРГ, например, от малых и средних предприятий поступает 80% патентных заявок.

Почти все предприниматели ссылаются на необходимость знания трудового законодательства и принципов подбора кадров, ведь многим из них приходится лично заниматься приемом, оформлением работников, ведением трудовых книжек и личных дел. По мере становления МП возрастает интерес к принципам расстановки кадров и методам управления ими. А вот вопросы повышения квалификации, обеспечения стабильности кадров кажутся еще малозначимыми: стоит ли тратиться, когда на рынке труда на выбор работники нужной квалификации. Стабильность же кадров обеспечивается достаточно высокой оплатой труда и низкой конкуренцией работодателей.

Зато умению устанавливать связи с поставщиками сырья, материалов и комплектующих, включая способности к заключению договоров поставок (в том числе и на сторонние работы) придается большое значение. Необходимость в навыках планирования МТС, учете снабженческих и складских операций появляется по мере роста МП. Отдельными респондентами отмечается потребность в знании основ стандартизации, что свидетельствует о расширении рынка сбыта продукции.

В области финансов наиболее ценными признаются знания по управлению денежными ресурсами МП, определению рентабельности производства, ценообразованию, налогообложению, оплате труда персонала.

Вопросы страхования и соцобеспечения на практике не вызывают затруднений из-за простоты механизма действия. Не требуются им, по мнению респондентов, глубокие знания финансовой системы, т.к. большинство предпринимателей пользуются услугами специалистов-бухгалтеров.

Практика налогообложения, финансирования и кредитования, ведения отчетности, экономического анализа у занимающихся ИТД стоят на первом месте. Большинство респондентов этой категории считают непременным знание прав и обязанностей клиентов.

Из-за нехватки средств многие предприниматели до накопления первоначального капитала вынуждены и торговать. Для успеха им нужны знания источников коммерческой информации и умение "достучаться" до клиентов.

Деятельность МП невозможна без умения вести деловую переписку, сбор и систематизацию технической и коммерческой информации. Значение последних двух требований возрастает с "наращиванием мускулов" МП. "Тяга" к оргтехнике и ПЭВМ зависит от оснащенности ими, на что, в свою очередь, влияет высокая стоимость этой техники. В перспективе отношение, конечно, будет меняться.

Граждане, занятые ИТД, важнейшей считают информацию о клиентуре.

Что касается маркетинга, то тут приоритет большинством отдан умению вести деловые переговоры с клиентами, подготавливать и заключать коммерческие сделки, в том числе и с зарубежными партнерами: 63% респондентов ведут внешнеэкономическую деятельность, правда, преимущественно с партнерами из стран СНГ. Здесь особо отмечается важность владения методами деятельности в условиях конкуренции и неуравновешенного спроса. Практически решающее значение для успеха имеют знания условий поставок, организации и стимулирования сбыта товаров, жизненного цикла продукции, основ ведения внешнеэкономической деятельности. Несколько ниже оценены знания рекламы, общих принципов и функций маркетинга, маркетинговых исследований рынка, планирования ассортимента продукции — что обусловлено начальной стадией становления свободного рынка в республике, преобладанием мелких МП, работающих по прямому заказу. Со временем "вес" этих навыков увеличится.

"Психологический" блок рисует наиболее важные для эффективной предпринимательской деятельности свойства личности: честность, коммуникабельность, деловитость, активность, профессионализм. Безответственность, жадность, неискренность, пассивность вносят ненужные проблемы. Руководители МП предпочитают нанимать грамотных, честных, уравновешенных работников. Почти единодушно респонденты утверждают, что конфликтные ситуации возникают из-за низкого профессионализма работников, высокого ритма труда и неудовлетворенности оплатой.

Занимающиеся ИТД также к наиболее важным личным свойствам относят честность, деловитость, коммуникабельность, включая внимание к клиенту. Отсюда следует вывод о необходимости развития перечисленных свойств личности в процессе обучения.

Все респонденты отмечают необходимость практической подготовки обучающихся в области предпринимательства, хотя многие не стремятся предоставить эту возможность.

Итак, "мужая", современное предпринимательство не просто увеличивается количественно, но изменяется качественно, ожидая адекватных шагов от системы профессионального образования. Сегодня нужен не вообще предприниматель, а бизнесмен определенной сферы деятельности: финансово-кредитной, управления производством, организации и планирования МТС, маркетинга, информационного и кадрового обеспечения.

Юрий КРИЧЕВСКИЙ,
кандидат технических наук,
зав.сектором Республиканского
института профобразования



Зима на валютном рынке

◆ Рождественский подарок брокерам
◆ Китайский синдром
◆ Сорос покупает?
◆ Банк Японии — против национальной валюты

ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 1995 год можно считать без преувеличения годом самых больших потрясений на международном валютном рынке за последние несколько лет.

Год начался с беспрецедентного падения цены американского доллара. За первое полугодие доллар подешевел на 20% — со 101,5 до 80 иен за доллар.

Доллар дешевел, доверие к нему падало, иена становилась все дороже, японская экономика, в основном ориентированная на экспорт, несла убытки. Многие компании разорились. Ассоциация производителей автомобилей вынуждена была субсидировать продажу японских автомобилей в США по ценам ниже себестоимости, чтобы не потерять покупателей на американском рынке. Однако банки и финансовые корпорации, брокеры которых, покупая иену, с каждым днем продавали ее все дороже, зарабатывали каждый месяц несколько десятков процентов на вложенный капитал.

Так продолжалось до 19 апреля, пока иена не подорожала до цены в 79,7 за доллар. На этом уровне, за много месяцев рассчитанном техническими аналитиками, брокеры купили дешевый доллар — и началась игра на повышение. "Быки" победили "медведей" — и вновь брокеры зарабатывали десятки процентов в месяц, покупая летом и осенью то, что продавали зимой и весной.

К началу нынешней зимы доллар отвоевал вновь все, что потерял в начале года, и стоил 1 декабря 101,3 иены, 1,44 марки и 1,17 швейцарского франка.

Тенденция к подорожанию доллара и совокупному подешевлению главных европейских валют и иены устраивала все заинтересованные страны и отражала реальную макроэкономическую ситуацию.

Еще в начале декабря Ханс Тайтмейер, президент Бундесбанка, выступая в Базеле на встрече управляющих центральными банками стран "большой семерки", сказал, что американская экономика развивается позитивно, в то время как в Европе видны признаки замедления экономического развития, а экономика Японии лишь начинает выходить из кризиса. На той же встрече и президент Швейцарского Национального банка Маркус Луссер признал, что швейцарский франк, как и немецкая марка, "перекуплен", т.е. слишком дорог по отношению к доллару. А заместитель секретаря американского казначейства Лоуренс Саммерс заявил, что Америка предпочитает сильный доллар. Это соответствует ее экономическим интересам и к тому же поддерживает роль доллара как мировой резервной валюты. "Америка готова и будет работать в кооперации с другими странами в этом направлении",— закончил он.

Все эти заявления не замедлили претвориться в реальные действия в поддержку доллара.

Одним из популярных инструментов, с помощью которых национальные банки влияют на валютные курсы, являются процентные ставки центрального банка.

В преддверии 14 декабря, в ожидании очередного заседания правления Бундесбанка, финансисты многих стран спорили о том, станут ли банки менять эти ставки в декабре, перед рождественскими праздниками, или отложат эту акцию до наступления января.

"На улицах в Германии полно народу, но люди не покупают. Экономика не выглядит позитивно. Если бы я был Бундесбанком, я бы обрезал ставки", — сказал Робин Болдуин, директор Лондон Бонд Брокинг Компани.

"Они всегда любят действовать внезапно. Но могут и не сделать нам такого рождественского подарка, а подержать рынок на крючке до нового года",— добавил он.

Однако 13 декабря Бэнк оф Ингланд (Центральный банк Великобритании) снижает свою процентную ставку на четверть процента. 14 декабря Бундесбанк снижает процентную ставку на полпроцента. 19 декабря Федеральный резерв США также снижает процентную ставку на 0,25 процента.

"Банки сыграли роль Санта Клауса,— говорили инвесторы на Уолл-стрит.— Даже если мы и не увидим немедленных результатов от их действий, мы обязательно заработаем на долларе в январе".

Эти ожидания были вполне основательны. Впрочем, никто не мог ожидать того, что 2 января, сразу после новогодних праздников, подаст в отставку кабинет министров в Японии. Эта новость была внезапна, однако лишь подогрела и без того ожидавшийся рост доллара. В результате за 4 первых дня года доллар вырос с 103,5 до 106,5 иены и с 1,43 до 1,458 марки.

На рубеже января—февраля весь мир встревоженно следил за крупномасштабными военными маневрами, которые Китай проводил вблизи острова Тайвань. Известно, что официальный Пекин считает Тайвань одной из своих провинций. Поэтому его агрессивные действия, во многом напоминавшие сценарий, по которому развивалось нападение Ирака на Кувейт, вызвали на финансовых рынках, особенно азиатских, тревогу, близкую к панике.

Так, на биржах Гонконга и Сингапура возникла волна ажиотажного спроса на доллары и золото. На этой волне золото подорожало от 405 до 417 долл. за тройскую унцию — рекордного уровня за 5 лет, а доллар — до 107,5 иены и 1,4950 марки.

На руку покупателям доллара сыграло и очередное облегчение Федеральным резервом своей кредитной политики: 31 января были снижены дисконтная процентная ставка, по которой центральный банк одалживает деньги коммерческим банкам, — с 5,25% до 5,0% и ставка федеральных фондов, под которую банки продают друг другу краткосрочные кредиты, — с 5,50% до 5,25%.

Природа свободного рынка такова, что после длительного периода подорожания любого биржевого товара (в т.ч. валюты), всегда должна наступать коррекция. "Деревья не растут до небес",— говорят об этом брокеры, имея в виду, что любое движение циклично, рост всегда сменяется падением и наоборот.

Со 2 по 19 февраля цена доллара была скорректирована до 103,5 иены и 1,44 марки за доллар. При этом "быки" были испуганы слухами о том, что знаменитый Сорос покупает иены (продает доллары).

Обычно брокеры всего мира очень внимательно следят за его действиями и следуют за ним. Возможно, что этого одного было бы достаточно для того, чтобы вызвать падение доллара, но 20 февраля Банк Японии выступил на поддержку доллара, против подорожания собственной национальной валюты.

В этот день Банк Японии объявил о том, что им достигнута договоренность о совместных интервенциях с центральными банками Гонконга и Сингапура (для того чтобы в случае необходимости расширить рамки своего вмешательства в FOREX).

И сам Банк Японии активно действовал на рынке 20 и 21 февраля: 2 ночи подряд последовательно продавал иены и скупал доллары по все более дорогой цене, доведя ее от 103,9 до 106,5 иены.

Это способствовало росту курса доллара и по другим валютам — например, по марке — от 1,445 до 1,46.

Похоже, что Банк Японии собирается и в дальнейшем действовать в пользу доллара, вновь скупая его при необходимости, чтобы не допустить падения ниже уровня 105 иен за доллар.

Несмотря на то, что профессиональному брокеру практически безразлично, дорожает валюта или дешевеет (он может зарабатывать как на повышении, так и на понижении курса), общее настроение, владеющее сейчас рынком, — умеренный рост.

Это значит, что большинство брокеров старается зарабатывать на подорожании доллара.

Очередная возможность сделать это предоставилась 8 марта, кстати, это был обычный рабочий день для банков всех развитых стран мира. В этот день были опубликованы данные о рынке труда Соединенных Штатов.

Уровень безработицы за февраль понизился с 5,8% до 5,5%. Поощренный этой великолепной новостью, курс доллара вновь поднялся — с 105 до 106,4 иены и с 1,47 до 1,49 марки.

Так что те из белорусских брокеров, которые не поленились прийти на работу 8-го Марта, заработали по несколько тысяч долларов за этот, действительно праздничный, день.

Алекс БРОМБЕРГ
Компания "Найфекс"
тел.: 46-63-92, 46-65-57
факс: (80172) 10-51-29



КУРС ДОЛЛАРА К ИЕНЕ
с января 1995 г. по март 1996 г.



КУРС ДОЛЛАРА К МАРКЕ
с ноября 1995 г. по март 1996 г.

СТАТИСТИКА

Контрасты между Западом и Востоком Европы остаются

Спустя пять лет после падения "железного занавеса" экономические и социальные различия между Востоком и Западом Европы остаются все столь же острыми. Об этом свидетельствуют данные доклада экономической комиссии ООН для Европы. Так, отставание новых независимых государств от развитых стран Западной Европы сохраняется практически по всем показателям экономического и социального благополучия. Уровень жизни населения в странах переходного периода резко понизился. В Болгарии и Румынии половина всех семей живет за чертой бедности (в самых неблагополучных странах ЕС — Греции, Италии и Португалии — этот показатель составляет менее 20%). Годовой доход в восточноевропейских государствах (включая все республики бывшего СССР), намного ниже, чем в Западной Европе. В четырех из пяти среднеазиатских республик СНГ среднегодовой доход не превышает 1000 долларов на душу населения, а в самой бедной среди стран Центральной Европы — Словении — лишь 6540 долларов. В Западной Европе среднегодовой доход составляет от 7290 долларов в Греции до 36080 в наиболее благополучной в этом плане Швейцарии.

Половина домов в Румынии не имеет водопроводов, душевых, подключенных к системе канализации туалетов. В соседней Молдове таких домов уже две трети. В других государствах Восточной Европы картина лучше, однако имеющиеся удобства не идут ни в какое сравнение с тем, что на Западе считается само собой разумеющимся. В восточноевропейском регионе в среднем один телефон на пять жителей. Для сравнения: в Дании 972 телефона на тысячу человек, в Западной Европе — в среднем 500. Хотя нужно отметить, что по "усвоению" товаров народного потребления Восточная Европа начинает догонять западный уровень. По наличию телевизоров восточные страны в целом находятся на уровне наименее богатых западных соседей — от 200 до 400 аппаратов на тысячу жителей. Наивысший показатель у Германии — 558, но, к примеру, в США — 815.

Во всеобщей автомобилизации лидирует Словения с 318 машинами на тысячу жителей, которая обошла Грецию (172), Ирландию (243) и даже Португалию (309). По этому показателю лидирует Люксембург (522), но ему далеко до США (648). А вот в плане дорожных инцидентов "впереди Европы всей" Латвия, Россия, Казахстан — более двух ДТП на тысячу жителей.

Продолжительность жизни в посткоммунистических странах значительно ниже, чем в Западной Европе. Ни в одной из них средняя продолжительность жизни у мужчин не превышает 70, а в России — 62 лет, в Беларуси — 65. С женским населением ситуация несколько лучше, но и здесь в аутсайдерах — Молдова, Румыния и Россия. Почти дотягивает до западноевропейских стандартов продолжительности жизни Армения.

(По материалам зарубежной печати)

А дзе ж Беларусь?

Колькасць замежных прамых інвестыцый з 1989 па 1994 гады ($ млн.)

Венгрыя	6913
Чэшская Рэспубліка	2981
Расія	1600
Польшча	1523
Казахстан	803
Румынія	599
Эстонія	471
Украіна	461
Славацкая Рэспубліка	443
Славенія	355
Латвія	249
Туркменістан	215
Балгарыя	202
Харватыя	183
Літва	173
Узбекістан	144
Албанія	130
Астатнія	264

"Венгрыя — першая ўсходнееўрапейская краіна, якая адчыніла свае межы заходняму капіталу. Ужо ў 1989 годзе яна атрымала $ 187 млн. Праз год замежны капітал пацёк у Расію і Чэшскую Рэспубліку. Зацікаўленасць да іншых усходнееўрапейскіх дзяржаў паявілася ў замежных інвестараў толькі пасля 1991 года," — паведамляе нямецкая газета "Süddeutsche Zeitung". А калі ж наша краіна, якая мае гэткае выдатнае геаграфічнае станові-шча, пачне прываблiваць замежных інвестараў, каб хоць як-небудзь вылучыцца з "астатніх"?

Пераклад з нямецкай мовы Наталлі ПУЦЭЙКА

Книжный киоск "Нацыянальнай эканамічнай газеты" ПРЕДЛАГАЕТ

НОВЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ В КНИЖНЫЙ КИОСК!

Бартер: исследование проблемы, налоги, бухгалтерский учет, образцы договоров, полное отсутствие налогов / Сост. И.Н.Ковалевич, 1996., 120 стр. Цена 50.000 руб.

БУХГАЛТЕРСКАЯ ЛИТЕРАТУРА

1. Филипенко Л.Н. Бухгалтерский учет торгово-закупочной деятельности. 1995 г., 83 стр. Цена 200.000 руб.
2. Филипенко Л.Н. Бухгалтерский учет амортизационных отчислений (с нормами амортизации). 1995 г., 182 стр. Цена 140.000 руб.
3. Филипенко Л.Н. Бухгалтерский учет лизинговых операций. 1995 г., 32 стр. Цена 60.000 руб.
4. Бухгалтерский учет расчетов с подотчетными лицами по командировочным и хозяйственным расходам. 1995 г., 72 стр. Цена 90.000 руб.
5. Бухгалтерский учет операций, связанный с использованием автотранспортных средств. 1995 г., 75 стр. Цена 90.000 руб. (Списание топлива и запчастей, распределение расходов, использование личных автомобилей в служебных целях. В приложениях — линейные нормы расхода топлива, формы бланков учета ГСМ и договоров об использовании автотранспорта).
6. Бухгалтерский учет представительских расходов, расходов на рекламу и переподготовку кадров. 1995 г., 40 стр. Цена 60.000 руб.
7. Оформление учетной политики, внесение изменений и их отражение в бухгалтерском учете. 1995 г., 48 стр. Цена 65.000 руб.
8. Мезенцева Т.М. Основы бухгалтерского учета в схемах и таблицах: Учеб.пособие. 1995 г., 132 стр. Цена 26.000 руб.
9. Налоги на добавленную стоимость, прибыль и доходы: Сб. документов. 1995 г., 230 стр. Цена 55.000 руб.
10. Закон Республики Беларусь о бухгалтерском учете и отчетности, 16 стр. Цена 11.000 руб.
11. Корреспонденция счетов бухгалтерского учета. 1995 г., 90 стр. Цена 45.000 руб.
12. Основные положения по составу затрат, включаемых в себестоимость продукции (работ, услуг). 22 стр. Цена 10.000 руб.
13. Пособия по составлению годового бухгалтерского отчета за 1995-й год. 1996 г., 82 стр. Цена 93.600 руб.
14. Рекомендации по ведению бухучета и применению учетных регистров на малых предприятиях. 1995 г., 32 стр.Цена 14.000 руб.
15. Учет во внешнеэкономической деятельности. 1995 г., 93 стр. Цена 44.000 руб.
16. Порядок хранения и уничтожения документов бухгалтерского учета и отчетности на предприятиях и в организациях, 1995г., 16 стр. Цена 10.000 руб.
17. Учет товарных потерь. Нормы естественной убыли, лома, боя, порчи товаров при транспортировании, хранении и реализации. 1995 г., 98 стр. Цена 68.000 руб.
18. Расчеты в иностранной валюте в Республике Беларусь. 1995 г., 128 стр. Цена 28.000 руб.
19. Финансовый контроль в отраслях народного хозяйства. 1992 г., 133 стр. Цена 7000 руб.
20. Современные методы анализа финансового положения предприятия. 1995 г., 160 стр. Цена 25.000 руб.
21. Методические рекомендации по бухгалтерскому учету. 1995г., 195 стр. Цена 91.000 руб.
22. Тишков И.Е. Новое в бухгалтерском учете и налогообложении. 1995г, 58 стр. Цена 12.000 руб.
23. Мезенцева Т.М. Основы бухгалтерского учета: Учеб.пособие, 1995г., 106 стр. Цена 15.000 руб.
24. Бухгалтерский учет и контроль в Республике Беларусь: Сб. нормат. актов: В 6 т. 1996 г. Цена 759.000 руб.

БИЗНЕС И ПРАВО

1. Юридический справочник работника по кадрам. 1996 г., 663 стр. Цена 202.000 руб.
2. Материальная ответственность работника за ущерб, причиненный нанимателю. 1994 г., 82 стр. Цена 19.000 руб.
3. Образцы договоров, используемых в хозяйственной деятельности (в т.ч. международные нормативные акты), 1995 г., 404 стр. Цена 65.000 руб.
4. Правовые основы бизнеса, или Как открыть и вести свое дело: Практ.пособие. 1995 г., 342 стр. Цена 57.000 руб.
5. Акционерные общества, общества с ограниченной ответственностью, товарищества с ограниченной ответственностью. 1994 г., 356 стр. Цена 30.000 руб.
6. Судебно-правовая реформа в Республике Беларусь. (Суд присяжных заседателей и другие нововведения в законодательстве о судоустройстве.) 1995 г., 224 стр. Цена 29.000 руб.
7. Залог имущества юридических лиц и граждан в Республике Беларусь (обзор законодательства, комментарий, нормативные акты). 1995г., 120 стр. Цена 30.000 руб.

НОРМАТИВНЫЕ АКТЫ

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь. 1994 г., 238 стр. Цена 18.000 руб.
2. Жилищный кодекс Республики Беларусь. 1995 г., 120 стр. Цена 29.000 руб.
3. Кодекс о браке и семье Республики Беларусь. 1995 г., 114 стр. Цена 28.000 руб.
4. Инструктивные письма Министерства юстиции Республики Беларусь по нотариальному оформлению сделок.

Выпуски:
* Сделки в сфере бизнеса. Исполнение обязательств. Цена 15.000 руб.
* Документ для действия за границей. Цена 15.000 руб.
* Собственность супругов. Цена 15.000 руб.

СПРАВОЧНИКИ *(телефоны и адреса)*

1. Бизнес-Беларусь (13.000 предприятий Республики Беларусь; классификация по видам деятельности и по алфавиту), 1995г. Цена 70.000 руб.
2. Вся Латвия (на латвийском языке). 1995г. Цена 575.000 руб.
3. Вся Литва (на литовском языке). 1995г. Цена 575.000 руб.
4. Вся Эстония (на эстонском языке). 1995г. Цена 575.000 руб.
5. Гомель и Гомельская область (более 7.500 субъектов хозяйствования, классификация по видам деятельности и алфавиту), 1995/1996гг. Цена 50.000 руб.
6. Гродно и Гродненская область (более 7.500 субъектов хозяйствования, классификация по видам деятельности и алфавиту), 1995/1996гг. Цена 50.000 руб.
7. Минск и Минская область (около 10.000 субъектов хозяйствования, классификация по видам деятельности и по алфавиту), 1995/1996гг. Цена 75.000 руб.
8. Беларускі рынак нерухомай маёмасці. (На бел., рус. и англ. яз.: адрасна-тэлефонны даведнік., 1995г., 179 стр. Цена 90.000 руб.
9. Беларусь: Крупнейшие предприятия Республики Беларусь: Ежегодник в помощь директору. 1995г., 534 стр. Цена 80.000 руб.

* * *

Желающие приобрести эти книги переводят указанные суммы на **расчетный счет 3012202180017 в гордирекции Белбизнесбанка, код 764. Получатель — ЗАО "Белбизнеспресс".**

Получение книг по доверенности с 10.00 до 13.00 и с 14.00 до 17.00 в редакции "НЭГ" по предъявлению копии платежного поручения с банковской отметкой. **Получение литературы через день после списания денег с вашего р/с.**

Адрес: *Минск, пр.Машерова,23, подъезд 2, 6-й этаж, комната N 630, тел. для справок с* ***9.00*** *до* ***13.00*** *(0172) 23-60-54.*

При необходимости редакция может переслать вам книги почтой. Для этого в платежном поручении надо указать свой точный почтовый адрес, перечень литературы и увеличить оплату за каждое издание на 10000 рублей.

* * *

Вниманию подписчиков шеститомника "Бухгалтерский учет и контроль в РБ"! В связи с тем, что с 1-го марта увеличилась стоимость почтовых услуг, просьба ко всем, кто получает шеститомник по почте, доперечислить на счет ЗАО "ББП" деньги, из расчета 10.000 руб. за пересылку одной книги.

НАЗВАНИЕ — СУРОВОЕ, ВКУС И ПОЛЕЗНОСТЬ — ОТМЕННЫЕ

Сыворотку гидролизованную, обогащенную лактатами (СГОЛ) можно получать на любом молокозаводе после несложной модернизации стандартного сырково-творожного оборудования. С виду — сгущенное молоко, а по вкусу и полезности... Впрочем, судите сами. После соответствующей биотехнологической обработки творожной сыворотки получается средство, которое ускоряет выведение радионуклидов из организма, заживление ран, усиливает иммунитет, сокращает сроки лечения, стимулирует работу пищеварительного тракта, нормализует обмен веществ и моторно-секреторную функцию желудка и кишечника, восстанавливает силы после чрезмерных перегрузок.

Продукт содержит не только полезные амино- и нуклеиновые кислоты, молочнокислые бактерии, олигосахариды, ценнейшие микроэлементы (калий, кальций, магний, фосфор и железо), но и гамму сбалансированных витаминов, среди которых есть b-каротин (провитамин А), Е, К, B1, B2, B3, B4, B6, B12, PP, С, Н.

В пищевой промышленности СГОЛ — это и витаминизированные добавки в детском питании, прохладительных напитках, фруктовых и овощных соках, компотах и самый безопасный и полезный естественный консервант в колбасных изделиях (вместо нитрита натрия, который раз в 30 вреднее нитратов), маринадах, консервах, майонезе и хлебобулочных изделиях. Огромные выгоды сулит применение нового продукта в животноводстве. Ведь СГОЛ (1 часть) + солома или элеваторные отходы (10 ч.) — дешевый высокоэнергетический корм без болезнетворных бактерий, вызывающих заболевания и падеж скота. Он способствует повышению привесов, в несколько раз увеличивает выживаемость молодняка крупного и рогатого скота, свиней, птицы.

Однако о СГОЛе, на производство и реализацию которого есть удостоверение N 08-33-18942 Минздрава РБ, мало кто знает. И сегодня на молокозаводе N 1 г. Минска производство его убыточно, так как составляет лишь 1/20 производственной мощности. Верится, что для заинтересованных в процветании Беларуси людей, от которых зависит решение этих проблем, появится стимул побольше узнать о СГОЛе, расширить его производство.

Павел БОБРОВИЧ,
главный врач минского оздоровительного комплекса "Мечта"

"НАЦЫЯНАЛЬНАЯ ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА"
Заснавальнік і выдавец — закрытае акцыянернае таварыства "Белбізнеспрэс"
Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.
Тэл.: 23-63-62(рэклама), 23-08-44(бух.), 23-49-44(карэспандэнты)
Электронны адрас: econ @ nepr. minsk. by
Разліковы рахунак 3012202180017 у гарадской дырэкцыі Белбізнесбанка, код 764
Рэдактар газеты Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ
Індэксы: 63142 (індывідуальная падпіска)
63149 (ведамасная падпіска)
Газета выходзіць штотыднёва ў сераду
Нумар падпісаны ў друк 19. 03. 1996 г.
Надрукавана ў друкарні "Беларускі Дом друку" (пр-т Скарыны,79)
Тыраж 40913 экз. Заказ № 1381
Пасведчанне аб рэгістрацыі 695
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12